БИРЖИ и БАНКИ

# БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№59 (402) 15 сентября 1997 года понедельник



СЕГОДНЯ

**ВЛАДИМИР ПОТАНИН ИСКАЛ ОБЩИЙ ЯЗЫК С АЛЕКСАНДРОМ ЛУКАШЕНКО**

*12 сентября Минск посетил президент «Онэксимбанка» Владимир Потанин. В течение своего однодневного визита он провел переговоры с Александром Лукашенко и премьером Сергеем Лингом, представителями Национального банка, министерств экономики, финансов и ряда других ведомств.*

стр. 7



СОБЫТИЕ

# КАИРСКИЙ «ПРЯНИК»

Андрей МАХОВСКИЙ

**На минувшей неделе белорусские СМИ сообщили об очередном грандиозном успехе отечественной дипломатии. 11 сентября со ссылкой на телеграмму председателя верхней палаты Национального собрания Павла Шипука белорусское телевидение передало информацию о восстановлении полноправного членства Беларуси в Межпарламентском союзе. Если учесть, что без малого в течение года нынешний белорусский парламент не признавался на международном уровне легитимным, «каирскую весть» нельзя недооценить.**

С 11 по 15 сентября в Каире проходила очередная, 98 сессия Межпарламентского союза. Белорусская делегация на нее официально приглашена не была. Тем не менее председатель верхней палаты Павел Шипук, сенатор Николай Чергинец и депутат Палаты представителей Иван Пашкевич направились в Каир в надежде на то, что им удастся переубедить коллег-парламентариев. Накануне официальный Минск направил в Каир специальное обращение, в котором просил председателя Межпарламентского союза предоставить белорусам возможность выступить на сессии с необходимыми разъяснениями. Поддержать делегацию в этом нелегком деле пообещал и представитель братской России. 10 сентября спикер Госдумы РФ Геннадий Селезнев заявил, что он намерен приложить все усилия для того, чтобы полномочия белорусской делегации были признаны.

Успех превзошел все ожидания. Не успела белорусская делегация явиться на заседание сессии, как полномочия ее уже были официально признаны всеми делегациями Межпарламентского союза. Уже 11 сентября, в день открытия сессии, Павел Шипук известил Александра Лукашенко о том, что полноправное членство Беларуси в Межпарламентском союзе восстановлено. Решение об этом было принято единогласно. За восстановление статуса Беларуси проголосовали все 135 делегаций, принимавших участие в сессии. Белорусские парламентарии, сообщившие о своем триумфе, расценивают его как прорыв международной блокады парламента нашей страны.

Министр иностранных дел Иван Антонович выразил надежду на то, что решение Межпарламентского союза будет должным образом воспринято иными международными парламентскими организациями. По его мнению, этот факт свидетельствует, что мировое сообщество готово сотрудничать с легитимными органами власти Беларуси. Официальный Минск совершенно однозначно расценил это событие как грандиозный прорыв белорусской дипломатии на западном направлении.



*Именинники...*

А представители оппозиции были им, мягко говоря, шокированы. Как заявил бывший заместитель министра иностранных дел Андрей Санников, *«если это действительно произошло, то это не просто серьезный, а удручающий сигнал о том, что отношение к Беларуси изменилось»*.

Однако ни оппозиция, ни власти оказались не в состоянии объяснить причины принятия положительного решения союзом. Очевидно, что оно противоречит политике, которую до недавнего времени проводили в отношении Беларуси все международные парламентские организации. Напомним, что международная изоляция белорусского парламента началась вскоре после завершения конституционного референдума. Тот же Межпарламентский союз еще в апреле нынешнего года принимал решение, прямо противоположное нынешнему. На прошлой сессии белорусская парламентская делегация была лишена статуса полноправного члена союза. Основанием для этого стали результаты конституционной реформы, произошедшей в Беларуси после ноябрьского референдума. По мнению членов международной парламентской организации, эта реформа была не вполне конституционной.

Официальный Минск сделал тогда неуклюжую попытку смикшировать скандал. СМИ громогласно объявили о том, что заместитель председателя верхней палаты Тамара Дудко принимала участие в заседании сессии. Обман очень скоро раскрылся. Выяснилось, что Тамара Дудко действительно присутствовала на заседании, но только в ложе для прессы.

Эта позиция была подтверждена два месяца назад на очередной сессии Межпарламентской ассамблеи ОБСЕ. 50 государств -- членов ассамблеи отказали Беларуси в восстановлении ее полноправного членства.

Почему же спустя всего несколько месяцев 135 членов Межпарламентского союза, а тем более 50 членов Межпарламентской ассамблеи ОБСЕ приняли прямо противоположное решение -- внятно не смогли объяснить ни представители оппозиции, ни представители власти. Иван Антонович сослался на усилия белорусской дипломатии.

У представителей оппозиции и вовсе нет никакой информации по поводу произошедшего. По словам Андрея Санникова, *в этой истории много странного. Почему все европейские государства в один день переменили свое отношение к Беларуси, я понять не могу*. Геннадий Карпенко также заявил, что не располагает никакими сведениями по этому вопросу. По мнению бывшего вице-спикера Верховного Совета, *«в Каире, возможно, было принято совсем не то решение, о котором говорил официальный Минск. У нас есть предположение, что им просто разрешили присутствовать на заседании»*.

Итак, относительно причин произошедшего можно строить лишь версии. Не исключено, что позиция международных парламентских организаций в белорусском вопросе действительно изменилась в связи с провалившимися трехсторонними переговорами. Может быть, международные парламентские организации посчитали, что причиной их срыва была чересчур жесткая позиция представителей распущенного белорусского парламента. В конце концов, никто из делегатов Евросоюза не потрудился известить их о том, что переговоры 9 сентября не состоятся.

Впрочем, не исключен и другой вариант. Возможно, на заседании 98-й сессии Межпарламентского союза было принято не совсем то решение, о котором поспешили сообщить официальные белорусские СМИ. К примеру, белорусской делегации могли просто разрешить присутствовать в зале или дать согласие на выступление, о котором официальный Минск просил председателя союза. Возможен и третий вариант: белорусской делегации действительно придан статус члена Межпарламентского союза, но исключительно в качестве представителя Межпарламентской ассамблеи стран СНГ.

В любом случае нынешнее признание Беларуси оставляет слишком много вопросов, на которые нет ответа. По крайней мере, в посольстве США, куда «БДГ» обратилась за комментариями, ответили, что *«в посольстве не понимают, как подобное могло случиться. Сейчас мы обратились с официальным запросом в Вашингтон и ждем ответа через несколько дней»*. Вероятно, нам тоже стоит просто подождать.

НАКАНУНЕ

## ИВАН АНТОНОВИЧ СОБИРАЕТСЯ В НЬЮ-ЙОРК

Отдел информации «БДГ»

**У белорусского внешнеполитического ведомства большие планы на осень. Одним из основных мероприятий, в котором намерена участвовать наша страна, является 52-я сессия Генеральной ассамблеи ООН, которая начнется 16 сентября. Представлять Беларусь будет делегация во главе с министром иностранных дел Иваном Антоновичем.**

Глава белорусского МИД 2 октября намерен выступить с докладом. Как сообщил на брифинге в прошедший четверг заместитель министра иностранных дел Сергей Мартынов, речь Антоновича будет посвящена международному сотрудничеству в области ликвидации последствий чернобыльской аварии и рекламируемой официальным Минском инициативе по созданию безъядерной зоны в центре Европы. Сложно сказать, как отреагирует международная общественность на обсуждение темы чернобыльской катастрофы после силовых санкций белорусских властей в отношении благотворительных организаций.

Приблизительно в это же время Иван Антонович намерен подписать пакет документов, совершенствующих договор о противоракетной обороне. Документы были разработаны делегациями США, России, Беларуси, Украины, Казахстана на сессии постоянной консультативной комиссии в Женеве. Среди них, в частности, заявления по низкоскоростным системам противоракетной обороны и в связи с договором о противоракетной обороне, Положение о постоянной консультативной комиссии, соглашение о мерах укрепления доверия в отношении систем борьбы с баллистическими ракетами, которые не являются стратегическими.

Во время пребывания в США белорусская делегация намерена решить еще одну проблему, а именно -- примкнуть к движению неприсоединения в качестве наблюдателя. В качестве первого шага в этом направлении запланирован визит представителей Национального собрания на Кубу, который, скорее всего, состоится осенью текущего года.

Особое внимание на брифинге в МИД привлек тот факт, что 23 сентября истекает срок аккредитации журналистов при белорусском внешнеполитическом ведомстве. После этой даты не прошедшие переаккредитацию корреспонденты не будут допускаться к официальной информации. Следует отметить, что и раньше этот допуск был достаточно условным: нередко для того чтобы получить официальную информацию, корреспондентам приходилось прилагать немало усилий в обход тех лиц, которые призваны эту информацию предоставлять. Сергей Мартынов особо подчеркнул, что сегодня в Беларуси не аккредитован ни один представитель Общественного российского телевидения.

ВИЗИТЫ

## ОСЕНЬ. ТЯНЕТ К ЮГУ

Отдел информации «БДГ»

**На конец сентября намечен визит Александра Лукашенко в Индию и Казахстан. Однако, если судить по предварительной информации, «рывок на юг» вряд ли увенчается крупными договоренностями: принимающие стороны достаточно прохладно относятся к необходимости принимать белорусского гостя.**

Из Казахстана вернулась группа белорусских экспертов, которой удалось окончательно согласовать программу пребывания Александра Лукашенко в этой стране. По некоторым сведениям, Нурсултан Назарбаев долго не решался принимать главу белорусского государства на пути его продолжительного следования в Индию.

Как стало известно «БДГ», во время визита белорусской делегации в Казахстан будет подписан ряд межправительственных и межведомственных договоров. Прежде всего это соглашение о военном контроле за качеством продукции, поставляемой для вооруженных сил Беларуси и Казахстана, соглашение о трудовой деятельности и социальной защите граждан Беларуси, работающих на территории Казахстана, и соответственно казахских граждан -- в Беларуси. На минувшей неделе был окончательно определен и перечень двусторонних договоров, которые планируется подписать в Дели. Это соглашение об учреждении межправительственной комиссии по сотрудничеству в области экономики, торговли, промышленности, науки, технологий и культуры; протокол консультаций между МИД двух стран; соглашение об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов на доходы и имущество, соглашение о воздушном сообщении. Возможно, будет подписано соглашение между торгово-промышленными палатами двух стран. Предполагалось, что эксперты успеют подготовить и проект соглашения о защите инвестиций, но процедура согласования документа, принятая в Индии, не позволяет приурочить его подписание к визиту высокого гостя.

Как ожидается, одной из самых важных в истории сотрудничества двух стран станет встреча белорусской делегации с представителями деловых кругов Индии, которая пройдет 26 сентября в Бомбее. Планируется, что интерес к ней проявят сотрудники более 100 крупнейших индийских компаний, банковских и других финансовых учреждений.

Кстати, официальный Дели не решился принять белорусского гостя по высшему классу. Президент Индии, по предварительным данным, так и не нашел времени для встречи с Александром Лукашенко. Принимающая сторона решила ограничиться уровнем премьера.

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

## КГБ ЗАКЛЮЧИЛ ДОГОВОР С НАНИМАТЕЛЕМ

Отдел информации «БДГ»

**На прошлой неделе произошло уникальное в истории белорусских спецслужб событие -- сотрудники Комитета государственной безопасности подписали коллективный договор.**

В самом по себе коллективном договоре нет ничего исключительного. Подобного рода документы подписывают работники всех белорусских предприятий и ведомств со своими нанимателями. Главный коллективный договор страны в конце каждого года подписывает Федерация профсоюзов Беларуси с белорусским же правительством.

Но Комитет госбезопасности -- случай особый. Сотрудники этого ведомства входят в профсоюз государственных служащих, но до сих пор договоров со своими нанимателями в лице государства не подписывали. Это событие было приурочено к очередному юбилею основателя КГБ Феликса Дзержинского.

Договор регламентирует заработную плату сотрудников комитета, их права и обязанности, определяет объем работ, которые должны выполнить белорусские чекисты в течение года.

Как сообщили в Федерации профсоюзов, в процедуре подписания не участвовали внештатные сотрудники КГБ -- разведчики и секретные агенты. Возможно, эта категория сотрудников и подписывает какие-то договоры, но содержание их для широкой общественности остается тайной.

СКАНДАЛ

## ВЛАСТИ ОПИСАЛИ ИМУЩЕСТВО БЕЛОРУССКОГО ФОНДА СОРОСА

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

**Утром 12 сентября было описано имущество Белорусского фонда Сороса (БФС). Власти в очередной раз показали, что не намерены отказываться от силового воздействия на благотворительные организации. В этот же день с заявлением о ситуации с фондом выступил Госдепартамент США.**

Как сообщил исполняющий обязанности исполнительного директора БФС Алесь Антипенко, четверо сотрудников налоговой инспекции Ленинского района составили опись собственности фонда. Общая сумма, в которую оценивается описанное имущество, составила порядка $4 тысяч. Г-н Антипенко отказался подписать составленный представителями налоговой инспекции документ, поскольку считает, что раз государство арестовывает собственность и считает ее своей, то оно и должно нести за нее ответственность. Алесь Антипенко не исключает, что следующим шагом белорусских властей может стать опечатывание всех или части помещений БФС.

Очевидно, что конфликт между властями и Фондом Сороса разгорелся не по причине мифической оппозиционной деятельности, в которой его обвиняет официальный Минск. Мотивы гораздо более прозаичны. Фонд Сороса всегда распределял благотворительную помощь адресно. Проекты поддержки тщательно отбирались после рассмотрения экспертами фонда, как это и принято в мировой практике. Белорусское руководство в течение последнего времени предприняло немало усилий для того, чтобы сделать распределение благотворительной помощи своей вотчиной.

На пресс-конференции, проведенной по этому поводу, заместитель директора института «Открытое общество»-Нью-Йорк Роберт Кушен рассказал, что некий сотрудник МИД предупредил его о возможности конфискации имущества БФС в случае обнародования заявления о прекращении деятельности фонда. Проведение налоговыми органами описи имущества фонда говорит о том, что власть не намерена отказываться от реализации силового сценария.

12 сентября представитель Госдепартамента США Джеймс Фоли выступил с заявлением, в котором говорится: *«Поведение белорусского правительства в отношении Белорусского отделения Фонда Сороса отражает негативные намерения относительно демократии и прав человека»*. Г-н Фоли подчеркнул: *«Правительство Беларуси обязано выполнять свои международные обязательства, особенно перед Организацией по безопасности и сотрудничеству в Европе, разрешить свободный поток информации и установить демократические институты»*.



## СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ПАРЛАМЕНТ

## ПАЛАТА ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ ГОТОВИТСЯ К ОСЕННЕЙ СЕССИИ

Андрей МАХОВСКИЙ

**Сегодня, 15 сентября, состоится заседание совета Палаты представителей, на котором предполагается рассмотреть повестку дня очередной парламентской сессии. Основные законы, которые народные избранники намерены принять осенью нынешнего года, остались в повестке дня еще со времени весенней сессии.**

Палата наметила выполнить на ближайших заседаниях немалый объем работы. Безусловно, один из наиболее важных вопросов -- закон о бюджете на 1998 год. Министерство финансов обещало представить его проект в соответствии с процедурой уже к 1 октября. Однако дата рассмотрения документа в парламенте пока не определена. Учитывая печальный опыт прошлых лет, члены бюджетной комиссии не уверены, что законопроект действительно будет представлен в срок.

В повестке дня осенней сессии значится также принятие Кодекса о труде, Административного кодекса и очередных изменений в Уголовный и Уголовно-процессуальный кодекс. По плану в нынешнем году депутаты должны завершить рассмотрение и Налогового кодекса.

Уже подготовлен к рассмотрению на пленарном заседании проект закона о выборах в Палату представителей. Хотя по официальной версии выборы состоятся не раньше 2001 года, депутаты сочли необходимым подготовиться к ним заранее. Новый законопроект существенно ограничивает возможности как партий, так и независимых кандидатов для участия в свободных выборах.

Большой общественный резонанс еще в конце весенней сессии вызвал подготовленный Государственным комитетом по печати проект закона о СМИ. Им, в частности, предусматривалось, что Госкомпечать своим решением может приостановить регистрацию любого республиканского СМИ без предварительного решения суда. Вкупе с новым положением об аккредитации в Беларуси иностранных журналистов этот закон мог предоставить власти уникальные возможности для того, чтобы за самое короткое время сделать свободу слова в стране не более чем воспоминанием.

Как уверяют члены комиссии по правам человека и СМИ Палаты представителей, за прошедшее время этот законопроект претерпел серьезные изменения. По словам одного из членов комиссии, *усилиями депутатов наиболее одиозные положения этого закона исключены. Права Госкомпечати после нашей редакции законопроекта были сильно урезаны*. Впрочем, как показывает опыт, даже самые благие намерения депутатов не осуществляются, если расходятся с желаниями того, кто обладает в Беларуси настоящей верховной властью. Если президент действительно захочет расправиться со свободой слова, никакие депутатские протесты не помогут. Тем более, что возражения Палаты представителей не будут слишком громкими.

Совершенно неожиданно на осеннюю сессию вновь вынесен проект закона «О земле», который ранее предусматривал введение свободной продажи земли в Беларуси. На весеннюю сессию документ был вынесен президентом, и большинство депутатов нижней палаты уже проголосовало за введение свободной продажи земли. Однако верхняя палата отказалась утвердить это решение. В результате рассмотрение закона было перенесено на осеннюю сессию. Для того чтобы ввести, наконец, в Беларуси свободную продажу земли, народным избранникам предстоит преодолеть вето, наложенное депутатами верхней палаты.







ОППОЗИЦИЯ

## ЛЕТАЛЬНЫЙ ИСХОД КАК СРЕДСТВО РАЗРЕШЕНИЯ КРИЗИСА?

Андрей МАХОВСКИЙ

**В 20-х числах сентября состоится очередное собрание депутатов Верховного Совета 13-го созыва. Во всяком случае, на этом намерены настаивать руководитель Объединенной гражданской партии Станислав Богданкевич и бывший вице-спикер парламента Геннадий Карпенко. Ожидается, что одним из главных вопросов повестки дня собрания будет отношение депутатов к делу Виктора Гончара.**


*Депутату Гончару придется долго ждать, пока включат микрофон*

По мнению самого Гончара, конфликт вокруг этой ситуации внутри оппозиционного парламента приобретает все более абсурдную форму. Напомним, что Виктор Гончар привлечен в качестве подозреваемого по делу о клевете в отношении президента. Именно так Прокуратура РБ квалифицировала заключение специальной комиссии по расследованию деятельности Лукашенко, которую возглавляет Виктор Гончар. Устами экс-спикера Семена Шарецкого президиум Верховного Совета фактически отрекся от председателя постоянной комиссии. Во время допроса в прокуратуре Семен Шарецкий заявил, что Верховный Совет не уполномочивал Виктора Гончара на проведение данного расследования. Фактически к обвинению в клевете Семен Шарецкий добавил в дело Гончара еще и обвинение в превышении служебных полномочий.

Виктор Гончар, естественно, потребовал созыва депутатского собрания -- с тем, чтобы парламентарии сами определили свое отношение к деятельности специальной комиссии. Президиум Верховного Совета от созыва собрания уклонился. Сейчас ситуация становится все более нелепой. За три месяца, прошедших со времени последнего депутатского заседания, у оппозиционного парламента накопилось немало неотложных дел, не связанных с делом Виктора Гончара, которые необходимо решить. Вместо этого Семен Шарецкий и большинство других членов президиума предпочитают делать вид, что ничего особенного не происходит.

Не имея возможности непосредственно влиять на решения президиума, Виктор Гончар пытается сделать это через депутатов -- членов фракции «Гражданское действие». На последнем политсовете ОГП принято решение добиваться созыва депутатского собрания любыми доступными средствами. Геннадию Карпенко поручено еще раз попытаться убедить президиум в том, что проведение его необходимо. Если его призыв в очередной раз не будет поддержан президиумом, с аналогичными предложениями выступит Станислав Богданкевич. Руководитель ОГП намерен добиваться принятия положительного решения самыми скандальными методами. На прошлой неделе он выступил со специальным заявлением от имени фракции «Гражданское действие». В нем выражается недоумение по поводу позиции спикера парламента Семена Шарецкого. Станислав Богданкевич заявляет, что на проведение расследования Виктор Гончар был уполномочен решением депутатов Верховного Совета. В заявлении подчеркивается, что действия Гоначара были вполне законными и оправданными. Не исключено, что в случае, если Семен Шарецкий в очередной раз откажется объявить о дате собрания, члены ОГП будут инициировать вопрос о добровольной отставке спикера.

Очевидно, что подобные дискуссии отнюдь не способствуют укреплению белорусской оппозиции. Каким бы ничтожным ни было реальное влияние остатков Верховного Совета 13-го созыва, именно эта непокорившаяся группа депутатов является единственным носителем легитимности в глазах всего мира. Раскол депутатского собрания похоронит саму идею возвращения властных полномочий законному белорусскому парламенту.

Впрочем, смерть станет логичным завершением его десятимесячной агонии. Уход с политической сцены деятелей этого парламента, возможно, пойдет на пользу белорусской демократии. В конце концов, вечно жить воспоминаниями о прекрасном прошлом нельзя. Тем парламентариям, которые еще способны заниматься реальным делом, а не пустыми разглагольствованиями и мышиной возней, вероятно, стоит отряхнуть прах со своих ног и с новыми идеями начать по-настоящему новую политическую жизнь. Постыдная дискуссия вокруг дела Гончара свидетельствует, что большинство деятелей оппозиционного президиума на это уже, по-видимому, не способно.

КОММЕНТАРИЙ

# КРУГ ИЗОЛЯЦИИ РАСШИРЯЕТСЯ

Юрий ДРАКОХРУСТ

**В белорусских коридорах власти -- великая радость: восстановлено членство Беларуси в Межпарламентском союзе, палаты Национального собрания посчитали парламентом. Такое решение вызывает, мягко говоря, недоумение: всего несколько месяцев назад именно эта организация в Сеуле указала палатам на дверь; накануне сессии парламентской ассамблеи ОБСЕ в Варшаве г.г. Малофеева и Шипука также попросили сидеть дома. Если с тех пор ситуация в Беларуси и изменилась, то только к худшему. И тем не менее признание «сложившихся реалий», которого так добивались представители официального Минска, судя по всему, состоялось.**

Правда, пока нет точной информации о том, за что же проголосовали в Каире представители 135 парламентов. То ли за то, чтобы признать членство Беларуси в составе межпарламентской ассамблеи СНГ; то ли просто пустить г.г. Шипука, Пашкевича и Глуховского в помещение (жарко на улице); то ли все же признать Национальное собрание полномочным и правомочным парламентом. Конечно, представители официального Минска и частный визит иностранного парламентария готовы объявить прорывом международной изоляции, но все же в данном случае пока нет оснований опровергать версию об ограниченном признании постреферендумных политических реалий Беларуси.

Более того, решение в Каире -- не изолированная акция. Несмотря на мощное сопротивление, Александр Лукашенко все же был приглашен на вильнюсский саммит-конференцию. Если раньше НАТО просто не замечало такую «географическую новость», как Беларусь, то теперь генсек альянса Хавьер Солана изъявил готовность приехать в Минск и вести переговоры о заключении с Беларусью специального договора, наподобие хартии «НАТО--Украина».


*Анатолий Малофеев готов принимать поздравления*

Однако, пожалуй, самый характерный пример изменения отношения к Беларуси -- это форма, в которой фактически были прекращены трехсторонние переговоры по проблемам Конституции при посредничестве ЕС. Евросоюз предложил руководителю президентской делегации министру иностранных дел Ивану Антоновичу принять за основу в переговорах дореферендумную Конституцию 1994 года. Министр отверг этот «ультиматум», европейские посредники отказались участвовать в очередном раунде переговоров. Вроде все как и прежде. Однако о своем решении не приезжать в Минск они не поставили в известность делегацию Верховного Совета. И г.г. Новиков, Гируть и Гриб напрасно ожидали партнеров по переговорам.

Этот эпизод -- наилучшая иллюстрация ограниченного признания Беларуси, расширения круга изоляции. Изоляция сохраняется, демонстрируется твердость и нежелание играть в игры, предлагаемые официальным Минском, но одновременно предлагается некий «пряник».

В отношениях с авторитарными, диктаторскими режимами перед демократическими странами всегда встает дилемма, всегда рассматриваются два варианта стратегии: изоляция, давление или дозированное смягчение позиции в обмен на либерализацию внутри страны.

Практика изоляции безупречна в моральном отношении, но не всегда эффективна: нередко изоляция вызывает синдром «осажденной крепости», лишь укрепляет позиции диктатора и дает повод для ужесточения режима. С другой стороны, нередко выбор стратегии «послаблений» обусловлен просто нежеланием сообщества демократических стран тратить ресурсы на изоляцию. Для нас, живущих в Беларуси, наша жизнь, наши проблемы -- самое главное. Однако другие страны, особенно великие державы, ведут игру на огромной шахматной доске, где наше богоспасаемое Отечество -- маленькая угловая пешка. Бесспорно, если бы все ферзи и ладьи ставили своей целью завоевать это пешку, она была бы сметена с доски. Но ведь игра идет не в пешки, а в шахматы. И кривая и косая пешка иногда оказывается полезной в разных небезвыгодных комбинациях.

Например, ключ в Европу для Балтийских стран (точнее, для Литвы и Латвии) лежит в кармане у Лукашенко. Без договоров с Беларусью о границе и о реадмиссии перспективы для этих стран оказаться в НАТО и ЕС делаются весьма туманными. С другой стороны, наличие на юге монструозного реликта СССР -- для Балтийских стран весьма весомый аргумент для их скорейшего вступления в европейские структуры. Белорус Лукашенко весьма успешно олицетворяет крик «Русские идут!».

Кроме того, за вступление в НАТО Балтийских стран нужно что-то заплатить России. Одним из видов такой платы может быть и ослабление изоляции ее сателлита. А уж кто там кем крутит: собака хвостом или хвост собакой -- это Запад оставляет на усмотрение самих братьев-славян.

Причина того, что пешечкой пожертвовали -- не только в ее малости, но и в, скажем так, цельнотянутости. Митинги, собирающие несколько сотен человек, «массовые» акции, собирающие в основном журналистов, имеют уже исключительно моральное, но никак не политическое значение. Да, эти акции сохраняют достоинство нации, но скорее для будущих поколений белорусов, чем для остального мира, занятого игрой на огромной доске.

В этом отношении весьма показательна позиция южного соседа Беларуси -- Украины. Сколько стрел белорусские оппозиционные публицисты выпустили против циничной, имперской позиции России, закрывающей глаза на демонстративное попрание прав человека в Беларуси. Позиция, действительно, циничная и в значительной мере имперская. Но вспомним ли мы хотя бы один протест по поводу внутренней политики Беларуси, заявленный официальным Киевом? Не было таких протестов. Украина не хуже России исповедует принципы realpolitice, соревнуясь с Россией за влияние на постсоветском пространстве. И когда за позарез нужный договор о границе нужно было сыграть с Александром Лукашенко в «славянское братство», Киев сыграл эту игру не хуже, чем российские ультрашовинисты. Это же не долги платить.

Бесспорно, со стороны Запада «пряник» имеет весьма ограниченные размеры: пока не идет речь ни о принятии Беларуси в Совет Европы, ни о признании Национального собрания европейскими парламентами.

Это -- следующий этап, который может последовать за ответными действиями Минска. Не будет действий -- не будет продолжения.

Можно сколько угодно называть подобную политику близорукой. Она по сути дела таковой и является -- каждую уступку нынешняя власть в Беларуси воспринимает как «карт-бланш» на любые действия внутри страны. Но другие страны руководствуются своими интересами, а не интересами тех белорусов, которых подавляет их собственная власть.





ТЕНДЕНЦИИ

# НЕ БОЛИТ ГОЛОВА У «ДЯТЛА»

## ЮБИЛЕЮ ФЕЛИКСА ДЗЕРЖИНСКОГО ПОСВЯЩАЕТСЯ

Александр ФЕДУТА

**Авторитарное государство перерастает в тоталитарное постепенно. Несомненно, что диктатура начинается лишь тогда, когда в сознании подавляющего большинства начинает присутствовать страх. Прежде всего -- страх перед тем человеком, который не есть «ты». Ибо именно «другой» может донести на тебя властям.**

Белорусская интеллигенция вновь переселяется на кухни. Не потому, что там уютнее. Просто кухня в квартирах современной планировки располагается, как правило, дальше от входной двери -- основного источника страха. Моя квартира -- все еще моя крепость. Все происходящее за пределами квартиры я не в состоянии контролировать. За дверью может скрываться враг. Там может стоять сосед и прислушиваться к разговорам. Прислушиваться, записывать и доносить. Кому? Сами знаете, кому.

Президент с доброжелательной улыбкой объявляет на заседании Совета безопасности, что он знает, о чем говорили бывший премьер-министр наедине с супругой и натовские послы в секретной комнате одного из посольств. Откуда? Газета публикует открытое письмо двенадцати престарелых дилетантов, обвиняющих крутых профессионалов в искажении истории. Немедленно следуют оргвыводы. АТН демонстрирует снятые из-за какого-то кустика кадры, когда делегаты съезда оппозиционного молодежного движения идут в зал заседаний. Почему из-за кустика снимали? Боялись, что камеру отберут, или же снимали не журналисты, а служащие неких иных учреждений? К арестованному оператору ОРТ в камеру подсаживают какого-то «*мерзайца*», отрабатывающего право получения эксклюзивного интервью исполнением функции «*наседки*» -- коллеги-стукача, уговаривающего арестованного прийти с повинной: «Стук-стук, я твой друг!». И уважаемое информационное агентство, ославленное в одночасье на весь мир как «агент влияния спецслужб», даже не считает нужным как-то дезавуировать подобный поступок своего сотрудника.

«Стук» уже становится основой государственной политики. Вспомним недавнюю приемную кампанию белорусских вузов. Активисты только что созданного БПСМ были уполномочены «тащить и не пущать» взяточников, националистов и прочих «вшивых блох» из числа преподавателей, окопавшихся в приемных комиссиях. Ничего, кроме недоумения, это решение вызвать не могло. Студенты будут оценивать преподавателей? Но каким образом? Студент третьего курса знает особенности органической химии лучше, чем кандидат химических наук? Нет, оцениваться будет благонадежность экзаменатора, причем критерием благонадежности выступает, разумеется, лояльность к режиму. Вспомним историю с печатным доносом на Министерство образования, отказавшее одному из негосударственных вузов в аккредитации. В вузе в качестве самозащиты немедленно была создана первичка БПСМ, а вся эта история была преподнесена президенту как борьба «плохих» чиновников с «хорошими» студентами.

Вообще, интересно содержание так называемых «открытых писем», заполонивших страницы государственных печатных изданий. С одной стороны, они буквально перенасыщены восхвалением лучшего друга белорусских физкультурников. И это естественно: власть любит, когда ее хвалят. С другой стороны, если судить по публикациям, наш народ просто мечтает донести свою нелюбовь к конкретным личностям до сведения главы государства. Народ при этом следует понять: каждому человеку больно, и эта взятая в отдельности конкретная боль кажется ему вселенской. С точки зрения индивидуума, его индивидуальный враг является одновременно врагом всего прогрессивного человечества и президента в частности. Власть отреагировать на столь массовый «стук» просто не в состоянии, сколько бы ни убеждала электорат газета «Советская безопасность» в том, что беды каждого находятся на контроле у самого президента. Но власть поощряет тенденцию. Добровольный «стук» необходим ей, как свидетельство веры во всемогущество правящего лидера. И у населения развивается, как любит говорить Александр Потупа, «кверулянтский синдром» -- синдром жалобщика, ябедника, доносчика. Чему удивляться? -- вспомним, что сам Лукашенко у нас первоначально выступал именно в качестве главного жалобщика страны, аккумулировавшего огромный массив даже непроверенной жалобной информации.

Однако сама по себе эта тенденция далеко не безобидна по отношению к самой власти. Страх перед добровольными стукачами парализует прежде всего нормальную деятельность низового звена государственного аппарата. (Напомним читателю хотя бы историю с разгромом борисовского горисполкома: появление в разгар дружеской пирушки видеокамеры было бы просто невозможным без очевидного «стука» одного из приглашенных на нее лиц. Как можно работать в коллективе, зная, что один из твоих подчиненных регулярно доносит на тебя?). Но есть и другая сторона медали.

«Стукачи»-карьеристы, видящие в доносительстве всего лишь средство продвижения по служебной лестнице, никогда не были и не будут опорой никакого режима, в том числе и нынешнего. Но ведь огромное количество людей все еще искренне верит в то, что жалоба, донос на насолившего им ближнего непременно достигнут высочайших ушей, лягут на стол «батьки народа» -- и оргвыводы будут сделаны, и они будут осчастливлены. В жизни так не бывает. «Ябеда» не может стать основой благополучия человека, не способного на созидательную деятельность. Но самому ябеднику этого не объяснишь. В результате рано или поздно у ябедничающего электората неизбежно возникнет состояние неудовлетворенности работой тому, кому его «ябеды» адресованы. И как в свое время в лице Александра Григорьевича искали управу на власть, «не принимавшую меры», так уже через несколько лет по тем же мотивам начнут искать управу и на самого Александра Григорьевича. К тому же, через эти несколько лет может закончиться срок президентства, а потому электорату вновь придется выбирать себе в одном лице мстителя и благодетеля. Но пока у Лукашенко голова не болит.

Как не болит голова у «дятлов» -- добровольных стукачей всех мастей, внештатных сотрудников расплодившихся спецслужб и контролирующих органов. Их уже можно вписывать отдельной строкой в бюджет -- всякий признак лояльности должен быть вознагражден.

Прав непотопляемый Иван Антонович, упорно утверждающий, что в Беларуси все еще нет диктатуры. Конечно, нет. Черный «воронок» пока не курсирует от проспекта Машерова на проспект Скорины. Но дело вовсе не в том, что у власти нет желания пустить по улицам «воронок». Нет необходимости. Просто созданная атмосфера всеобщей жалобы, плавно переходящей в донос, еще недостаточно напугала саму власть. Просто контрольно-жалобная пирамида с г-ном Домашкевичем во главе не стала еще тотальной, не сумела пронизать все общественные и производственные структуры. Ну да ничего, господа -- мало осталось!

ТЕМА НОМЕРА: ДИРЕКТОРСКИЙ КОРПУС

# ДИРЕКТОРАТ УСТАЛ, ВЛАСТЬ — НЕУТОМИМА В БОРЬБЕ В НИМ

Василий ШЛЫНДИКОВ,
депутат Верховного Совета 13-го созыва, заместитель председателя Объединенной гражданской партии

**Одним из неотъемлемых атрибутов государства являются группы влияния, так называемые лоббистские силы. Военное и промышленное лобби в России -- та сила, которая обладает реальной, весьма осязаемой властью. А вот директорат и генералитет Беларуси склонил голову перед чиновниками без чинов, отвечающими за оборону, и экономистами при промышленности, никогда не имевшими отношения к реальному производству. Почему?..**



Директорский корпус бывшего СССР -- люди, создавшие самый крупный военный потенциал в мире, промышленность, которой мы все не без оснований гордились. Почему эти, без сомнения, талантливые люди, хорошие организаторы не смогли защитить коллективы, оказать заметного влияния на формирование новой власти?

В свое время мне пришлось исследовать, из каких социальных слоев вышли директора промышленных предприятий Минска. Меня поразило, что большинство -- дети крестьян.

*Разве не факт, что деньги, выделяемые правительством предприятиям на модернизацию производства, заработную плату и другие нужды, «стараниями» многих бывших директоров зачастую использовались не по назначению, а оседали во всех этих коммерческих структурах, которые, как пиявки, облепили заводы, фабрики и сосали финансовую кровь у нашей экономики...*

*Так образовывался первоначальный криминальный капитал.*

*Пример «Горизонта» и эпопея его бывшего директора А.Санчуковского -- яркое тому подтверждение.*

***Выступление Александра Лукашенко перед активом Гродненской области. Газета «Рэспубліка» 17 августа 1996г.***

Я -- не исключение. Директором стал в 39 лет, 11 лет тому назад. На протяжении десятилетия, в самое сложное, переломное для страны время мне пришлось не только лично пережить и ощутить все руководящие воздействия не самых разумных властей, но и прийти к глубокому убеждению, что нами управляют, мягко говоря, некомпетентные люди; что труд целых народов превращается ими в ничто; что мой труд абсолютно бессмысленен, пока обществом будут управлять так, как управляли последние десятилетия, пока будет сохранен старый хозяйственный механизм.

Убежден, что общество должно быть ограждено от прихода к власти босяков и демагогов. Им нельзя доверять судьбы даже отдельных людей, не говоря уже о коллективе и обществе.

Мне пришлось пережить время, когда очередной мессия призывал давить директоров снизу, а он-де будет делать это сверху -- ему казалось, что так можно повысить эффективность производства. Беды экономики он объяснял консервативностью и нежеланием директоров работать лучше. Разрушение экономики Горбачев начал, введя выборность директоров коллективами, полагая, что выберут лучших, -- но избирали наиболее удобных.

Руководство Беларуси тоже считает, что все беды в экономике -- от директоров, и, развивая инициативу Горбачева, заключает контракты даже с председателями колхозов. Результат и у Горбачева, и у Лукашенко, без сомнения, один -- развал экономики. Наших вождей ничему не научил опыт СССР и других стран. Мы никак не можем осознать, что только конкретный собственник может эффективно управлять предприятием.

Беларусь всегда была более консервативной, поэтому директорский корпус здесь пострадал от новаций Горбачева в меньшей степени, что до сих пор помогает нашей власти осуществлять «изыскания» в области экономической науки.

За десять лет работы я избирался и переизбирался на директорский пост 4 раза. На меня, как и на каждого директора, хоть и не часто, но писали анонимки; иногда угрожали по телефону -- неизвестно за что. Все это происходило, как правило, после того, как приходилось освобождать кого-либо от работы, привлекать к ответственности за упущения, проводить какие-то организационные изменения. А иногда угрозы звучали и без всякого видимого повода. Государство диктатуры пролетариата всегда поощряло анонимные доносы. Анонимки были инструментом не только контроля, но и расправы, сведения счетов. Некоторым доставляло удовольствие наблюдать, как солидные люди проверяют слухи и домыслы, изложенные в этих пасквилях.

Директорам приходилось и приходится работать в режиме строгого соблюдения не только законов, но и множества подзаконных актов, которые зачастую противоречат друг другу. Система проводила отбор руководителей коллективов, следила за ними (в том числе и с помощью анонимных доносов), что в конечном счете формировало их как осторожных и законопослушных людей, личностей, уважаемых в коллективах и обществе. Большинство моих коллег -- это профессионалы, хорошие психологи, знающие цену людям, умеющие быстро находить выход из различных ситуаций. Было бы естественно предположить, что именно они станут наиболее влиятельной силой в период перемен, гарантом правильности выбранного государством пути. Но, к сожалению, этого не произошло.

Вспоминаю общесоюзное собрание директоров крупных промышленных предприятий, которое проводил Михаил Горбачев. Речь шла о проблемах экономики страны. В своих выступлениях директора образно и ярко описывали ситуацию, прямо называя виновными правительство и лично Горбачева. «*Обществу больно,* -- говорил один молодой директор крупного авиационного объединения, -- *требуется хирургическое вмешательство. Но кто хирург?*». Мне неизвестна судьба этого человека. В моей родной отрасли на прежних постах сейчас работают лишь единицы из десятков прежних директоров.

В то время директорский корпус представлял собой серьезную политическую силу, оказывал влияние на общественные процессы в стране. Власти надо было как-то нейтрализовать эту силу. Не случайно после упоминаемого мною общесоюзного совещания директоров в прессе появились высказывания о том, что в экономическом кризисе виновны «*красные*» директора, они же «*жирные коты*» и т.д. Общественное мнение стали готовить к расправе над этими людьми, так как они являлись серьезной силой, способной в будущем оказать сопротивление «новаторским» нововведениям властей.

После распада Союза мне посчастливилось присутствовать от имени Белорусской научно-промышленной ассоциации еще на одном, уже общероссийском совещании директоров, которое вел Борис Ельцин. Враждебное отношение зала к нему было очевидно. От него требовали прекратить травлю директорского корпуса в прессе, снова называли виновниками кризиса руководство страны. Ельцин применил методы нейтрализации директорского корпуса, прямо противоположные методам Горбачева. Директорам установили высокие оклады, они сохранили престиж в обществе. В ответ они в большинстве своем поддержали режим и первыми стали его жертвами. Подавляющее большинство вынуждено было уйти, так как в глазах населения директора стали виновниками неблагоприятной экономической ситуации на своих предприятиях.

Несомненно, среди них было очень много одаренных людей, прирожденных лидеров, но они не обладали качествами политиков новой волны: беспринципностью и безнравственностью. Большинство их продвигалось по служебной лестнице постепенно, причем это продвижение производилось по решению вышестоящих органов. В этой среде перепрыгивание через ступеньку если не осуждалось, то по крайней мере не приветствовалось. Таков менталитет основной части директорского корпуса бывшего СССР -- перешагнуть через себя смогли немногие. На политический Олимп взошли только те, кого заметила власть. К таким людям я бы отнес Виктора Черномырдина, Владимира Шумейко, Михаила Чигиря. Можно было бы назвать и ряд других имен.

В Беларуси общественные процессы шли несколько иначе. До прихода к власти Лукашенко общественный престиж директоров предприятий был высок. «Жирными котами», «красными директорами» их называла в основном независимая и партийная пресса. Только председателей колхозов Станислав Станиславович Шушкевич посмел назвать «красными помещиками» (за это они его не любят до сих пор). Политическая активность директоров была достаточно высока. Осуществлялись постоянные контакты с руководством республики. Крупные разногласия, как правило, не выносились на широкое обсуждение. Всегда предпринимались попытки найти компромиссное решение. Вместе с тем директоров не могла не беспокоить экономическая ситуация в стране. Они понимали, что без влиятельной политической силы изменить что-либо будет очень сложно, если не невозможно. Тогда ими формируется партия -- Белорусский научно-промышленный конгресс. Еще раньше лидерами агропромышленного комплекса была создана партия, называемая сейчас Аграрной, которая на выборах 1995 года в Верховный Совет достигла значительного успеха. Руководитель этой партии Семен Шарецкий стал тогда председателем парламента.

*Одним из основных пунктов моей президентской предвыборной программы была борьба с коррупцией, и я строго следовал выполнению этого пункта. От занимаемых должностей освобожден ряд руководителей органов власти и управления, промышленных предприятий и правоохранительных органов.*

*Прокуратурой республики возбуждены и ведутся уголовные дела в отношении должностных лиц, допустивших злоупотребление служебным положением. На 9 лет лишения свободы с отбыванием наказания в колонии усиленного режима и конфискацией имущества осужден директор Белорусского цементного завода Е.Л.Радевич.*

***Доклад президента на республиканском совещании «Основные направления социально-экономического развития Республики Беларусь до 2000г.»***

Белорусский научно-промышленный конгресс в отличие от лоббистской Аграрной партии не стал и уже никогда не станет серезной политической силой. На то есть ряд причин.

После первого тура голосования на выборах президента, когда стало ясно, что победит Лукашенко, группой директоров было принято решение о создании кадровой либеральной партии с ясной идеологической программой. Так была создана Гражданская партия. Основу ее составили руководители предприятий, известные деятели науки, искусства, литературы, руководители ряда регионов. Через год, при слиянии Гражданской партии с Объединенной демократической партией, образовалась Объединенная гражданская партия, которая стала сегодня одной из наиболее влиятельных политических сил Беларуси и, без сомнения, еще сыграет важную роль в ее истории.

*Советом Министров, облисполкомами и Мингорисполкомом не принимаются решительные меры, направленные на снижение издержек и повышение эффективности производства. С молчаливого согласия органов государственного управления предприятия решают проблему повышения эффективности путем повышения отпускных цен. Полгода в убыток работали 2203 предприятия, или 20,9% их общего количества. В том числе: в жилищном хозяйстве -- 80 (87,9%), в коммунальном хозяйстве -- 104 (52,3%), в бытовом обслуживании населения -- 65 (44,8%), в торговле и общественном питании -- 571 (26,3%), в строительстве -- 230 (18,5%), в сельском хозяйстве -- 473 (16,9%), в промышленности -- 317 (15,5%) их общего количества. С таким количеством убыточных предприятий дальше мириться нельзя.*

***Выступление Александра Лукашенко на заседании Совета Министров 12 августа 1997г.***

После прихода к власти Лукашенко было решено как можно быстрее нейтрализовать политическое влияние лидеров экономики. Для этого использован вариант Горбачева, но в более грубой, изощренной и циничной форме. С имеющими иное мнение попросту расправлялись различными способами. Орудиями расправы стали контролирующие и правоохранительные органы, налоговая инспекция. Шантаж, угрозы и запугивание стали привычным явлением.

Психологическое давление на лидеров экономики вольно или невольно оказывалось через нереальный курс рубля по отношению к доллару. Большинство благополучных предприятий в 1995-1996 гг. стало обрастать долгами. В этой ситуации сложно высказывать собственную (а тем более -- отличную от мнения властей) точку зрения.

Начались расправы над директорами, которые уже успели выйти из-под опеки государства, самостоятельно проводили реформу, быстро ориентируя свои предприятия на работу в условиях рынка. Эти люди не могли не видеть порочность официального экономического курса, не могли не говорить об этом открыто. Для власти они представляли серьезную угрозу. Кроме того, ей было необходимо оправдать свой путь к «рыночному социализму», а для этого требовалось дискредитировать рыночные формы организации производства. Стали предприниматься попытки национализации прежде всего успешно работающих предприятий. Быть директором такого предприятия стало опасно -- уж очень много сторонников власти хотят поруководить.

Еще успешнее борьба с наиболее грамотной частью общества идет в регионах, где руководство особенно подчеркивает свою преданность власти. Любое публичное несогласие с ней или самостоятельность в работе преследуются самым жестким образом. В этих условиях политическая активность директорского корпуса резко упала, его влияние на общественные процессы незначительно. Вместе с тем, активно не выступая против режима, директорский корпус (за редким исключением) публично его и не поддерживает. Не поддерживают его и предприниматели, владельцы частных предприятий (кроме тех, кто приумножает свой капитал с помощью власти, но таких немного).

Трудно рассчитывать на успехи в экономике при таком отношении властей к самой подготовленной и активной части общества. Без сомнения, придет время, когда инициативные, грамотные люди будут востребованы обществом. Это уже наблюдается в России, где губернаторами все чаще становятся опытные хозяйственники, грамотные экономисты. По мере формирования гражданского общества роль лидеров экономики будет возрастать. Именно они станут играть определяющую роль в формировании экономического и политического курса страны.

ПРОГНОЗ

## ТРЕТИЙ МИР ГОТОВИТСЯ К БОЛЬШОМУ ПРЫЖКУ

**В течение следующих 25 лет доля развивающихся стран в мировом производстве удвоится, а их значимость в мировой экономике достигнет уровня, на котором последний раз они находились в начале XIX века.**

Согласно данным недавно опубликованного ежегодного доклада Всемирного банка об экономических перспективах экономики развивающихся стран до 2020 г. будут расти в среднем на 5-6 процентов в год. В результате их доля в мировом производстве с нынешних 6 процентов достигнет почти 30 процентов. Такой уровень в последний раз был зарегистрирован в 1820 г.

В краткосрочной перспективе в экономическом развитии Таиланда и некоторых других государств Азии может произойти некоторая пауза, связанная с недавними финансовыми проблемами в этих странах.

В опубликованном одновременно ежегодном отчете Международного валютного фонда содержится напоминание, что еще за год до девальвации национальной валюты Таиланда -- бата -- международные финансовые структуры предупреждали эту страну об опасности, которую представляет продолжающийся рост дефицита платежного баланса и о слабости ее финансовой системы.

Эксперты Всемирного банка указывают, что «локомотивом» общего роста экономики развивающихся стран станут 5 государств -- Бразилия, Китай, Индия, Индонезия и Россия. На их долю приходится примерно 8-10 процентов мирового производства и торговли. К 2020 г. они смогут по меньшей мере удвоить этот показатель при условии продолжения экономических преобразований.

**«Файнэншл таймс»**

КИТАЙ

## ПРАВОВЕРНЫЕ КОММУНИСТЫ БЕРУТ КУРС НА ПРИВАТИЗАЦИЮ

**Эта кампания может стать приватизацией века, куда более привлекательной, чем британская приватизация при Маргарет Тэтчер и более упорядоченной, чем российская при Борисе Ельцине.**

XV съезд Компартии Китая даст старт программе, которая освободит китайское государство от множества принадлежащих ему предприятий. Сейчас большинство из них убыточны, а расходы государства на покрытие их долгов являются главным инфляционным фактором в стране.

У компартии, которая официально защищает трудящихся, нет выбора: 70 процентов госпредприятий убыточны, в них направляется более 70 процентов банковских кредитов. По оценкам Госбанка Китая, 20 процентов кредитов вернуть невозможно, 30 процентов госпредприятий с долгами в принципе расплатиться не могут, поскольку долги превышают стоимость самого предприятия. Положение было бы катастрофическим, если бы госсектор не обеспечивал выпуск менее 50 процентов ВВП, который должен в ближайшие годы вовсе сократиться до 20 процентов.

Банки также должны освободиться от бремени убыточных предприятий-должников. Это особенно важно потому, что деньги, с которыми работают банки, принадлежат теперь не столько государству, сколько частному сектору.

Однако не все будет приватизироваться (по крайней мере на первом этапе). Считающиеся стратегическими примерно тысяча предприятий объединяются в 300 крупных корпораций. Они призваны стать сердцевиной производства, расширить разветвленную сеть китайских интересов за границей, действуя по образу и подобию японских и корейских.

Правящая в Китае Коммунистическая партия исключила из своих рядов бывшего руководителя партийной организации Пекина и оказала поддержку принципиальному выступлению президента Чжан Цзэмина. Согласно сообщениям источников в Китае в выступлении одобряется широкомасштабная приватизация государственных предприятий.

В политическом выступлении Чжана, сообщают источники, которые видели первоначальные проекты речи, планировалось обойти вопросы политических реформ и сосредоточиться на убыточных госпредприятиях и их превращении в компании, часть акций которых будет принадлежать частным лицам и работникам самих компаний. В ранних проектах использовалось не слово «приватизация», а выражение «общественная собственность».

Поддержка пленумом ЦК КПК выступления главы государства является крупнейшим поражением партийных марксистских идеологов. Они постоянно предупреждают, что размывание государственного контроля над экономикой, большая часть которой уже находится в частных руках, станет фатальным для политической власти партии.

**По материалам газет «Соле - 24 оре» (Италия) и «Интернэшнл геральд трибюн» (США)**



ПОЛЬША

# ПРЕДВЫБОРНАЯ РЕПЕТИЦИЯ ПРИНЕСЛА ПОБЕДУ ПОСТКОММУНИСТАМ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, Варшава

**В течение двух последних выходных дней внимание поляков, интересующихся политикой, было приковано к небольшому городку Верушову в Калишском воеводстве на западе страны. Согласно результатам предыдущих выборов -- парламентских 1993 г. и президентских 1995 г. -- оказалось, что именно в этом городке предпочтения избирателей отражали средние показатели по стране. В связи с этим у группы молодых ученых из Варшавского университета возникла идея провести здесь польскую версию американских правыборов. Местным властям, естественно, очень понравилась эта мысль -- выборы могли принести городу большую рекламу и доход в местную казну.**




Первый уик-энд сентября, на который были назначены правыборы (выборы в сейм намечены на 21 сентября), привлек в 8-тысячный Верушов почти такое же количество политиков, сторонников и противников различных партий, журналистов и стражей порядка. Крупнейшие партии, которые выставляют своих кандидатов во всех избирательных округах Польши, организовали настоящий рекламно-пропагандистский фестиваль, в котором больше было все-таки рекламы и шоу на американский манер, чем традиционной и монотонной, известной со времен ПНР пропаганды. А потому более 10 тысяч избирателей Верушова и одноименной гмины могли делать выбор не только между программами различных партий, но и между предложенными развлечениями.

Политики получили возможность скрестить шпаги не только в серьезных дискуссиях, но и на футбольном поле. По всему городу звучала музыка, кандидаты в депутаты распевали лозунги своих партий и угощали избирателей. Журналисты, как и полагается, охотились за партийными лидерами, которые уже давно не собирались в одном месте в таком количестве.

Движение «Независимая европейская инициатива» (польская аббревиатура -- «NIE», совпадающая с названием известной в Польше желтой газеты, издаваемой бывшим руководителем пресс-службы правительства времен ПНР Ежи Урбаном) устроило на предвыборном фестивале своеобразный хэппининг: избирателям предлагалось купить яйца и забросать ими представительниц «NIE», которые, нарядившись в полиэтиленовые накидки, символизировали различные политические партии.

Оказалось, что в Польше по-прежнему есть приверженцы лозунга «анархия -- мать порядка». Именно молодые анархисты доставили больше всего забот стражам порядка и специальной охране, которой обзавелись некоторые партии (к примеру, социал-демократы). Ночью были повреждены многие рекламные щиты с избирательными плакатами; политики различных партий утром обнаружили, что шины их автомобилей проколоты. Анархисты ночью заняли площадку, на которой проводила свою программу социал-демократическая партия.

Впрочем, некоторые политики из известных партий вели себя ничуть не лучше, заглушая выступления противников музыкой, песнями и попросту шумом и криками.

Двухдневный фестиваль, который привлек толпы жителей города, закончился голосованием, в котором приняли участие 52,5% избирателей города и гмины. Правыборы принесли победу Союзу демократических левых сил (главная партия в союзе -- СДРП) -- 36% голосов; за ним следовала избирательная акция «Солидарность» (образованная вокруг независимого профсоюза «Солидарность») -- 29%; в сейм также вошли бы (т.е. преодолели 5-процентный порог) либеральный Союз свободы Лешека Бальцеровича (10%), радикальное Движение возрождения Польши Яна Ольшевского (8%) и нынешняя участница правящей коалиции -- Польская крестьянская партия Вальдемара Павляка (5%).

Последний общепольский опрос общественного мнения об избирательных предпочтениях поляков, проведенный в конце августа лабораторией общественных исследований, выявил в целом сходные тенденции, хотя показал несколько меньшее преимущество левых: Союз демократических левых сил -- 27%, избирательная акция «Солидарность» -- 25%, Союз свободы -- 12%, Союз труда -- 7%, Движение возрождения Польши -- 6%, Польская крестьянская партия -- 7%, Общепольская партия пенсионеров и инвалидов -- 6%.

Итак, острейшая борьба развернется между двумя полярными силами -- левыми, которые правят страной с 1993 года, и правыми, которые после нескольких лет изнуряющих междоусобиц, наконец-то, смогли объединиться в один блок.

Интересно, что экономические программы этих главных политических противников практически не отличаются: ни посткоммунисты, ни профсоюзные деятели не решаются подвергать сомнению преимущества рыночной экономики, хотя и те, и другие пытаются различными способами обеспечить своей номенклатуре (у посткоммунистов) или «рабочему классу» (у «Солидарности») как можно более спокойную жизнь -- без волнений и рисков, которые несет для общества свободный рынок. Главная же арена борьбы в Польше -- это по-прежнему идеология, которая, помимо ярого антикоммунизма («Солидарности» мало закона о люстрации -- она высказывается за декоммунизацию, т.е. за полное исключение из государственной деятельности бывших членов ПОРП), наполнена «бытовыми» вопросами, как то: об абортах, о роли костела в государственном устройстве, о праве выбора для ребенка и т.п. По таким вопросам, как интеграция с ЕС и НАТО, которые однозначно воспринимаются абсолютным большинством поляков, а потому стали попросту конъюнктурными, даже недавние сторонники «Польши для поляков» не решаются высказываться отрицательно.

Накануне выборов произошло еще одно событие, не столь зрелищное, как правыборы, однако не менее важное. К 3 сентября, когда по всей Польше уже прошли общие собрания воеводских судей, этими органами не было избрано достаточное количество кандидатов в люстрационный суд, который должен осуществлять проверку избранных в новый парламент депутатов на предмет наличия в прошлом сотрудничества со спецслужбами. Законом предусмотрено минимальное количество судей в люстрационном суде -- 21, а желающих нашлось только 11. Все это ставит под угрозу начало работы суда в начале октября, когда судьи должны пройти автолюстрацию (т.е. проверить друг друга на предмет сотрудничества с коммунистическими спецслужбами).

Судьи объясняют отсутствие интереса к работе в люстрационном суде тем, что, несмотря на большую ответственность, никакого повышенного вознаграждения не предусматривается. Они также опасаются политического нажима. Польская пресса сообщала, что желающих работать в люстрационном суде было больше, однако за счет судей «низшего ранга» -- из районных судов, тогда как право выбирать кандидатов для люстрационного суда предоставлено только 44 воеводским и 10 апелляционным судам (затем Польский совет судопроизводства должен представить кандидатов министру юстиции, который и направляет их для работы в создаваемом люстрационном суде).

Некоторые оппозиционные политики, однако, говорят о неком «злом умысле» правящих кругов, обвиняя, в частности, министра юстиции в нажиме на воеводские суды, которым он выслал письмо со своей отрицательной оценкой принятого закона о люстрации. Председатель Верховного суда Польши и Польского совета судопроизводства Адам Стжембош отмечает, что все это неблагоприятно отразится на положении судей, поскольку общество может подумать, что они сами боятся люстрации. Говорится и о необходимости новеллизации недавно принятого закона, что уже не успевает сделать нынешний парламент. В результате процедура проверки как депутатов парламента, так и прочих государственных и общественных деятелей (в том числе руководителей средств массовой информации) общей численностью несколько тысяч человек будет отложена по крайней мере на 2-3 месяца.

В калейдоскопе предвыборной информации интересным представляется и тот факт, что Государственная избирательная комиссия Польши приняла решение об исключении из партийных списков Общества православного национального меньшинства Речи Посполитой, посчитав кандидатов этой организации (которая выставила их в Белостокском избирательном округе) представителями белорусского меньшинства.

ПОДРОБНОСТИ

# ВЛАДИМИР ПОТАНИН ИСКАЛ ОБЩИЙ ЯЗЫК С АЛЕКСАНДРОМ ЛУКАШЕНКО

Игорь ВОРОБЬЕВ

**12 сентября Минск посетил президент «Онэксимбанка» Владимир Потанин. В течение своего однодневного визита он провел переговоры с Александром Лукашенко и премьером Сергеем Лингом, представителями Национального банка, министерств экономики, финансов и ряда других ведомств.**

На встрече с президентом Беларуси обсуждались практические вопросы взаимодействия белорусских и российских предприятий, проблемы обслуживания в банковской системе, неплатежей и их преодоления, организации рынка ценных бумаг, в частности, оформления долговых обязательств, привлечения инвестиций в экономику Беларуси. По словам Владимира Потанина, *планы работы в Беларуси*



*«Онэксима» нашли поддержку у руководства страны. В ближайшее время мы приступим к их практической реализации.*

По некоторым данным, одной из тем разговора между главой банка и главой государства была личность Бориса Березовского. Комментируя слухи о возможной отставке г-на Березовского, занимающего пост зам. секретаря Совета безопасности России, Владимир Потанин был предельно корректен: *«Для меня Борис Березовский не может быть конкурентом, так как он является госслужащим. Представители бизнеса (а именно к таковым я себя отношу) к подобным вопросам должны относиться очень осторожно и не вмешиваться в дела, которые являются прерогативой власти. Ельцин призвал на работу нужных ему людей, и именно он решает, сколько времени их использовать. Что касается лично Бориса Березовского, то это очень умный человек, человек высоких способностей»*.

На встрече президента «Онэксимбанка» с правительством обсуждались планы выпуска Беларусью еврооблигаций. По мнению Потанина, правительство, Минфин и особенно Нацбанк заинтересовались предложениями «Онэксимбанка», учитывая его опыт выпуска еврооблигаций России, субъектов федерации и собственных еврооблигаций. *«В ближайшую неделю нами будут сформулированы и направлены в правительство Беларуси конкретные предложения»*, -- отметил Владимир Потанин.

Российские банкиры осуществят подготовку белорусских предприятий к выпуску собственных еврооблигаций. Как правило, временной промежуток между началом подготовительных работ и получением денег от размещения составляет 3-4 месяца. Предложения участвовать в программе будут сделаны таким предприятиям, как Белорусский шинный комбинат, «Белавтострада», ПО «Азот», ПО «БелавтоМАЗ», Белорусский металлургический завод, ПО «Горизонт», ПО «Интеграл», Минский завод колесных тягачей, ПО «Химволокно» (Гродно), ПО «Химволокно» (Могилев), АО «Атлант», ПО «Беларуськалий», ПО «Полимир», НПО «Агат», Минский тракторный завод, Мозырский и Новополоцкий НПЗ.

В ходе встречи с президентом Беларуси обсуждался также вопрос организации с помощью «Онэксима» предоставления стране технического кредита в виде товарного кредита российских предприятий. Руководством банка принято стратегическое решение об увеличении инвестиций предприятиям, находящимся на территории Беларуси. При этом Потанин заметил, что *«каждый конкретный проект будет рассматриваться кредитным комитетом банка»*.

Велась речь и о формах кредитования белорусского правительства. Александр Лукашенко и Владимир Потанин обменялись мнениями по поводу способов финансирования дефицита бюджета Беларуси. *«Мы высказали как готовность выступать организаторами внешних займов Беларуси, так и готовность участвовать в организации работы с внутренними источниками, в том числе за счет средств «Онэксимбанка»*,-- заявил г-н Потанин.

При этом никаких льгот для работы группы «Онэксим-МФК» и «МинскКомплексБанка» в Беларуси предоставлено не будет. *«Об этом было четко заявлено на встрече с президентом. «МинскКомплексБанк» будет работать на конкурентной основе, и никаких преимуществ у него не будет»*,-- заявил глава «Онэксимбанка».

Похоже, «Онэксиму» не удастся принять активное участие в процессе приватизации белорусской экономики. Его руководство ознакомлено с четкой позицией правительства и лично президента Беларуси о несоответствии приватизационной модели России экономической политике Беларуси. Государство планирует по-прежнему в значительной степени сохранять контроль за деятельностью предприятий и не форсировать приватизационные процессы. По всей видимости, российские банкиры к этому были готовы. *«Мы выразили готовность работать в Беларуси по тем правилам, которые устанавливает руководство страны. Участие в приватизации для нас не является самоцелью»*, -- отметил Потанин.

«Онэксиму» и без того есть что предложить Беларуси. Это обеспечение вексельного кредитования, технологическая помощь в организации расчетов, связанных с выпуском векселей, работа с государственными ценными бумагами Беларуси, секьюритизация долгов и различного рода инструменты, обеспечивающие ее.

В заключение Потанин заверил белорусских банкиров в экономической безопасности капиталов российских банков. *«У меня сложилось впечатление, что и Нацбанк Беларуси, и лично Александр Лукашенко держат банковскую систему под довольно пристальным вниманием. Александр Лукашенко чуть ли не лично знает каждый банк, который находится на территории Беларуси, и следит на ним. В рамках политики правительства и Нацбанка чувствуется политика протекционизма по отношению к иностранным банкам. И если процесс не будет выходить из-под контроля власти, то такой опасности для Беларуси пока не существует. С другой стороны, приход российских банков с новыми подходами и более значительными капиталами может оживить работу белорусских банков как с технологической, так и с финансовой точек зрения»*, -- отметил Потанин.

**СПРАВКА «БДГ».**

*«МинскКомплексБанк» образован 12 февраля 1996 года в результате выделения из состава АКБ «Комплексбанк» минского филиала «МинскКомплексБанка» и его объединения с «Монолитбанком».*

*На 1.09.97 г. валюта баланса составляла порядка BLR 2,3 трлн., балансовая прибыль -- BLR 1,7 млрд., собственный капитал -- BLR 179,7 млрд., среднесписочная численность -- 284.*

**СПРАВКА «БДГ».**

*АО «Объединенный Экспортно-Импортный банк» создано в начале 1993 года. Акционеры «Онэксимбанка» -- нефтяная компания «Сургутнефтегаз», а также более 40 ведущих промышленных предприятий и внешнеторговых объединений, входивших ранее в состав МВТ (позже МВЭС) СССР, в том числе «Техностройэкспорт», «Нафта-Москва», «Алмазы России-Саха», «Экспромсервис» и др.*

*В рейтинге 1000 ведущих банков мира в 1997 году «Онэксимбанк» занял 504 место, а среди банков Центральной и Восточной Европы -- 10.*

*На 1 июля 1997 года собственный капиатал «Онэксимбанка» составил RUR 1002 млрд. руб. (в том числе $400 млн.), собственные средства -- RUR 3 трлн., валюта баланса -- RUR 22,2 трлн., прибыль -- RUR 73,8 млрд.*

БАНКОВСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ

# КАРТОЧНЫЙ БИЗНЕС «ОЛИМПА»

Игорь ВОРОБЬЕВ

**Как уже сообщала «БДГ», 21 августа АКБ «Олимп» получил разрешение Национального банка Беларуси на осуществление операций с использованием частных банковских пластиковых карточек в национальной валюте. Более подробно о работе над этим проектом «БДГ» рассказал исполнительный директор «Олимпа» Николай Косачев.**

-- *Что будет представлять собой частная пластиковая карточка банка «Олимп»?*

-- Во-первых, это карточка в национальной валюте. Она не будет иметь никакого отношения ни к системе «БелКарт», ни к различным известным международным карточкам типа Visa, Eurocard/Mastercard. Это -- детище банка «Олимп».

Мы намерены работать на платформе Tandem с программным обеспечением ACI. Такая площадка вместе с программным обеспечением минимальной модификации стоит порядка $500 тыс., более высокой модификации -- уже $1 млн. Сегодня, когда неизвестно, как система станет развиваться, для банка такие расходы чрезмерно высоки. Первоначально процессинг, пока проект не начнет приносить доход, будет проводиться в Магнитогорске.

Именно с использованием этого оборудования в мире проводится порядка 65% всех трансакций с пластиковыми карточками. ACI является разработчиком программного обеспечения Europay и Visa. Поэтому в дальнейшем наша карточка не должна испытывать проблем с международной сертификацией.

«Олимп» уже подписал протокол о намерениях с АСБ «Беларусбанк» на предмет создания и развития платежной системы на базе магнитной карточки в режиме on-line (*режим реального времени* -- **прим.ред.**). Нами были использованы разработки магнитогорской процессинговой компании «Компас плюс». В 1994 году она внедрила карточки на Магнитогорском металлургическом комбинате. На данный момент уже эмитировано около 300 тыс. карточек, в основном -- банковских и промышленных. В определенном смысле эти карточки заменяют на предприятиях различного рода талоны (на питание, одежду и т.д.). Существует карточка и другого вида -- расчетно-кредитная. Она используется в центрах городской торговли.

-- *Как банк пришел к выводу о необходимости создания собственной карточки?*

-- Первоначальный опыт работы с пластиковыми карточками мы получили, работая с российским «Тверьуниверсалбанком». Речь идет о карточке Universal. Договор с банком был подписан еще в 1995 году. «Олимп» эмитировал и запустил в обращение около тысячи карточек Universal. К этой системе были подключены предприятия торговли и сервиса, работало четыре пункта выдачи наличных денег. Но из-за событий в Твери необходимости и возможности развивать эту систему не было. Работа с Universal помогла подготовить кадры к самостоятельной работе.

Параллельно с Universal «Олимп» работает с «БелКарт». Мы являемся одним из учредителей этой платежной системы. Однако активного участия в ее работе до августа 1996 года банк не принимал. В то время сама система была не готова к эксплуатации. Именно мы в какой-то степени послужили катализатором ее развития. На протяжении месяца банк эмитировал около 300 карточек. Всего «Олимп» выпустил в обращение около 3 тыс. карточек «БелКарт», из них работающих -- порядка 1500.

При внедрении на предприятиях чиповых карточек в режиме of-line работники банка столкнулись с очевидными трудностями. Возникла потребность в создании собственной системы, работающей в режиме реального времени. Сегодня к этому пришел и «БелКарт». Однако от начала разработки до внедрения обычно проходит какое-то время. А его-то у нас и нет. Нами был изучен российский опыт на базе Твери, «Юнионкард», «Золотой короны». И банк нашел, на наш взгляд, самый оптимальный на сегодняшний день для Беларуси вариант.

-- *Намерен ли «Олимп» работать с международно признанными платежными системами?*

-- Мы не отказались от работы с международными пластиковыми карточками. Следует отметить, что сегодня международные карточные проекты в Беларуси работают только на имидж банка. Это одна из причин, по которой мы не можем позволить себе стать эмитентами подобно «Приорбанку» и «Белвнешэкономбанку». Конечно же, «Олимп» может подписать договоры с международными компаниями и начать работу. Но рынок международных карточек по большому счету уже захвачен. Таким образом, эмиссия карточек банком оказалась бы штучной.

-- *Следует ли из этого, что частные карточки «Олимпа» будут пользоваться большим спросом?*

-- Маркетинговые исследования рынка были проведены через научно-промышленную ассоциацию. Экономическая культура руководителей некоторых предприятий позволяет им понять необходимость и выгоду внедрения зарплатных карт. Заказ на карточки у нас есть. На подходе -- подписание договора с одним из крупнейших предприятий Беларуси на экспериментальное внедрение банковской пластиковой карточки по выдаче заработной платы.

Мы планируем не ограничиваться подключением одного-двух предприятий. Банк намерен включить в систему трейдеров, эмиссионеров торговые предприятия и предприятия питания.

-- *Какая роль в проекте отводится АСБ «Беларусбанк»?*

-- В нашем спарринге «Беларусбанк» -- кит. В протоколе о намерениях признается государственная важность и необходимость нашего проекта. Обязательства банка «Олимп» заключаются в отработке технологического цикла обращения карточки и передаче ноу-хау для внедрения и использования в «Беларусбанке».

-- *Расскажите подробнее непосредственно о самой карточке.*

-- Карточка будет работать в режиме реального времени. Следовательно, она не является чисто дебетной. По сути, это ключ к счету клиента.

Появление карточек планируется в ноябре. Первоначально они будут производиться в Англии. Но уже сегодня ведется параллельная работа с белорусскими предприятиями.

Есть наметки относительно создания совместного с «БелКарт» softa на использование терминального пространства «БелКарт». С «БелКарт» мы не конкуренты. Каждый делает свое дело.

**Условия выдачи карточек «БелКарт» различными банками**

| Наименование | Оплата в руб.,долл.США(по курсу НБРБ) или процент от суммы операции: вступительный взнос (за выдачу карточки) | стоимость годового обслуживани карточки | комиссия, взимаемая банком за оплату товаров и услуг | комиссия, взимаемая банком за выдачу наличных своим клиентам | комиссия, взимаемая банком за выдачу наличных клиентам других банков | процентная ставка по остаткам на картсчете |
|---|---|---|---|---|---|---|
| Приорбанк | 0,7 МЗП, 1МЗП с фото | 1МЗП | 0% | 2% | 24% | |
| Белкомбанк | $6+0,1МЗП | $10 | 0% | 0% | до 10 млн.-3% св. 10млн. - 6% | 40% |
| Белпромстройбанк | 1МЗП(для 1-х 500 кл-тов скидка75%) | 1МЗП (для 1-х 500 клиентов скидка 75%) | 0% | 0% | 2% | 12% |
| Белбизнесбанк | $3 | $3 | 0% | 1% до 50 МЗП | 2% до 50 МЗП | 24% |
| Беларусбанк | 60 000 руб., 90 000 руб. с фото | 40 000 руб. | 0% | до 10 млн.- 2%, свыше 10 млн. - 4% | - | 24% |
| Олимп | $10 (в эту сумму входит оплата за обслуживание на два года) | $10 (со второго года) | 0 | а)з/плата и приравненные к ней платежи: - до 10 млн.-1%; -до 50 млн.-5%; - свыше 50 млн.-10%; б) прочие платежи: - до 10 млн.-1%; - свыше 10 млн.-30%; в) при зачислении на карт-счет сумм, внесенных наличными, комиссия не удерживается | 5% | 12% |
| Белкоопбанк | 1МЗП + 100 000 руб. | 1МЗП (со второго года) | 0% | 0%. При перечисл. средств на карт-счет б/н (только ЗП) - 1% от перчисл.суммы | 5% | 12% |
| Белбиржбанк | $5 - классик, $5 - люкс | $8 - классик, $10 - люкс | 0% | 0% | 2% | 24%-классик, 36%- люкс |
| БелБалтия | $3 | $3 | 0% | 1-5% | - | 36% |
| Белагропромбанк, | 0,3МЗП | 0,2МЗП | 0% | 0% | - | 24% |

Примечания: прочерк - услуга в данный момент не оказывается; МЗП - минимальная зарплата; ЗП - зарплата; Информация на 08.08.1997 г.

ПОДРОБНОСТИ

# РАЗБОРКИ МЕЖДУ ИЕНОЙ И ДОЛЛАРОМ

РИА «РосБизнесКонсалтинг»

**В последние дни на рынке «иена/доллар» происходят важные события. И его участники вновь заговорили о возможности очередного ухудшения торговых отношений между США и Японией.**

Последние опубликованные данные свидетельствуют о значительном росте сальдо торгового и платежного баланса Японии за первые 20 дней августа. В связи с этим появились слухи о возможном введении США определенных санкций в отношении японских товаров. В то же время Майкл Розенберг, глава исследовательского отдела нью-йоркского отделения Merill Lynch, полагает, что США не обеспокоены нынешним уровнем японского сальдо. По его словам, Вашингтон хочет, чтобы власти Японии открыли свои рынки для американских товаров. В обмен на это власти США обещают смириться со слабой иеной. Однако, по его словам, если Япония не отменит действующие ограничения, они могут начать использовать доллар как инструмент в торговой политике.

Майкл Розенберг, являющийся явным игроком на повышение курса американской валюты, говорит о существовании краткосрочной угрозы доллару. Согласно ежеквартальному опросу глобальных инвесторов, проводимому Merill Lynch, 75% их владеют большим количеством долларов, чем должны в соответствии с указаниями своего начальства. Г-н Розенберг считает, что курс доллара может остановиться примерно на нынешнем уровне на пару месяцев, а затем вновь начнет расти. *«Его курс не может продолжать расти, учитывая перезакупленность долларами большинства участников рынков»,* -- отметил он. Сотрудники Merill Lynch опросили менеджеров 102 крупных фондов и обнаружили, что в каждом регионе большинство их владеет слишком большим количеством долларов. Это, в частности, относится к 75% опрошенных менеджеров 34 японских фондов.

Тем временем на рынке «марка/доллар» обстановка была достаточно спокойной, даже несмотря на опубликование более благоприятных, чем ожидалось, данных экономической статистики в Германии. Это увеличило ожидания скорого повышения учетных ставок в стране. Напомним, что в четверг, на очередном заседании центрального совета Бундесбанка, учетные ставки остались на прежнем уровне. Тем временем президент Бундесбанка уточнил свои недавние высказывания. Он, в частности, подчеркнул, что речь не шла о более позднем, чем было решено, введении единой европейской валюты. Отметим, что все последнее время курс марки к доллару колеблется в пределах 1,8090-1,83 DEM/$. Майкл Геддес, экономист ABN Amro, полагает, что сегодня нет тенденции к изменению этого соотношения.

**БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ**
**ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 12.09.97**

| Дата | Спрос (лот) | Предл. (лот) | Объем (лот) | Курс | Кол-во банков |
|---|---|---|---|---|---|
| РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUR) | | | | | |
| 08.09.97 | 61703 | 51122 | 51122 | 4.7200 | 16 |
| 09.09.97 | 60027 | 60027 | 60027 | 4.7200 | 15 |
| 10.09.97 | 73260 | 63277 | 63277 | 4.7300 | 18 |
| 11.09.97 | 56112 | 56112 | 56112 | 4.7300 | 17 |
| 12.09.97 | 63638 | 63638 | 63638 | 4.7300 | 13 |
| *** | 314740 | 294176 | 294176 | 4.7260000000 | 16 |
| УКР.ГРИВНА (лот=1000 UAH) | | | | | |
| 08.09.97 | 2085 | 223 | 985 | 19600.0000 | 14 |
| 09.09.97 | 1161 | 561 | 1111 | 19700.0000 | 12 |
| 10.09.97 | 317 | 690 | 637 | 19650.0000 | 12 |
| 11.09.97 | 1864 | 595 | 1357 | 19950.0000 | 14 |
| 12.09.97 | 402 | 498 | 442 | 19950.0000 | 12 |
| *** | 5829 | 2567 | 4532 | 19770.000000 | 13 |
| ДОЛЛАР США (лот=1000 USD) | | | | | |
| 08.09.97 | 2756 | 2241 | 2756 | 27590.0000 | 16 |
| 09.09.97 | 3243 | 2687 | 3243 | 27620.0000 | 14 |
| 10.09.97 | 3034 | 2074 | 3034 | 27640.0000 | 16 |
| 11.09.97 | 3263 | 2377 | 3263 | 27670.0000 | 15 |
| 12.09.97 | 2848 | 2048 | 2848 | 27690.0000 | 15 |
| *** | 15144 | 11427 | 15144 | 27642.000000 | 15 |
| НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM) | | | | | |
| 08.09.97 | 432 | 317 | 317 | 15270.0000 | 12 |
| 09.09.97 | 150 | 441 | 441 | 15250.0000 | 11 |
| 10.09.97 | 1055 | 1055 | 1055 | 15250.0000 | 11 |
| 11.09.97 | 407 | 257 | 257 | 15350.0000 | 12 |
| 12.09.97 | 463 | 283 | 283 | 15500.0000 | 11 |
| *** | 2507 | 2353 | 2353 | 15324.000000 | 11 |
| ФУНТ СТЕРЛИНГОВ (лот=1000 GBP) | | | | | |
| 08.09.97 | 6 | 6 | 6 | 43720.0000 | 1 |
| *** | 6 | 6 | 6 | 43720.000000 | 1 |
| ЭКЮ (лот = 1000 XEU) | | | | | |
| 12.09.97 | 1 | 1 | 1 | 30264.0000 | 1 |
| *** | 1 | 1 | 1 | 30264.000000 | 1 |

*** - суммы: спроса, предложения и объема торгов средние; курс и число участников

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ, тел.29-26-50, факс 29-25-56



РОССИЯ

# ТВЕРДАЯ МОСКОВСКАЯ ПОСТУПЬ ДОЛЛАРА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

**На прошедшей неделе курс доллара США на валютных торгах ММВБ повысился на 10,8 пункта, или на 0,185%, и к концу описываемого периода был зафиксирован на уровне 5850 RUR/$. Динамика изменения курса в течение недели была поступательной: ежедневно курс повышался на 0,5-2 пункта, за исключением пятницы, когда он вырос сразу на 5 пунктов.**

За неделю на ММВБ была проведена 81 сделка, предложено $115 млн.710 тыс. и запрошено $174 млн.160 тыс. Объем торгов составил $90 млн.660 тыс.

Курс доллара, по данным Центрального банка Российской Федерации, на прошедшей неделе вырос на 5 пунктов, или на 0,086%. Объявленный на 13 сентября Центробанком курс американской валюты зафиксирован на уровне 5846 RUR/$.

Правительство России продолжает утверждать, что у него хватит средств на то, чтобы блокировать всплеск интереса к доллару и удержать его курс в рамках валютного коридора. Избыточное предложение рублей в начале предыдущей недели, а затем смена его на недостаточное предложение были вызваны в первую очередь окончанием срока доперечисления задолженностей банков по фонду обязательного резервирования, а также ростом интереса инвесторов, в том числе иностранных, к рынку гособлигаций. А это, без сомнения, снижает потенциальное предложение денег на валютном и денежном рынках.

На прошедшей неделе на рынке наблюдалось относительное затишье. Обороты торгов были довольно низкими, а количество банков -- участников торгов незначительным. На межбанковском валютном рынке продолжился рост курса доллара: интерес банков (а за ним стоит интерес клиентов) к покупке американской валюты не снижался. По мнению председателя комитета Госдумы по экономической реформе П.Бунича, американская валюта будет продолжать высасывать средства государства. И остановить этот процесс невозможно. В ближайшее время доллар опять будет победителем.

НОВОСТИ

# МАРКЕТ-МЕЙКЕР НА МОСКОВСКОЙ БИРЖЕ

РИА «РосБизнесКонсалтинг»

**ММВБ ввела институт маркет-мейкеров на торгах по доллару США, в число которых вошли Сбербанк РФ, «Внешторгбанк», банк «Империал», «Онэксимбанк», «СБС-Агро».**

*«Пять крупных операторов берут на себя функцию поддержания ликвидности рынка, а Центральный банк оставляет за собой роль верховного надзирателя. Мы расцениваем это как еще одно свидетельство стабильности на валютном (биржевом) рынке -- у ЦБ нет необходимости постоянно на нем присутствовать»,* -- сказал заместитель генерального директора биржи Алексей Мамонтов.

Маркет-мейкером может быть член секции валютного рынка ММВБ, соответствующий ее требованиям и имеющий объем собственных средств не менее $200 млн. Обязательства маркет-мейкера предполагают ежедневное выставление на биржевые торги встречных заявок объемом не менее $1 млн. с разницей между курсами покупки-продажи не более RUR 2.

Маркет-мейкеры пользуются льготным режимом расчетов по биржевым торгам, которые осуществляются в тот же день, в который выполнены их собственные обязательства в пользу ММВБ. Лимит операций маркет-мейкера, в пределах которого он может заключать сделки с расчетами на указанных условиях, в настоящий момент составляет не более $5 млн.

Как говорится в пресс-релизе ММВБ, благодаря введению института маркет-мейкеров среднедневной оборот торгов в период с 25 августа возрос более чем в 2,5 раза, а число участников -- почти в три раза.

# РОССИЯ В ПАРИЖСКОМ КЛУБЕ

РИА «РосБизнесКонсалтинг»

Россия в ближайшее время вступит в Парижский клуб стран-кредиторов. Об этом заявил первый заместитель министра финансов Алексей Кудрин. Выступая на 14-ом Конгрессе банков стран Азиатско-Тихоокеанского региона, он заявил, что в Париже состоится подписание соглашения о вхождении России как кредитора в Парижский клуб.

В настоящее время в должниках России числятся 53 страны, из них 27 имеют соглашение с Парижским клубом о реструктуризации долгов. На эти 27 стран приходится $37 млрд. долга, что составляет 33% долгов других стран перед Россией.

Заместитель министра финансов Михаил Касьянов сообщил на прошлой неделе, что сейчас РФ ежегодно получает $200-250 млн. возврата долгов от государств, имеющих соглашение с Парижским клубом о реструктуризации.

По его словам, после вхождения России в Парижский клуб и заключения межгосударственных соглашений эта цифра возрастет до $500-600 млн.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

# БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ В ОЧЕРЕДНОЙ РАЗ ПАЛ ЖЕРТВОЙ ЭМИССИИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

**За прошедшую неделю на московском межбанковском рынке белорусский рубль упал на 1000 пунктов -- с 36000 до 37000 BLR/$, достигнув своего исторического минимума. На торгах ММВБ самый низкий показатель курса белорусской валюты в нынешнем году -- 15,65 RUR/100 BLR -- зафиксирован 25 апреля. Он не преодолен и по сегодняшний день. В пятницу курс остановился на отметке 15,76 RUR/100 BLR.**

Стремительность, с которой падал «заяц», не оставила у участников рынка сомнений в проведении очередной эмиссии,-- несмотря на то, что о ее объемах ничего доподлинно не известно. Процесс выпуска в обращение новых денег, по всей видимости, происходит беспрерывно в течение двух недель в соответствии с измененными в августе показателями расходной и доходной части бюджета. Напомним, что перекроенный бюджет-97 позволяет дополнительно эмитировать около BLR 2 трлн.

На торгах ММВБ падение курса «зайца» сопровождалось ростом объемов клиентских продаж. Российские предприятия активно освобождались от белорусских рублей. Нетто-оборот торгов вырос по сравнению с предыдущей неделей в 2,4 раза и составил BLR 20,391 млрд. За всю неделю клиентская покупка доминировала на торгах ММВБ лишь однажды -- в среду, 10 сентября.

На будущей неделе падение белорусского рубля, скорее всего, прекратится и будет наблюдаться непродолжительная коррекция котировок до уровня 16 RUR/100 BLR

Начинает «раскачиваться» и рынок гривны. В начале минувшей недели котировки подросли с 1,861 до 1,858 UAN/$, но в пятницу, к закрытию торговли, упали до 1,865 UAN/$. Предыдущая неделя также запомнилась скачком к 1,865 UAN/$ и последующим откатом.

Колебания гривны в сентябре стали устойчивым явлением благодаря тому, что основные игроки изменили свою тактику. В мае-августе было выгодно держать большие долгосрочные позиции по гривнам и управлять ими, проводя операции «своп» и «форвард». Рынок был заинтересован в стабильности. Теперь же, когда банки избавились от гривен в результате августовского снижения котировок, им стало интереснее работать по краткосрочным позициям (1-7 дней) на спот-рынке. Классические варианты такой игры наблюдаются уже вторую неделю. В пятницу в ходе торговли расчетами «завтра» на межбанке гривна обваливается, так как многие фиксируют прибыль по размещенным на выходные депозитам в гривнах. В начале недели украинская валюта опять укрепляется. Тормозом спекулятивных колебаний пока служит поддержка 1,865 UAN/$.

В переходе участников рынка к игре короткими позициями свою роль сыграло также введение в Украине валютного коридора. Операторы однозначно восприняли его как обещание понизить гривну к декабрю до 1,9 UAN/$. Если принять этот сценарий, то долгосрочно (до конца года) вкладываться в гривны по курсу 1,86 UAN/$ сейчас нецелесообразно. По расчетам для гарантированного обеспечения приемлемой доходности следует дожидаться курса 1,875 UAN/$. Но, по нашей оценке, достижение этого уровня едва ли возможно раньше середины октября.

Для конъюнктуры будущей недели дважды устоявшая в сентябре поддержка 1,865 UAN/$ выглядит достаточно прочной.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

# Конъюнктура

15 сентября 1997 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ



ОБЗОР

# Каждому — свое. В том числе и неприятности

## Мировые рынки: к катаклизмам будьте готовы!

В прошлом номере «Конъюнктуры» мы писали о панике, поднявшейся на биржах после обнародования прогнозов последствий климатического эффекта *El Nino* для сельского хозяйства государств-экспортеров **кофе** и **какао**. Похоже, что ситуация на рынке кофе в преддверии этого феномена становится непрогнозируемой. В начале сентября цены, как и положено им в такой ситуации, стремительно росли. Наибольший скачок котировок на торгах *LIFFE* был отмечен 3 сентября, когда тонна робусты с поставкой в этом месяце подорожала на $55 и достигла $1680. Однако уже к концу недели стало ясно, что это фальстарт. Хотя угроза природных катаклизмов не миновала, пришлось считаться в первую очередь с тем, что биржевые запасы в 2 раза превышали прошлогодний уровень. Вследствие этого началось снижение цен, приведшее к их обвалу. Котировки робусты 9 сентября упали на 56 $/т и составили 1592 $/т.

Ситуация на **нефтяном рынке** также оказалась напрямую связанной с погодными условиями. Хотя начало 2-го этапа программы ООН «Нефть в обмен на продовольствие» и задало общую тенденцию развития событий на биржах, уже привыкшие к постоянным задержкам и срывам в ее реализации трейдеры вели себя крайне осторожно. В результате ключевую роль стали играть сиюминутные факторы, как, например, опасность осложнения транспортировки нефти в США из-за урагана в Карибском море, вызвавшая некоторый рост котировок 5 сентября. (Баррель нефти с поставкой в октябре подорожал на *NYMEX*'е на $0,23). Правда, в начале следующей недели цены здесь несколько снизились: 10 сентября «черное золото» продавали за 19,42 $/баррель (октябрьские фьючерсы). Однако специалисты ожидают повышения цен, связанного с приближением отопительного сезона.

## Украина: пшеница с «подмоченной репутацией»

На украинском рынке в конце августа наметилось обвальное падение оптовых цен на **фуражную пшеницу**. Если в середине месяца партии 10.000–20.000 т предлагались по 205–210 грн/т (что уже достаточно дешево), то в 3-й декаде минимальные цены достигли уровня 185 грн/т. На экспортных поставках такая тенденция отразилась в меньшей степени: местные органы власти, пытаясь заставить аграриев выполнить госзаказ, различными мерами препятствовали вывозу зерна за пределы своих регионов. (Что-то подобное наблюдалось в Украине и в прошлом году). Минимальный уровень оптовых цен на условиях *DAF*—граница Украины составил 133–136 $/т. Правда, вряд ли такое положение дел сохранится надолго: стоимость месячного хранения зерна составляет 8—9% его объема (таким образом украинские элеваторы освобождают емкости накануне сбора урожая подсолнечника).

Вместе с тем, **продовольственная пшеница** с момента начала поступления на рынок зерна нового урожая практически не подешевела. (Наблюдалось лишь кратковременное снижение цен в начале августа на 2--3%). В настоящее время тонна продовольственной пшеницы стоит 168--185 $/т (условия *DAF*—граница Украины) и 240-260 грн/т (внутренние поставки). Эксперты считают, что в ближайшее время возможно даже некоторое повышение цен, а к концу осени они достигнут отметки 270--280 грн/т.

Такие прогнозы объясняются проливными дождями, обрушившимися на Украину в середине лета. Качество значительной части продовольственной пшеницы оказалось таким низким, что Государственная хлебная инспекция переклассифицировала ее в фуражную. Любопытно, что именно эту «подмоченую» пшеницу аграрии в настоящее время активно поставляют по госзаказу. Не успевшие таким образом избавиться от кормового зерна, вероятно, будут вынуждены и дальше снижать цены.

## Беларусь: «Нет, не соврали предчувствия мне!»

В том, что вместе с минимальной зарплатой начнут расти и цены, не сомневался, похоже, никто. Так оно и произошло. Первой ласточкой стало повышение тарифов на коммунальные услуги. С 1 сентября плата за отопление, водоснабжение, канализацию и вывоз мусора увеличилась на 20%. В такой же пропорции изменилась ставка квартплаты. Отныне она составляет 2224 руб./кв.м. Природный газ подорожал на 40%. Причем власти остались «верны традициям»: решение Минэкономики было принято «задним числом» — 4 сентября.

Кроме того, в текущем месяце на 10% повысятся цены на хлеб. Булочные изделия также подорожают в пределах 5%. Повышение цен будет осуществляться подекадно (авось никто не заметит?). А вот что касается мяса, то чиновники, видимо, решили, что маскироваться бессмысленно. Подорожание субпродуктов на 30%, даже если растянуть на несколько этапов, незамеченным не пройдет. Повышение цен на полуфабрикаты и цыплят будет скромнее (20--25% и 5% соответственно).

**Юрий ХОВРОВ**

ВЫСТАВКИ

# Не компьютером единым...

Многие из нас проводят в офисе значительную часть своей жизни. Кроме того, офис – лицо фирмы. Возможно, поэтому в любых компании или банке так внимательно подходят к его оснащению и организации.

Несмотря на видимое изобилие предложений, обустроить современный офис сегодня непросто. Часто отсутствует уверенность в том, что удастся подобрать соответствующую интерьеру удобную и долговечную мебель, приобретенная оргтехника не нарушит гармонию дизайна, а после покупки и объединения в сеть ПК кабельные системы не изуродуют стены. Более того, все в офисе должно быть не только красиво, но и удобно, функционально, безопасно для персонала.

Наверное, поэтому ежегодный международный салон «Современный офис и банк», проводимый в ВК по пр. Машерова, 14, каждую осень привлекает тех, кто ценит время и умеет считать деньги. В этом году 6-я по счету выставка пройдет 27 -- 30 октября.

> **Юрий ЩЕПЕЛКИН**, «МиСофт»:
> *«Первое впечатление: минимум посторонних, основные посетители выставки — специалисты, у каждого из которых какая-то конкретная цель...»*

Цели проводимого салона -- продемонстрировать посетителям достоинства комплексных подходов к оснащению офиса и банка, дать возможность самостоятельно оценить предлагаемые различными компаниями решения, максимально широко представить доступные на белорусском рынке технологии и продукцию ведущих отечественных и зарубежных компаний.

На 6-м международном салоне «Современный офис и банк» планируется показать самые современные достижения в области вычислительной техники, средств связи, телекоммуникаций, банковских решений, автоматизированных систем обработки информации, программного обеспечения, систем безопасности и охраны. Для посетителей и экспонентов в дни выставки будут проходить научно-практические семинары.

> **Алексей НЕСТЕРОВ**, «БелСофт»:
> *«Для нас эта выставка (салон 1996 года. — Прим. ред.) удачная. Хотя бы потому, что произошло заметное оживление в отделе продаж. Я думаю, что компьютерные фирмы, которые почему-то проигнорировали «Современный офис и банк», много потеряли. Что же касается организации мероприятия, хочется поздравить «Экспофорум» и «Белорусскую газету» — выставка получилась».*

Учитывая высокую технологичность современных информационных и офисных решений, организаторы салона планируют расширить программу презентаций, семинаров и докладов. (В прошлом году подобных мероприятий было более 20.)

За 5 лет своего существования в нынешних непростых условиях «Современный офис и банк» стал не просто знаменательным событием в деловой жизни нашей страны, привлекающим компании из Беларуси, Бельгии, Германии, Италии, Казахстана, Латвии, Литвы, Польши, Украины и Франции, но и, пожалуй, единственной белорусской выставкой, где посетитель может наиболее полно оценить различные направления разработок интерьера и получить законченные решения -- от мебели и канцтоваров до интегрированных информационных и охранных систем. Салон пользуется популярностью еще и потому, что именно осенью оживляется рынок и большинство клиентов приобретают то, с чем они ознакомились на весенних выставках. Поэтому «Современный офис и банк» -- идеальное место для встречи продавцов и покупателей.

В 1996 году за высокий профессиональный уровень организации, особое значение для экономики региона и расширение внешнеэкономических связей салон был удостоен Знака Союза выставок и ярмарок СНГ.

Дополнительную информацию о международном салоне «Современный офис и банк» можно получить по телефонам:

*(017) 213-56-36*
*(для экспонентов из стран СНГ);*
*(017) 220-31-23*
*(для иностранных участников).*

СОБЫТИЕ

# «Деревообработка-97»: через месяц выставка откроет двери

Наиболее старыми и перспективными отраслями промышленности в нашей стране являются лесозаготовительная, деревообрабатывающая, мебельная и целлюлозно-бумажная. Для того, чтобы реализовать их потенциал, отечественные деревообработчики нуждаются в современных технологиях, оборудовании, а также в расширении рынков сбыта. Организатор международной выставки «Деревообработка-97» ВК «Минскэкспо» убежден, что мероприятия такого рода являются наилучшим способом решения этих проблем.

Названную выставку, проводимую раз в 2 года, по праву можно отнести к числу наиболее представительных по данной тематике. Она традиционно собирает под своей крышей более 100 экспонентов из разных стран. Следует отметить: в силу специфичности представляемых участниками экспозиций (производственные линии, крупногабаритное оборудование и т.д.) это — максимальное количество, которое способен вместить (с учетом прилегающих территорий) выставочный павильон. В этом году выставка пройдет в 3-й раз.

Хотя до начала работы «Деревообработки-97» осталось около месяца, уже сейчас о желании участвовать в ней заявили многие известные предприятия. Среди них не только белорусские (ПО «Техноприбор», Минский станкостроительный завод, Барановичский завод автоматических линий и др.), но и фирмы из Германии, Дании, Италии, Латвии, Литвы, Польши, Швеции и России. О престиже выставки говорит тот факт, что ее постоянными участниками являются такие известные компании, как *Michael Weinig*, *Altendorf*, *Homag*, *Leitz*, *Gerischer Schroder* (Германия), *Qwickwood ApS* (Дания), *A.Costa SPA* и *Koimpex Srl* (Италия), СП *Wood-Mizer Industries Ltd.* и др.

«Деревообработка-97» позволит белорусским специалистам ознакомиться с современными тенденциями развития деревообрабатывающей промышленности, установить более тесные связи с зарубежными партнерами, заключить новые контракты и провести переговоры о совместной деятельности.

Выставка начнет свою работу в ВК «Минскэкспо» 14 октября 1997 года. В настоящее время о количестве ее участников говорить рано, т.к. заявки продолжают поступать. Однако организаторы «Деревообработки-97» уже сейчас убеждены, что по количеству экспонентов нынешняя выставка не уступит предыдущим.

*Соб. инф.*

## ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

| Фирма | Ассортимент | Страна-производитель | Покрытие | Цвет | Цена | Телефон | Примечание |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00–19.00; выходной: воскресенье | многофункциональная офисная мебель Odeon | Италия (Teorema Office) | меламин | антрацит, жемчужно-серый, орех | от 117 у.е. | 239-8084 239-8480 239-8606 | индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ; вся продукция сертифицирована |
| | многофункциональная офисная мебель Mec | | ламинат | аквамарин, орех, светло-серый | от 186 у.е. | | |
| | многофункциональная офисная мебель Mec metallico | | | | от 279 у.е. | | |
| | мебель для руководителей Quark | | меламин | орех, орех-мрамор | от 630 у.е. | | |
| | мебель для руководителей Mithos | | экологически чистый лак | зеленый нефрит, орех-оклахома | от 1014 у.е. | | |
| | мебель для офисов и домашних кабинетов Dixi | | ламинат, кромка из ПВХ | светло-зеленый, серый, слоновая кость | от 406 у.е. | | |
| АЛЬМАГОР | офисные наборы «Вена», платяные шкафы | Беларусь | нат. шпон (дуб, бук) | черный, комбинир. | 550, 90 у.е. | 226-3734 226-3559 226-3737 | завод-производитель |
| АСПЕКТ | мебель, приносящая успех: | Германия, Италия | десятки вариантов натуральных и искусственных покрытий | сотни разнообразных цветов и оттенков | | 275-3525 275-3652 | дизайн интерьера, доставка, сборка - бесплатно; поставка со склада и под заказ мебели, кресел и любых элементов интерьера; наш адрес: ул. Стебенева, 20 |
| | для исполнителей | | | | 160...1200 у.е. | | |
| | для менеджеров | | | | 400...2000 у.е. | | |
| | для руководителей | | | | 1300..5000 у.е. | | |
| | для элиты | | | | от 4500 у.е. | | |
| | офисные стулья, кресла, диваны, мягкие углы | Польша, Германия, Италия | | | 33...436 у.е. 85...3100 у.е. 36...4000 у.е. | | |
| "VISTA" | мягкая мебель для офисов | Беларусь | искусственная кожа | коричневый, черный | 240...640 у.е. | 222-2135 | ул. Чкалова, 14-208 |
| VOLIS COMPANY САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00–18.00; выходные: суббота, воскресенье | кабинеты | Беларусь | шпон ценных пород древесины | бук-венге, вишня, светлый дуб, красное дерево | 35,3...55,2 млн руб. | 254-6902 234-6143 254-6958 | материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; доставка по Беларуси, сборка |
| | шкафы, столы (в ассорт.) | | | черный, дуб, вишня | 2,3...4,8 млн руб. | | |
| | шкафы, стеллажи, комоды, столы Forte | Польша | меламин | гранит-коньяк | 1,4...5,0 млн руб. | | |
| | кресла (для руководителя, персонала), стулья | Италия | кожа, ткань | черный, серый | от 19 у.е. | | |
| ДОРАТО Furniture for Offices and Banks | офисная мебель фабрик Riz Office, Las Mobili Office | Италия | меламин, ламинат, шпон | различный | от 130 у.е. | 269-9442 263-9627 269-9838 | поставка со склада и под заказ; система скидок на опт |
| | офисные кресла, стулья | | ткань, кожа, кожзам | | от 22 у.е. | | |
| ЕВРОМЕБЕЛЬ | офисная мебель | Беларусь, Польша и др. | ламинированная ДСП, ткань, кожа | черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик | 22...390 у.е. | 226-9885 223-3305 | ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8) |
| ИТН ДИЗАЙН САЛОН ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ И МУЛЬТИФОРМ ул. К.Либкнехта, 68–101 | многофункциональная офисная мебель Mascagni | Италия, Венгрия | меламин, ламинат, нат. шпон | различный | от 196 у.е. | 222-4474 213-5288 | доставка, сборка, компьютерное проектирование |
| | офисные кресла, стулья Esseplu | | ткань, кожа | различный | 50...550 у.е. | | гарантия 2 года |
| | офисные аксессуары Multiform | Австрия | ударопрочный полистирен, антистатик | более 30 вариантов | 3,3...556 у.е. | | эксклюзивный представитель Multiform'а в Беларуси |
| | компьютерные, принтерные столы Multiform | | высокопрочный меламин | светло-серый | 210...574 у.е. | | ступенчатая и плавная регулировка высоты стола |
| | наст. лампы, светильники, люстры Massive | Бельгия | металл, пластик, дерево | более 30 вариантов | 22...7150 у.е. | | поставка со склада и под заказ |
| МЕБЕЛЬПРОМ | мебель для офисов, банков, магазинов | Беларусь | ламинированная ДСП | пепел, антрацит, махагон | 56...279 у.е. | 210-0706 210-0700 266-3413 | пер. Инструментальный, 6 (ст. метро «Парк Челюскинцев») |
| PRO-TRADE ул. Гусовского, 4–501 | мебель для руководителей | Италия, Польша | термо- и водостойкое, ударопрочное | богатый выбор | от 140 у.е. | 254-4096 259-6770 254-3248 | В СЕНТЯБРЕ СКИДКА - 10%; консультации специалистов, дизайн-проект, доставка, сборка |
| | мебель для менеджеров и персонала | Беларусь, Италия, Польша | термо- и водостойкое, ударопрочное, меламин | | от 90 у.е. | | |
| | кресла, стулья | Чехия, Польша | кожа, ткань | | от 42 у.е. | | |
| ТУССОН ул. Пулихова, 53 | многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Sinthesys | Италия | меламин, ламинат, шпон, массив | серый, березово-серый, орех, темный орех | 113...2000 у.е. | 236-4288 236-3137 236-5293 | поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование |
| FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17 | многофункциональная офисная мебель | Беларусь | ламинат, постформинг | более 30 вариантов | производителя | 228-5558 228-5559 228-5764 228-5763 | гарантия качества; бесплатно: индивидуальный дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка |
| | мебель для кафе, баров, гостиниц, магазинов | Беларусь | ламинат, постформинг | по желанию | | | |
| ЮРАТЭ СИСТЭМ Торгово-консультационный центр | офисная мебель, кабинеты | Италия | ламинат | орех, серый | ? | 232-2486 232-1048 | салон офисной мебели (ул. Смолячкова, 9); бесплатно: консультационные услуги, доставка |
| | мебель для персонала | | | | | | |
| | кресла для руководителей | | износостойкая ткань, нат. кожа | различный | от 40 у.е. | | |
| | кресла для персонала и посетителей | | | | | | |

## ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

| Фирма | Ассортимент | Страна-производитель | Материал, цвет | Цена | Телефон | Примечание |
|---|---|---|---|---|---|---|
| АЛЬМАГОР | корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы | Беларусь | массив, ДСП, нат. шпон | 35...700 у.е. | 226-3734 226-2300 | торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5) |
| VOLIS COMPANY САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00–18.00; выходные: суббота, воскресенье | кухни «Лиза» | Беларусь | меламин, МДФ (белый) | 24 млн руб. | 254-6902 234-6143 254-6958 | материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; доставка по Беларуси, сборка |
| | детские комнаты «Чебурашка» | | шпон ценных пород древесины (красное дерево, бук, дуб, тонированный дуб) | 21,9 млн руб. | | |
| | спальни «Катерина» | | | 29,4 млн руб. | | |
| ДЖЕНОА | шкафы, ниши, перегородки, мебель | Беларусь | ДСП (более 20 вариантов цветов) | ? | 226-9673 223-8273 | производство из материалов и по технологии фирмы Komandor |
| ЕВРОМЕБЕЛЬ | мебель для дома | Беларусь, Польша и др. | ламинированная ДСП | 15...790 у.е. | 223-3305 | м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32) |
| КОРОЛЯ, 22 САЛОН МЕБЕЛИ | мебель для дома и офиса (в ассорт.) | Италия | ламинат, ДСП, нат. шпон, массив | ? | 276-9207 2769225 | мебель от 50 фабрик Италии под заказ; любые стиль и комплектация |
| [illegible] г. Витебск | мягкая мебель, корпусная мебель, кухни | [illegible] Польша, Италия и др. | [illegible] ДСП | от 300 у.е. | (0212) 36-3239 36-3183 | [illegible] гарантия качества |
| ТЕКНОБЕЛ ул. Захарова, 31 | мебель для дома (в ассорт.), аксессуары | Италия | ламинат, нат. дерево, лак | 16...10,000 у.е. | 236-8586 | индивидуальная комплектация; бесплатная доставка |
| FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17 | кухни (более 20 наимен.), по индивидуальным заказам: прихожие, спальни, детские | Беларусь | ламинат, постформинг (более 20 вариантов цветов) | производителя | 228-5558 228-5559 228-5764 228-5763 | гарантия качества; бесплатно: дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка |
| | рабочий уголок школьника (столы, шкафы и т.д.) | | | от 250 у.е. | | |
| ЮРАТЭ СИСТЭМ Торгово-консультационный центр | кухонная мебель со встроенной техникой | Италия | нат. шпон, дуб, орех | от 1800 у.е. | 232-2486 232-1048 | салон-магазин «Разумный выбор» (ул. Филимонова, 5); профессиональные дизайн, сборка |
| | кухонные столы, стулья | | | от 90 у.е. | | |
| | мягкая мебель | | нат. кожа | от 2500 у.е. | | |



ОБЗОР

# Были бы офисы –

### Выбор есть...

В настоящее время на белорусском рынке предлагается офисная мебель производства Италии, Германии, Австрии, Бельгии, Финляндии, Польши, Чехии, Венгрии, Канады и, конечно, Беларуси. Абсолютным лидером здесь является Италия: по разным оценкам, на произведенную в этой стране мебель приходится 1/3 -- 1/2 предложений. Похожая ситуация наблюдается и на рынках наших ближайших соседей -- России и государств Балтии. (Правда, там это лидерство выражено не так ярко.)

Хотя многие фирмы по-прежнему торгуют офисной мебелью польских производителей, свои позиции наши западные соседи значительно сдали. Вероятно, это связано в первую очередь с ужесточением в Беларуси протекционистской политики. Высокие таможенные пошлины привели к тому, что соотношение цена/качество для польской продукции изменилось не в лучшую сторону.

Рынок офисной мебели в значительной степени сформировался уже несколько лет назад. Тогда же определилась и группа фирм (немногим более 20), играющих на нем основную роль. Серьезных изменений в этом списке за последнее время не произошло, хотя специалисты отмечают обострение конкуренции не только за счет расширения ассортимента предлагаемой мебели, но и роста количества продавцов.

Основные факторы, влияющие на данный рынок, лежат в первую очередь в общеэкономической плоскости. Причем кроме «универсальных» для всех импортеров проблем (налоговая система, нормативная база, валютный рынок и сертификация) существуют и специфические. Во-первых, т.к. офисная мебель относится к товарам долговременного пользования (покупка делается, как минимум, на 3 года), высокий спрос на нее возможен лишь в условиях массового появления новых компаний, чего в белорусской экономике в настоящее время не наблюдается. Во-вторых, по мнению некоторых специалистов, сказывается определенное влияние на рынок и чисто психологических факторов, таких как неуверенность в завтрашнем дне и др. (По этой причине, например, фирмы, арендующие административные помещения, предпочитают не вкладывать большие средства в оборудование офиса.)

### ... но клиент пошел капризный

Вместе с тем за последние годы качественно изменился сам потребитель. В настоящее время покупатели значительно серьезнее чем год назад, относятся к выбору мебели и лучше в ней разбираются. По выражению одного из респондентов, «увеличилось количество критериев, по которым клиент оценивает предлагаемую ему мебель». Если раньше основным мотивом при выборе служила приемлемая цена, то сейчас больше внимания уделяется качеству, дизайну (причем не только мебели, но и всего офиса). Любопытно, что в Беларуси отмечаются первые признаки мировой тенденции -- отказа потребителей от традиционной черно-белой мебели в пользу нестандартных цветовых и конструкционных решений. Однако, засилье на рынке эксклюзивной мебели по очень высоким ценам (как это наблюдается в Москве) нам не грозит -- в Беларуси очень низкий платежеспособный спрос.

«Улучшение вкусов» потребителя идет на пользу самому рынку. Во-первых, этот фактор наряду с высокой конкуренцией приводит к специализации фирм. (Сегодня мебелью занимаются лишь те, кто «пришел всерьез и надолго».) Во-вторых, нынешняя ситуация заставляет компании проводить более гибкую маркетинговую политику. Практически любая фирма сейчас имеет в своем арсенале набор дополнительных услуг (доставка, установка, разработка дизайн-проекта и др.), систему скидок и т.д.

Специалисты также отмечают переход отношений поставщик--клиент из плоскости разовых сделок к долговременному сотрудничеству. У компаний складывается круг постоянных покупателей. (С точки зрения некоторых специалистов,

РЫНКА

# мебель найдется

значительное количество новых клиентов было привлечено именно благодаря рекомендациям таких заказчиков.) Таким образом, налицо качественное развитие рынка офисной мебели, приобретение им облика, присущего рынкам развитых стран.

## Даешь белорусскую мебель!

Основная масса отечественных производителей по-прежнему обслуживают наименее платежеспособных потребителей, предлагая им относительно дешевую продукцию (даже при том, что значительно шире используются натуральные материалы). Вместе с тем нередко дизайн, качество сборки и особенно упаковка оставляют желать лучшего. Однако определенные изменения здесь происходят: по отзывам представителей некоторых фирм-импортеров, в последние месяцы они начали ощущать конкуренцию со стороны ряда белорусских производителей. (Еще недавно такое было немыслимо: отечественная и зарубежная продукция существовала просто в разных мирах.) Таким образом, есть повод поздравить белорусских мебельщиков: отставание в качестве от зарубежных производителей удалось сократить.

## Перспективы

По оценкам специалистов, в ближайшем будущем каких-либо сенсаций (вроде появления новых мощных компаний) на рынке офисной мебели не предвидится. В условиях, когда спрос практически не растет, попытки выхода на данный сектор рынка были бы слишком рискованными. Что же касается ассортимента, то, похоже, он в настоящий момент полностью соответствует если не желаниям, то, по крайней мере, возможностям потребителей. В обозримом будущем их платежеспособность вряд ли изменится настолько, чтобы вопрос о необходимости продвигать на белорусский рынок что-то принципиально новое стал по-настоящему актуальным.

Юрий ХОВРОВ





МАТЕРИАЛЫ

# 5000 человек на квадратный метр

**Склады, коридоры больниц, сборочные цеха, проходные с интенсивным движением, столовые... Какое напольное покрытие наилучшим образом подходит для этих помещений?**

Выбирая покрытие, прежде всего необходимо выяснить планируемый срок его эксплуатации, назначение помещения, предполагаемую нагрузку на пол. Дело в том, что каждый вид напольного покрытия применяется в местах с определенной интенсивностью движения людей и мобильного оборудования. Чем устойчивее материал к нагрузке (истиранию), тем дольше он прослужит.

Устойчивость к истиранию (от 1-го до 8-го класса) определяется числом людей, проходящих по 1 кв.м покрытия в течение суток. Обычный бытовой линолеум соответствует 2-му классу истирания, гомогенная плитка -- 8-му.

В этой статье мы коротко рассмотрим наиболее популярные износостойкие **покрытия 5-го класса истирания**, рассчитанные на нагрузку 5000 человек на 1 кв.м в сутки.

**Коммерческая ПВХ-плитка фирмы *Armstrong* (Великобритания).** Она идеально сочетает в себе стойкость к истиранию минеральных материалов и пластичность ПВХ-покрытия. Благодаря однородному по толщине крапчатому рисунку, маскирующему дефекты, и наличию в составе до 50% прочного минерального наполнителя, такая плитка долговечна. Технологичность укладки обеспечивается высоким допуском на использование размеров, экономичность применения -- разумной ценой и небольшими размерами материала (30 x 30 см), а свобода творчества дизайнера -- многообразием расцветок.

**Коммерческие ПВХ-покрытия фирмы *Armstrong*.** Это прочные, износостойкие, невосприимчивые к грязи и следам от обуви материалы. Фирма также выпускает данные покрытия, относящиеся к 4-му классу истирания. Наиболее популярны сегодня *Translations*, *Rhinocontract Interior*, *RhinoSafe*, *Rhino Antistatic*.

**Коммерческие ПВХ-покрытия фирмы *Tarkett* (Швеция).** Эти прочные и высокопластичные рулонные материалы с однородной раскрашенной структурой и полиуретановым усилением, позволяющие воплощать самые необыкновенные дизайнерские проекты (картины, эмблемы, указатели на участках пола). Покрытия *Tarkett* относительно недорогие, изысканные и долговечные, не уступают традиционным полам по внешнему виду и износоустойчивости, но вместе с тем имеют существенные преимущества в цене, простоте и скорости укладки, легкости и широте возможностей индивидуального оформления полов.

Кроме того, фирма производит специальные токопроводящие, рельефные и звукопоглощающие покрытия.

**Коммерческие ПВХ-покрытия фирмы *Upoflor* (Финляндия).** Это более дешевый аналог материалов *Tarkett*, правда, с менее широким набором расцветок. Как и шведская фирма, *Upoflor* производит токопроводящие, противоскользящие и звукопоглощающие покрытия.

Ознакомиться с образцами описанных износостойких напольных покрытий можно в фирме «Юнибуд».





ГИД

# Где заказать кровельные материалы

### «НОРСАН МАСТЕРС»

*(тел. 220-99-21)*

Фирма «Норсан мастерс» предлагает кровельную плитку — красивый материал для любых строений с самыми сложными формами крыш.

Опорным слоем такой плитки является прочное стекловолокно, покрытое битумом. Мелкогравийная или минеральная посыпка на верхней поверхности защищает материал от воздействий погодных условий и ультрафиолетового излучения, а самоклеящийся слой битума на нижней — плотно скрепляет плитки между собой.

Высокая технологичность предлагаемого материала позволяет обустроить кровлю самостоятельно, а оригинальный дизайн кровельной плитки придаст дому неповторимый нарядный вид.

### «САКРАМЕНТ»

*(г. Минск, ул. Ф.Скорины, 13–2; тел.: 268-58-92, 268-56-40)*

Фирма «Сакрамент» осуществляет настил и ремонт мягких кровель, гидроизоляцию тоннелей, фундаментов, подземных сооружений с применением прогрессивной технологии, основанной на использовании рулонных кровельных материалов направленного типа из стеклоткани и полиэстера (бикрост, линокром, бикропласт, изопласт, ренотех и др.).

«Сакрамент» — одна из первых фирм, работающая с этими материалами, и первая среди негосударственных организаций, получивших лицензию на выполнение названного перечня работ. Фирма работает по государственным расценкам, обеспечивая качественное, быстрое и надежное обслуживание.

Всегда в продаже широкий ассортимент материалов для мягких кровель.

Гарантия на работы — от 3 лет.

Приглашаем посетить наш стенд на выставке «Будпрагрэс-97» (22–26 сентября) в ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14).





**ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТДЕЛОЧНЫХ И СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА**

| Фирма | Ассортимент | Страна-производитель | Цена | Примечание | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| АЛЁНА-91 | монтажные пены (0,75 л) | Бельгия | от 5,3 у.е. | склад; предусмотрены скидки | 213-4270 276-3743 |
| | универсальные силиконы (0,31 л) | | 3,3 у.е. | | |
| | клеи, мастики, герметики | | ? | | |
| АЛКИД | лак «Аутокрин-177» (бронза) - термостойкий, гидроизоляционный, антикоррозийный | Беларусь | 1,8 у.е. | склад | 266-0106 |
| | холодная мастика «Аутокрин» для швов в панелях | | 0,95 у.е. | | |
| | холодная гидроизоляционная кровельная мастика «Аутокрин» | | 0,8 у.е. | | |
| ВДД представительство ОАО «Гомельстекло» в г. Минске | оконное стекло (4, 5 мм) | Беларусь | 53.000, 65.000 руб./кв.м | - | 250-8996 250-3167 |
| ГОРО крупнейший поставщик отделочных материалов в Беларуси | подвесные потолки Armstrong | Нидерланды | от 8,7 у.е./кв.м | оптовым покупателям - существенные скидки | 226-0312 227-6138 |
| | потолочные светильники | Италия, Беларусь | от 3,5 у.е. | | |
| | стеновой и потолочный гипсокартон Knauf | Германия, Швеция | от 3,2 у.е./кв.м | | |
| | настенные виниловые покрытия | Англия | 1,61 у.е./кв.м | ширина рулона - 1,3 м | |
| ДАГМА | стеновые панели Vox (0,1 x 6,0 м) | Польша | от 7,7 у.е./кв.м | строительным организациям - скидки | 236-1230 |
| | подвесные потолки Owacoustik | Германия | от 10,5 у.е./кв.м | | |
| | пластиковые панели Deceuninck (0,25 x 2,70 м) | Бельгия | от 10 у.е./кв.м | | |
| | винилискожа | Индия | от 3,3 у.е./кв.м | | |
| ЛИГОС-ЮНИОН | стеновые и потолочные панели из ПВХ, ДСП | Бельгия, Польша | от 8,3 у.е./кв.м | склад | 213-4056 233-1881 |
| ФИЛИПП | стеновые и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ | Канада | от 8 у.е./кв.м | склад | 234-8630 234-9218 |
| | водосточные желоба, трубы из алюминия | США | от 4,53 у.е./п.м | | |
| | стеновые панели (1,22 x 2,44 м) | | ? | | |

**ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ**

| Фирма | Наименование покрытия | Страна-производитель | Толщина покрытия, мм | Ширина рулона, см | Цена | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|---|
| ГОРО | ковровое Shaw | США | 5...20 | 366 | от 4,9 у.е. | 226-0312 227-6138 |
| | рулонное ПВХ-покрытие Armstrong | Швеция | 2 | 160, 200 | от 12,9 у.е. | |
| | ПВХ-плитка Armstrong | Англия | 2,5 | 30 x 30 | 8,9 у.е. | |
| ДАГМА | линолеум | Индия, Франция | 1,3...3,0 | 200, 300 | от 3,8 у.е. | 236-1230 |
| ЛИГОС-ЮНИОН | линолеум | Словения | 1,1...3,0 | 200, 300 | от 5,2 у.е. | 213-4056 233-1881 |
| | ковровое | Бельгия | 3; 6 | 400 | 5,45; 7,75 у.е. | |
| ФРИАЛ | ковровое (доставка, настил) | Турция | 3...11 | 200, 400 | от 2,7 у.е. | 236-7470 236-9813 |
| ЮНИБУД | износостойкое ПВХ | Швеция | 2,0...3,8 | 200 | 565.000 руб./кв.м | 249-8017 249-5190 249-4127 |

**ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ**

| Фирма | Жалюзи: Цена, у.е./кв.м гориз. | Жалюзи: Цена, у.е./кв.м вертик. | Жалюзи: Установка | Роллеты: Цена, у.е./кв.м | Роллеты: Установка | Маркизы: Цена, у.е./кв.м | Маркизы: Установка | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| ЛИГОС-ЮНИОН | 12 | 15...28 | 10% от цены заказа | - | - | - | - | 213-4056 233-1881 |

ОБЗОР

# Ой, мороз, мороз, заморозь меня

**Мы продолжаем начатый в одном из прошлых номеров *(см. «Конъюнктуру» от 25 августа 1997 года)* разговор о рынке торгового оборудования. На этот раз остановимся на холодильных агрегатах, без которых невозможно представить работу большинства предприятий торговли и общественного питания.**

## Предложение

Сегодня в этом сегменте рынка присутствует как отечественная, так и зарубежная продукция -- из Польши, Италии, Германии, стран Балтии и др. Причем именно наши соседи занимают здесь лидирующее положение благодаря относительно низким ценам и более гибким условиям доставки. (Последняя особенность играет важную роль прежде всего при покупке оборудования под заказ.




Ведь срок его выполнения при поставках агрегатов, например, из Польши, составляет в среднем несколько дней, а из Италии -- около месяца.)

Современная торговля использует различные виды холодильного оборудования: витрины, шкафы, стеллажи, лари, ванны. Их полезный объем колеблется от 0,1 куб.м (ларь) до 180 куб.м (морозильная камера).

По температурным характеристикам холодильное оборудование делится на 2 группы:

-- морозильное, обеспечивающее температуру внутри полезного объема от $-12^0$С до $-25^0$С;

-- холодильное, поддерживающее температуру от $-1^0$С до $+8^0$С.

Использование современных технологий замораживания позволяет снизить расходы на обслуживание холодильных агрегатов, оперативно реагировать на изменение условий торговли, а значит -- получать максимальную прибыль.

## Сервис

Наиболее распространенными видами услуг для данного сегмента рынка стали гарантийное и послегарантийное обслуживание, а также поставка оборудования нестандартных размеров, расцветок, температур.

Дополнительно ряд компаний предлагают разработку на компьютере дизайн-проектов размещения поставляемых агрегатов в торговых залах. Данная услуга пользуется популярностью у владельцев торговых точек нестандартных размеров или с другими особенностями. Компьютерные программы помогают компоновать холодильное и торговое оборудование в ряды и «острова», обеспечивая рациональное использование площади магазина. При этом покупателю представляется несколько вариантов оснащения торгового зала с указанием количества оборудования, мест его установки, норм расхода электроэнергии, необходимой численности персонала и др.

Для привлечения внимания покупателей в холодильные агрегаты могут устанавливаться световые панели с изображением помещенных в них продуктов или гнутые стекла. Все шире в этом сегменте рынка распространяется направление *soft-line* (дизайн мягких линий), зарекомендовавшее себя в бытовой технике. Правда, и цены на такие нестандартные модели выше обычных на 15--30%.

## Спрос

В отличие от сектора торговой мебели, данный сегмент рынка больше подвержен сезонным колебаниям спроса. По оценкам специалистов, наименьшее число продаж холодильного оборудования отмечается в начале года (январь--март). Весной и летом, наоборот, спрос резко возрастает (прежде всего благодаря активизации деятельности основного потребителя данных агрегатов -- коммерческой торговли продуктами питания и напитками).

Следует отметить, что ограниченность сферы применения холодильного оборудования -- один из главных факторов медленного развития этого сегмента рынка.

Наиболее популярным в Беларуси видом такого оборудования является морозильное, хотя летом серьезную конкуренцию ему составляют холодильные витрины и шкафы.

При покупке данных агрегатов белорусские потребители обращают внимание прежде всего на следующие характеристики (кроме, разумеется, цены):

-- срок окупаемости. Специфика наших условий не позволяет ждать возврата вложенных денежных средств слишком долго: обычно клиенты стремятся окупить затраты на протяжении не более 1 года;

-- срок службы. Впрочем, на тот факт, что высококачественное, но дорогостоящее оборудование прослужит в среднем на 5--10 лет дольше, чем дешевые модели, у нас практически никто не обращает внимания. Покупают в основном последние;

-- надежность. Современное холодильное оборудование здесь ни в чем не уступает домашним холодильникам. При этом его эксплуатационные расходы в некоторых случаях могут быть даже ниже, что в условиях крайне низкой платежеспособности белорусских потребителей имеет особенно важное значение.

## Тенденции

По прогнозам специалистов, данный сегмент рынка будет развиваться по следующим направлениям:

-- спрос на подобную технику у нас будет по-прежнему невысоким, т.к. основным потребителем холодильного оборудования является торговля продуктами питания (вряд ли стоит ожидать открытия большого количества новых торговых точек, способных оживить ситуацию на рынке);

-- основной спрос на такие агрегаты будет со стороны реконструируемых магазинов. Ведь, по крайней мере, 1--2 современные холодильные витрины -- непременный атрибут любой открывающейся после ремонта продовольственной торговой точки;

-- для большинства покупателей, особенно небольших магазинов и киосков, главным фактором при выборе оборудования останется цена. Уже сейчас это заставляет даже крупные фирмы, первоначально ориентированные на ввоз дорогих агрегатов, уделять большое внимание импорту сравнительно дешевого холодильного оборудования;

-- низкое качество отечественных электросетей сказывается на продолжительности срока службы холодильных агрегатов. Поэтому по-прежнему на рынке будет доминировать недорогая импортная продукция (преимущественно польская), выход из строя которой по вине энергетиков еще можно пережить без ущерба собственному здоровью;

-- наиболее ходовым товаром останутся морозильное оборудование и холодильные витрины и шкафы.

В целом же перспективы данного сегмента рынка торгового оборудования неразрывно связаны с развитием рынка продуктов питания. При этом предполагается, что данная взаимосвязь в ближайшем будущем усилится, что связано прежде всего с расширением сфер применения холодильного оборудования.

**Сергей ЧЕБУРКИН,**
**Сергей ТУРОМША**

ГИД

# Где заказать торговое оборудование

### «АГЕНТСТВО ИПА»

*(г. Минск, ул. Уральская, 9; тел.: 235-23-03, 235-30-22)*

Фирма занимается поставками бывшего в употреблении торгового оборудования из Германии для продовольственных супермаркетов и универмагов: пристенных и островковых горок, холодильных витрин и шкафов, морозильных ванн и др. Хотя предлагаемое оборудование уже использовалось в магазинах или находилось на складском хранении, это не помешало ему сохранить прекрасные внешний вид и технологические характеристики, обеспечивающие для заказчика оптимальное соотношение цена/качество.

Среди клиентов «Агетнства ИПА» -- торговый дом «На Немиге», универсамы «Юбилейный», «Европейский», «Палессе», «Брест», фирмы «Жывінка», «Постторг», универмаги «Звездный», «Беларусь», ЦУМ, «Кірмаш» и др.

Ознакомиться с продукцией фирмы можно на выставке «Торговля. Реклама. Полиграфия-97» (23--27 сентября, РВЦ) или на постоянно действующей выставке (ул. Уральская, 9).

### «АТЛАС ИНТЕРНЭШНЛ»

*(г. Минск, ул. Даумана, 13а; тел.: 234-51-65, 234-52-65, т/ф: 210-12-12, 234-57-45)*

Современные магазин, кафе, бар невозможно представить без надежного, элегантного и располагающего к покупкам оборудования.

ЗАО «Атлас Интернэшнл» предлагает торговое холодильное оборудование всемирно известных итальянских фирм *Oscar tielle*, *IFI*, *ISA*: холодильные прилавки, шкафы, стационарные установки глубокого замораживания продуктов, стойки, оборудование для баров, кафетериев и др. Их главные достоинства -- безотказность в работе, простота эксплуатации, прекрасные технические характеристики и эргономический комфорт.

«Атлас Интернэшнл» комплексно решит проблемы заказчика: разработает интерьер торгового зала, отремонтирует магазин, обеспечит его современным оборудованием и даже продуктами питания. Компания осуществляет гарантийное и послегарантийное обслуживание проданного оборудования.

### «СОЗВЕЗДИЕ СТРЕЛЬЦА»

*(г. Минск, ул. Казинца, 2--512;* тел.: 278-79-70, 278-79-71, 278-75-03)

ООО «Созвездие Стрельца» работает на белорусском рынке уже 3 года. Фирма поставляет торговое холодильное и гастрономическое оборудование различных цветов из Польши и Дании для супермаркетов, мелких торговых точек, ресторанов, баров.

Среди клиентов «Созвездия Стрельца» -- минские магазины «Дарьюшка», «Шубинка», «Зеленый Свет», «Мерси», жодинский «Меркурий и К», пинский «Світанак» и др.

Фирма предлагает следующий комплекс услуг:

-- компьютерный дизайн-проект расстановки оборудования;

-- установку, монтаж и наладку;

-- гарантийное и послегарантийное обслуживание;

-- удобную форму оплаты;

-- ремонт холодильного оборудования, приобретенного у других фирм.







ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

| Фирма | Ассортимент | Страна-производитель | Покрытие | Цвет | Цена, у.е. | Телефон | Примечание |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| АГЕНТСТВО ИПА | торговое оборудование из Германии | | | | | - | 235-3002 235-2303 |
| АЙВОРИ | прилавки, витрины, горки, кассовые кабины | Беларусь | алюминиевый профиль, металл, полимерное | по желанию | ? | 226-4429 220-9466 | индивидуальное проектирование, доставка, установка |
| МЕАКОР | глухие прилавки | Беларусь | ламинат, кашированное | белый, черный, мрамор, под дерево | от 100 | 232-7768 268-3791 | собственное производство |
| | остекленные прилавки | | | | | | |
| | горки | | | | | | |
| ЮРКОВ | прилавки, стеклянные витрины-стойки с подсветкой, стеллажи | Италия, Беларусь | хром, ламинат | по желанию | ? | 260-8982 | индивидуальное проектирование, доставка, установка |

*Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)*

## КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

| Модель | Процессор | RAM | HDD | Монитор | VRAM | Примечание | Поставка | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Macintosh LC 475 | MC68040/25 | 8 | 250 | 14" int | 1Mb | сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл. | склад | - | ? | ОРГАНИЗАЦИЯ | 262-0544 |
| Power Macintosh | PowerPC 604/120 | 80 | 4000 | 21" int | 4Mb | сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл. | склад | - | ? | ОРГАНИЗАЦИЯ | 262-0544 |

## КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-75, AMD-75

| Модель | Процессор | Cache | R | HDD | Шина | Монитор | | | VRAM | Шина | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| VA | | | | | | | | | | | Компьютеры Pentium - конфигурация по заказу | 24 | от 300 | БЕВАЛЕКС | 249-9078, 249-9011 |
| Jet | K5/75 | 256p | 8 | 1350 | | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | AMD, S3V+, изм. конф., ПО | 24 | 580 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| **КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100, AMD K5-100** | | | | | | | | | | | | | | | |
| SOLI 100 | P/100 | 256p | 8 | 810 | EIDE | 14" | 28 | LR, MPRII, ES | 1 | PCI | MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+ | 12 | 555 | SKY SYSTEMS | 239-3315, 231-1470 |
| NTT-501 | K5/100 | 256p | 8 | 1080 | EIDE/PCI | 14" | 28 | mono | 1 | PCI | Samsung, серт.РБ | 30 | 492 | TAIR | 229-2999 |
| NTT-502 | K5/100 | 256p | 8 | 1080 | EIDE/PCI | 14" | 28 | NI, MPRII | 1 | PCI | Samsung, серт.РБ | 30 | 597 | TAIR | 229-2999 |
| INCOMAG | K5/100 | 256 | 8 | 1080 | EIDE/PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | VX, AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ | 36 | 590 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| IBM PC 140 | P/100 | 256 | 8 | 1200 | ISA/PCI | ? | ? | | 1 | PCI | DOS, Win., опт. скидки, изм. конф. | 12 | 980 | IBA | 262-5190, 232-5122 |
| SKY | P/100 | 256p | 8 | 1350 | EIDE | 14" | 28 | LR, MPRII, dig. | 1 | PCI | Intel Triton VX2, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+ | 24 | 660 | SKY SYSTEMS | 239-3315, 231-1470 |
| SOLI 100 | P/100 | 256p | 8 | 1350 | EIDE | 14" | 28 | LR, MPRII, ES | 1 | PCI | MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+ | 12 | 580 | SKY SYSTEMS | 239-3315, 231-1470 |
| SOLI 100 | P/100 | 256p | 16 | 810 | EIDE | 14" | 28 | LR, MPRII, ES | 1 | PCI | MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+ | 12 | 585 | SKY SYSTEMS | 239-3315, 231-1470 |
| SOLI 100 Multimedia | P/100 | 256p | 16 | 810 | EIDE | 14" | 28 | LR, MPRII, ES | 1 | PCI | MB VIA, up 128Mb, 6xCD, SB Pro2, AS40W, PIO4, EIDE, W+ | 12 | 685 | SKY SYSTEMS | 239-3315, 231-1470 |
| IBA | P/100 | 256 | 16 | 1200 | PCI/ISA | 14" | 28 | | 1 | PCI | изм. конф. | 24 | 794 | IBA | 262-5190, 232-5122 |
| SKY | P/100 | 256p | 16 | 1350 | EIDE | 14" | 28 | LR, MPRII, dig. | 1 | PCI | Intel Triton VX2, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+ | 24 | 690 | SKY SYSTEMS | 239-3315, 231-1470 |
| SOLI 100 | P/100 | 256p | 16 | 1350 | EIDE | 14" | 28 | LR, MPRII, ES | 1 | PCI | MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+ | 12 | 610 | SKY SYSTEMS | 239-3315, 231-1470 |
| **КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120, AMD K5-120** | | | | | | | | | | | | | | | |
| INCOMAG | P/120 | 256 | 8 | 1080 | EIDE/PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ | 36 | 650 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| STRATUM | P/120 | 256 | 8 | 1270 | | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | 430VX, EDO, S3V+, Seagate, LG 44i Dig., серт.РБ | 24 | 687 | ТРЕЙДСТАР | 220-3982, 222-4564 |
| FINIST | P/120 | 256 | 16 | 1082 | EIDE/PCI | 15" | 28 | NI, MPRII | 1 | PCI | Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 8xCD, SB, int. Sp., mic. | 24 | 1024 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| IBM PC 350 | P/120 | 256 | 16 | 1200 | ISA/PCI | ? | ? | | 1 | PCI | DOS, Win., опт. скидки, изм. конф. | 12 | 1587 | IBA | 262-5190, 232-5122 |
| INCOMAG | P/120 | 256 | 16 | 1270 | EIDE/PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ | 36 | 690 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| SR | P/120 | 256 | 16 | 1300 | EIDE/PCI | 14" | 28 | NI, MPRII | 1 | PCI | Intel 430 VX, S3V+, Samsung, изм. конф., склад | 24 | 690 | SUNRISE | 210-1678 |
| ICS | K5/120 | 256 | 16 | 1350 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ | 24 | 620 | ICS | 230-6482 |
| ICS | K5/120 | 256 | 16 | 1350 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | 8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak 20W, серт.РБ | 24 | 731 | ICS | 230-6482 |
| ICS | K5/120 | 256 | 16 | 1350 | PCI | 15" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ | 24 | 701 | ICS | 230-6482 |
| FINIST | P/120 | 256 | 16 | 1705 | EIDE/PCI | 15" | 28 | NI, MPRII | 1 | PCI | Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 8xCD, SB, int. Sp., mic. | 24 | 1051 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| ICS | K5/120 | 256 | 16 | 2000 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ | 24 | 669 | ICS | 230-6482 |
| ICS | K5/120 | 256 | 16 | 2500 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ | 24 | 685 | ICS | 230-6482 |
| **КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133, AMD K5-133** | | | | | | | | | | | | | | | |
| Jet | P/133 | 256p | 8 | 1000 | | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | Intel Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО | 24 | 635 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| INCOMAG | P/133 | 256 | 8 | 1080+ | EIDE/PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ | 36 | 665 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| IBM PC 140 | P/133 | 256 | 8 | 1200 | ISA/PCI | ? | ? | | 1 | PCI | DOS, Win., опт. скидки, изм. конф. | 12 | 1025 | | |
| IBM PC 300 CL | P/133 | 256 | 8 | 1200 | ISA/PCI | ? | ? | | 1 | PCI | DOS, Win., опт. скидки, изм. конф. | 12 | 1270 | | |
| IBA | P/133 | 256 | 16 | 1200 | ISA/PCI | 14" | 28 | | 1 | PCI | изм. конф. | 24 | 845 | | |
| IBM APTIVA | P/133 | 256 | 16 | 1200 | ISA/PCI | 15" | 28 | G50 IBM | | PCI | 8xCD, SB, Act. Sp. | 36 | 1744 | | |
| IBM PC 330 | P/133 | 256 | 16 | 2500 | ISA/PCI | ? | ? | | 1 | PCI | DOS, Win., опт. скидки, изм. конф. | 12 | 1637 | | |
| STRATUM | P/133 | 256 | 8 | 1270 | | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | 430VX, EDO, S3V+, Seagate, серт.РБ | 24 | 703 | ТРЕЙДСТАР | 220-3982, 222-4564 |
| FALCON OPTIMA | K5/133 | 256 | 8 | 1300 | ISA/PCI | ? | ? | | 1 | PCI | DOS, склад, скидки, серт.РБ | 36 | 477 | FALCON | 234-4356, 234-4470 |
| FALCON OPTIMA | P/133 | 256 | 8 | 1300 | ISA/PCI | ? | ? | | 1 | PCI | DOS, склад, скидки, серт.РБ | 36 | 493 | FALCON | 234-4356, 234-4470 |
| SKY | P/133 | 256p | 8 | 1350 | EIDE | 14" | 28 | LR, MPRII, dig. | 1 | PCI | Intel Triton VX2, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+ | 24 | 700 | SKY SYSTEMS | 239-3315, 231-1470 |
| SOLI 133 | P/133 | 256p | 8 | 1350 | EIDE | 14" | 28 | LR, MPRII, ES | 1 | PCI | MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+ | 12 | 615 | SKY SYSTEMS | 239-3315, 231-1470 |
| INCOMAG | P/133 | 512 | 16 | 1270 | EIDE/PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 4 | PCI | 5SDA, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ | 36 | 670 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| INCOMAG | P/133 | 256 | 16 | 1270 | EIDE/PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ | 36 | 705 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| FINIST | P/133 | 256 | 16 | 1275 | EIDE/PCI | 15" | 28 | NI, MPRII | 1 | PCI | Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 8xCD, SB, int. Sp., mic. | 24 | 1053 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| SR | P/133 | 256 | 16 | 1300 | EIDE/PCI | 14" | 28 | NI, MPRII | 1 | PCI | Intel 430 VX, LG, S3V+, Samsung, изм. конф., склад | 24 | 710 | SUNRISE | 210-1678 |
| CP System | P/133 | 512 | 16 | 1300 | EIDE | ? | ? | ? | 1 | PCI | Intel TC430HX ATX ориг., MMX, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ | 24 | 641 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| ICS | P/133 | 256 | 16 | 1350 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ | 24 | 655 | ICS | 230-6482 |
| ICS | P/133 | 256 | 16 | 1350 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ | 24 | 670 | ICS | 230-6482 |
| ICS | P/133 | 256 | 16 | 1350 | PCI | 15" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ | 24 | 752 | ICS | 230-6482 |
| ICS | P/133 | 256 | 16 | 1350 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | 8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak 20W, серт.РБ | 24 | 782 | ICS | 230-6482 |
| CP System | P/133 | 512 | 16 | 1600 | EIDE | ? | ? | ? | 2 | PCI | Intel TC430HX ATX ориг., MMX 233MHz, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ | 24 | 695 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Jet | P/133 | 256 | 16 | 1700 | | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | Intel Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО | 24 | 690 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| INCOMAG | P/133 | 256 | 16 | 1720 | EIDE/PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ | 36 | 725 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| SR | P/133 | 512 | 16 | 2000 | EIDE/PCI | 14" | 28 | NI, MPRII | 2 | PCI | Intel 430 VX, LG, S3 Virge, Samsung, изм. конф., склад | 24 | 775 | SUNRISE | 210-1678 |
| ICS | P/133 | 256 | 16 | 2000 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ | 24 | 719 | ICS | 230-6482 |
| FINIST | P/133 | 256 | 16 | 2113 | EIDE/PCI | 15" | 28 | NI, MPRII | 2 | PCI | Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 16xCD, SB, int. Sp., mic. | 24 | 1105 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| ICS | P/133 | 256 | 16 | 2500 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ | 24 | 735 | ICS | 230-6482 |
| SR | P/133 | 512 | 32 | 2000 | EIDE/PCI | 14" | 28 | NI, MPRII | 2 | PCI | Intel 430 VX, LG, S3 Virge, изм. конф., склад | 24 | 835 | SUNRISE | 210-1678 |
| Jet | P/133 | 256p | 32 | 2600 | | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф. | 24 | 775 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| **КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150, AMD K5-150** | | | | | | | | | | | | | | | |
| NTT-520 | P/150 | 256p | 8 | 1080 | EIDE/PCI | 14" | 28 | NI, MPRII | 1 | PCI | Intel CPU, Triton, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ | 30 | 660 | TAIR | 229-2999 |
| NTT-521 | P/150 | 256p | 16 | 1080 | EIDE/PCI | 14" | 28 | NI, MPRII | 2 | PCI | Intel CPU, Triton, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ | 30 | 698 | TAIR | 229-2999 |
| STRATUM | P/150 | 256 | 16 | 1270 | | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | 430VX, EDO, S3V+, Seagate, серт.РБ | 24 | 736 | ТРЕЙДСТАР | 220-3982, 222-4564 |
| Jet | P/150 | 256p | 16 | 1350 | | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | Intel, S3V+, изм. конф., ПО | 24 | 665 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| ICS | P/150 | 256p | 16 | 1350 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ | 24 | 649 | ICS | 230-6482 |
| ICS | P/150 | 256p | 16 | 1350 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ | 24 | 673 | ICS | 230-6482 |
| ICS | P/150 | 256p | 16 | 1350 | PCI | 15" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ | 24 | 754 | ICS | 230-6482 |
| ICS | P/150 | 256p | 16 | 1350 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | 8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak 20W, серт.РБ | 24 | 784 | ICS | 230-6482 |
| ICS | P/150 | 256p | 16 | 2000 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ | 24 | 721 | ICS | 230-6482 |
| ICS | P/150 | 256p | 16 | 2500 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ | 24 | 738 | ICS | 230-6482 |
| NTT-522 | P/150 | 256p | 32 | 2500 | EIDE/PCI | 14" | 28 | NI, MPRII | 2 | PCI | Intel CPU, Triton, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ | 30 | 827 | TAIR | 229-2999 |
| Jet | P/150 | 256p | 32 | 2600 | | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО | 24 | 775 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| **КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166, AMD K5-166** | | | | | | | | | | | | | | | |
| INCOMAG | K5/166 | 256 | 8 | 1080 | EIDE/PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | VX, AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ | 36 | 650 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| INCOMAG | K5/166 | 256 | 16 | 1270 | EIDE/PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | VX, AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ | 36 | 690 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| INCOMAG | P/166 | 256 | 16 | 1270 | EIDE/PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ | 36 | 730 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| STRATUM | P/166 | 256 | 16 | 1270 | | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | 430VX, EDO, S3V+, Seagate, серт.РБ | 24 | 773 | ТРЕЙДСТАР | 220-3982, 222-4564 |
| FALCON OPTIMA | P/166 | 256 | 16 | 1300 | ISA/PCI | ? | ? | | 1 | PCI | DOS, склад, скидки, серт.РБ | 36 | 560 | FALCON | 234-4356, 234-4470 |
| FALCON OPTIMA | P/166MMX | 256 | 16 | 1300 | ISA/PCI | ? | ? | | 1 | PCI | DOS, склад, скидки, серт.РБ | 36 | 620 | FALCON | 234-4356, 234-4470 |
| Jet | P/166 | 256p | 16 | 1350 | | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО | 24 | 695 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| SKY 166MMX | P/166MMX | 256p | 16 | 1350 | EIDE | 14" | 28 | LR, MPRII, dig. | 1 | PCI | Intel Triton VX2, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+ | 24 | 820 | SKY SYSTEMS | 239-3315, 231-1470 |
| SOLI 166 | P/166 | 256p | 16 | 1350 | EIDE | 14" | 28 | LR, MPRII, ES | 1 | PCI | MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+ | 12 | 660 | SKY SYSTEMS | 239-3315, 231-1470 |
| ICS | K5/166 | 256p | 16 | 1350 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ | 24 | 683 | ICS | 230-6482 |
| ICS | P/166 | 256p | 16 | 1350 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ | 24 | 727 | ICS | 230-6482 |
| ICS | P/166MMX | 256p | 16 | 1350 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ | 24 | 736 | ICS | 230-6482 |
| ICS | P/166 | 256p | 16 | 1350 | PCI | 15" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ | 24 | 812 | ICS | 230-6482 |
| ICS | P/166MMX | 256p | 16 | 1350 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | 8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak 20W, серт.РБ | 24 | 842 | ICS | 230-6482 |
| HP Vectra VL5 | P/166MMX | 256p | 16 | 1600 | EIDE | ? | ? | ? | 1 | PCI | S3Trio64 PCI video, MS DOS 6.2, Win95/WfW, 10Base-T, EDO, SB | 36 | 1246 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| CP System | P/166 | 512 | 16 | 1600 | EIDE | ? | ? | ? | 1 | PCI | Intel TC430HX ATX ориг., MMX, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ | 24 | 697 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Jet | P/166MMX | 256p | 16 | 1700 | | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО | 24 | 745 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| INCOMAG | P/166 | 512 | 16 | 1720 | EIDE/PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ | 36 | 750 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| INCOMAG | P/166MMX | 512 | 16 | 1720 | EIDE/PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ | 36 | 840 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| SR | P/166 | 512 | 16 | 2000 | EIDE/PCI | 14" | 28 | NI, MPRII | 2 | PCI | Intel 430 VX, LG, S3 Virge, изм. конф., склад | 24 | 810 | SUNRISE | 210-1678 |
| ICS | P/166 | 256p | 16 | 2000 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ | 24 | 785 | ICS | 230-6482 |
| ICS | P/166 | 256p | 16 | 2500 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ | 24 | 801 | ICS | 230-6482 |
| FINIST | P/166 | 256 | 16 | 2500 | EIDE/PCI | 15" | 28 | NI, MPRII | 2 | PCI | Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 16xCD, SB, int. Sp., mic. | 24 | 1215 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| SOLI 166 | P/166 | 256p | 16 | 2600 | EIDE | 14" | 28 | LR, MPRII, ES | 1 | PCI | MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+ | 12 | 660 | SKY SYSTEMS | 239-3315, 231-1470 |
| SKY | P/166MMX | 512p | 16 | 2600 | EIDE | 14" | 28 | LR, MPRII | 1 | PCI | Intel Triton TX512, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+ | 24 | 880 | SKY SYSTEMS | 239-3315, 231-1470 |
| SR | P/166MMX | 512 | 32 | 2000 | EIDE/PCI | 14" | 28 | NI, MPRII | 2 | PCI | Intel 430 VX, LG, TL ET6000, изм. конф., склад | 24 | 925 | SUNRISE | 210-1678 |
| SKY | P/166MMX | 512p | 32 | 2600 | EIDE | 14" | 28 | LR, MPRII | 1 | PCI | Intel Triton TX512, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+ | 24 | 940 | SKY SYSTEMS | 239-3315, 231-1470 |
| Jet | P/166 | 256p | 32 | 2600 | | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО | 24 | 805 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| **КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200/233, AMD K5-200** | | | | | | | | | | | | | | | |
| NTT-750 | K5/200 | 256p | 8 | 1080 | EIDE/PCI | 14" | 28 | NI, MPRII | 2 | PCI | Samsung, Seagate, серт.РБ | 30 | 660 | TAIR | 229-2999 |
| NTT-751 | K5/200 | 256p | 16 | 1080 | EIDE/PCI | 14" | 28 | NI, MPRII | 2 | PCI | Samsung, Seagate, серт.РБ | 30 | 698 | TAIR | 229-2999 |
| NTT-720 | P/200MMX | 512p | 16 | 1080 | EIDE/PCI | 14" | 28 | | 1 | PCI | Intel TX, 10xCD, SyncMaster, Seagate, серт.РБ | 30 | 933 | TAIR | 229-2999 |
| FALCON OPTIMA | P/200 | 256 | 16 | 1300 | ISA/PCI | ? | ? | | 1 | PCI | DOS, склад, скидки, серт.РБ | 36 | 655 | FALCON | 234-4356, 234-4470 |
| FALCON OPTIMA | P/200MMX | 256 | 16 | 1300 | ISA/PCI | ? | ? | | 1 | PCI | DOS, склад, скидки, серт.РБ | 36 | 700 | FALCON | 234-4356, 234-4470 |
| ICS | P/200 | 256p | 16 | 1350 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ | 24 | 807 | ICS | 230-6482 |
| ICS | P/200MMX | 256p | 16 | 1350 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ | 24 | 817 | ICS | 230-6482 |
| ICS | P/200MMX | 256p | 16 | 1350 | PCI | 15" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ | 24 | 892 | ICS | 230-6482 |
| ICS | P/200MMX | 256p | 16 | 1350 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | 8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak. 20W, серт.РБ | 24 | 992 | ICS | 230-6482 |
| INCOMAG | P/200MMX | 512 | 16 | 1720 | EIDE/PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ | 36 | 950 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| ICS | P/200MMX | 256 | 16 | 2000 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ | 24 | 865 | ICS | 230-6482 |
| INCOMAG | P/200 | 512 | 16 | 2100 | EIDE/PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ | 36 | 830 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| ICS | P/200MMX | 256 | 16 | 2500 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ | 24 | 881 | ICS | 230-6482 |
| CP System | P/200 | 512 | 16 | 2500 | EIDE | ? | ? | ? | 2 | PCI | Intel TC430HX ATX ориг., MMX, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ | 24 | 809 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP Vectra VL5 | P/200MMX | 256p | 16 | 2500 | EIDE | ? | ? | ? | 1 | PCI | S3Trio64 PCI video, MS DOS 6.2, Win95/WfW, EDO, 10Base-T | 36 | 1552 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| CP System | P/200MMX | 512 | 16 | 3200 | EIDE | ? | ? | ? | 2 | PCI | Intel PD440FX ATX ориг., MMX, Matrox MM, SB Yamaha, изм. конф., серт.РБ | 24 | 1083 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| FINIST | P/200 | 256 | 16 | 3227 | EIDE/PCI | 15" | 28 | NI, MPRII | 2 | PCI | Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 16xCD, SB, int. Sp., mic. | 24 | 1333 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| Jet | P/200 | 256 | 32 | 2100 | | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО | 24 | 835 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| NTT-752 | K5/200 | 256p | 32 | 2500 | EIDE/PCI | 14" | 28 | NI, MPRII | 2 | PCI | Samsung, Seagate, серт.РБ | 30 | 827 | TAIR | 229-2999 |
| NTT-721 | P/200MMX | 512p | 32 | 2500 | EIDE/PCI | 14" | 28 | | 2 | PCI | Intel TX, 10xCD, ET 6000, SyncMaster, Seagate, серт.РБ | 30 | 1091 | TAIR | 229-2999 |
| SKY | P/200 | 512p | 32 | 2600 | EIDE | 14" | 28 | LR, MPRII, dig. | 1 | PCI | Intel Triton VX256, Aopen, LS, Aristo, Fujitsu,W+ | 24 | 955 | SKY SYSTEMS | 239-3315, 231-1470 |
| SKY | P/200MMX | 512p | 32 | 2600 | EIDE | 14" | 28 | LR, MPRII, dig. | 1 | PCI | Intel Triton TX512, Aopen, LS, Aristo, Fujitsu,W+ | 24 | 1070 | SKY SYSTEMS | 239-3315, 231-1470 |
| Jet | P/200MMX | 256 | 32 | 2600 | | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО | 24 | 940 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| Gateway 2000 Dest. | P/200MMX | 512 | 32 | 4000 | | 31" | 28 | LR | 2 | PCI | DVD-ROM, FM 33.6, Hi-Fi stereo Boston Acoustic, TV tuner, беспров. мышь и клав. | 30 | 4498 | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |
| INCOMAG | P/233MMX | 512 | 16 | 2100 | EIDE/PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ | 36 | 1110 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| **КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO, AMD K6** | | | | | | | | | | | | | | | |
| INCOMAG | K6/166MMX | 512 | 16 | 1270 | EIDE/PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | VX, AMD, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ | 36 | 825 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| ICS | K6/166MMX | 256p | 16 | 1350 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ | 24 | 735 | ICS | 230-6482 |
| Jet | K6/166MMX | 256p | 16 | 1700 | | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 1 | PCI | AMD K6, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО | 24 | 765 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| SKY | PPro/166MMX | 512p | 16 | 2600 | EIDE | 15" | 28 | LR, MPRII, dig. | 4 | PCI | Intel Triton TX512, S3 Virge, Aopen, LS, Aristo, Fujitsu,W+, доставка | 24 | 1300 | SKY SYSTEMS | 239-3315, 231-1470 |
| NTT-620 | K6/200 | 512p | 16 | 1080 | EIDE/PCI | 14" | 28 | NI, MPRII | 2 | PCI | Intel TX, AMD CPU, Samsung, Seagate, серт.РБ | 30 | 883 | TAIR | 229-2999 |
| INCOMAG | K6/200MMX | 512 | 16 | 1720 | EIDE/PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 4 | PCI | 5SDA, AMD, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ | 36 | 950 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| FALCON OPTIMA | K6/200 | 256 | 16 | 1300 | ISA/PCI | ? | ? | | 1 | PCI | DOS, склад, скидки, серт.РБ | 36 | 710 | FALCON | 234-4356, 234-4470 |
| NTT-702 | PPro/200 | 256p | 32 | 1080 | EIDE/PCI | 14" | 28 | | 2 | PCI | Intel, Samsung, Seagate, ET6000, SB, серт.РБ | 30 | 1478 | TAIR | 229-2999 |
| HP Vectra XA 6/200 | PPro/200 | 256p | 32 | 1600 | SCSI-2/PCI | ? | ? | ? | 2 | PCI | Matrox MM, 24xCD, Win NT, SB, 100BT Net Adapter | 36 | 3096 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| CP System | PPro/200 | 256p | 32 | 2000 | USCSI/PCI | ? | ? | ? | 4 | PCI | Intel Dual PPro PR440FX ATX ориг., MMX, Matrox MM, SB, 10/100 LAN, DMM, изм. конф., серт.РБ | 24 | 1893 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP Vectra XU 6/200 | PPro/200 | 256p | 32 | 2100 | SCSI-2/PCI | ? | ? | ? | 2 | PCI | Matrox MM, 12xCD SCSI, Win NT, SB, 100BT Net Adapter | 36 | 4297 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| NTT-621 | K6/200 | 512p | 32 | 2500 | EIDE/PCI | 14" | 28 | NI, MPRII | 2 | PCI | Intel TX, AMD CPU, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ | 30 | 1041 | TAIR | 229-2999 |
| IBM PC 365 P | PPro/200 | 256 | 32 | 2500 | ISA/PCI | ? | ? | | 1 | PCI | WinNT, 16xCD | 36 | ? | IBA | 262-5190, 232-5122 |
| INCOMAG | PPro/200 | 256 | 32 | 2520 | EIDE/PCI | 15" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ | 36 | 1610 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| SKY | PPro/200MMX | 512p | 32 | 2600 | EIDE | 15" | 28 | LR, MPRII, dig. | 4 | PCI | Intel Triton TX512, S3 Virge, Aopen, LS, Aristo, Fujitsu,W+, доставка | 24 | 1420 | SKY SYSTEMS | 239-3315, 231-1470 |
| CP System | PPro/200 | 256p | 32 | 3200 | EIDE | ? | ? | ? | 4 | PCI | Intel Dual PPro PR440FX ATX ориг., MMX, Matrox MM, изм. конф., серт.РБ | 24 | 1586 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| NTT-703 | PPro/200 | 256p | 64 | 3200 | EIDE/PCI | 14" | 28 | NI, MPRII | 2 | PCI | Intel, ET6000, Samsung, Seagate, серт.РБ | 30 | 1671 | TAIR | 229-2999 |
| CP System PPro-200 Dual | 2xPPro/200 | 256p | 64 | 4000 | USCSI/PCI | ? | ? | ? | 4 | PCI | Intel Dual PPro PR440FX ATX ориг., MMX, Matrox MM, SB, 10/100 LAN, DMM, изм. конф., серт.РБ | 24 | 3635 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP Vectra XW 6/200 DP | PPro/200 | | 128 | 4500 | USCSI | ? | ? | ? | 32 | PCI | AccelGraphic, профессиональная графическая станция | 36 | 12600 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| ICS | K6/233MMX | 256p | 16 | 1350 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 4 | PCI | Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ | 24 | 984 | ICS | 230-6482 |
| ICS | K6/233MMX | 256p | 16 | 1350 | PCI | 15" | 28 | LR, NI, MPRII | 4 | PCI | Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ | 24 | 1059 | ICS | 230-6482 |
| ICS | K6/233MMX | 256p | 16 | 1350 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 4 | PCI | 8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak. 20W, серт.РБ | 24 | 1089 | ICS | 230-6482 |
| ICS | K6/233MMX | 256p | 16 | 2000 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 4 | PCI | Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ | 24 | 1033 | ICS | 230-6482 |
| ICS | K6/233MMX | 256p | 16 | 2500 | PCI | 14" | 28 | LR, NI, MPRII | 4 | PCI | Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ | 24 | 1049 | ICS | 230-6482 |
| **КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II** | | | | | | | | | | | | | | | |
| NTT-2701 | PII/233MMX | 256p | 32 | 2500 | EIDE/PCI | 14" | 28 | NI, MPRII | 2 | PCI | Intel TX, Samsung, серт.РБ | 30 | 1688 | TAIR | 229-2999 |
| INCOMAG | PII/233MMX | 512 | 32 | 2520 | EIDE/PCI | 15" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ | 36 | 1750 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| CP System | P/233 | 512 | 32 | 3200 | EIDE | ? | ? | ? | 2 | PCI | Intel VS440FX ATX ориг., MMX, audio Yamaha 3D, изм. конф., серт.РБ | 24 | 1694 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP Vectra VL 6 | PII/266 | 256p | 32 | 2500 | EIDE | ? | ? | ? | 2 | PCI | Matrox MM, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO, NT4 | 36 | 2583 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| INCOMAG | PII/266MMX | 512 | 32 | 3240 | EIDE/PCI | 15" | 28 | LR, NI, MPRII | 2 | PCI | Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ | 36 | 1920 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| Gateway 2000 Prof. | PII/233MMX | 512p | 64 | 4000 | | ? | ? | | 4 | PCI | EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro, возможен лизинг | 30 | 2898 | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |
| Gateway 2000 Dest. | PII/233MMX | 512 | 64 | 4000 | | 31" | 28 | LR | 2 | PCI | DVD-ROM, FM 33.6, Hi-Fi stereo Harmon-Cardon, TV tuner, беспров. мышь и клав. | 30 | 5599 | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |
| Gateway 2000 Prof. | PII/266MMX | 512p | 64 | 6400 | | ? | ? | | 4 | PCI | EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro, возможен лизинг | 30 | 3380 | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |
| Gateway 2000 Dest. | PII/266MMX | 512 | 64 | 4000 | | 31" | 28 | LR | 2 | PCI | DVD-ROM, FM 33.6, Hi-Fi stereo Harmon-Cardon, TV tuner, беспров. мышь и клав. | 30 | 6299 | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |
| Gateway 2000 Prof. | PII/300MMX | 512p | 64 | 6400 | | ? | ? | | 4 | PCI | EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro, возможен лизинг | 30 | 3659 | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |
| Gateway 2000 Dest. | PII/300MMX | 512 | 64 | 4000 | | 31" | 28 | LR | 2 | PCI | DVD-ROM, FM 33.6, Hi-Fi stereo Harmon-Cardon, TV tuner, беспров. мышь и клав. | 30 | 6579 | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |





## МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Epson LQ-100 | A4, 24 pin, 360x360dpi, 200cps, ESC-P2, 11kb, склад | 12 | 147 | ICS | 230-6482 |
| Epson LX-300 | A4, 9 pin, 216x240dpi, 240cps, color upgrt, склад | 12 | 139 | ICS | 230-6482 |
| Epson LX-300 | A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps, склад | 12 | 140 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| Epson LX-300 | A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps, рус. | 12 | 145 | FALCON | 234-4356, 234-4470 |
| Epson LX-300 | A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps | 12 | 160 | TAIR | 229-2999 |
| Epson LX-1050+ | A3, 9pin, 216x240dpi, 240cps, рус., 1kb, склад | 12 | 270 | ICS | 230-6482 |
| Epson LX-1050+ | A3, 9pin, рус., 240cps, склад | 12 | 275 | FALCON | 234-4356, 234-4470 |
| Epson LX-1050+ | A3, 9pin, рус., 240cps, склад | 12 | 270 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| Epson LX-1050+ | A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps | 12 | 295 | TAIR | 229-2999 |
| Epson FX-1170 | A3, 9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., 24kb, склад | 12 | 423 | ICS | 230-6482 |
| Epson FX-1170 | A3, 9pin, рус., 380cps, склад | 12 | 430 | FALCON | 234-4356, 234-4470 |
| Epson FX-1170 | A3, 9 pin, 216x240dpi, 380 cps | 12 | 470 | TAIR | 229-2999 |
| Epson DFX-1170 | A2, 9 pin, 216x240dpi, 1066 cps | 12 | 2600 | TAIR | 229-2999 |
| OKI ML 520 elite | A4, 9pin, 433/81cps, 80 col., intellig. head | 12 | 549 | БЕВАЛЕКС | 249-9078, 249-9011 |
| OKI ML 3320 | A4, 9pin, 435/387/73cps, 80 column | 12 | 439 | БЕВАЛЕКС | 249-9078, 249-9011 |
| OKI ML 521 elite | A3, 9pin, 433/81cps, 136 col., intellig. head | 12 | 619 | БЕВАЛЕКС | 249-9078, 249-9011 |
| OKI ML 3321 | A3, 9pin, 435/387/73cps, 136 column | 12 | 489 | БЕВАЛЕКС | 249-9078, 249-9011 |

## СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Canon BJC-240 | A4, 720x360dpi, 3ppm, фотореал., цв., рус. | 12 | 185 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| Epson Stylus | 200/1000/1500 | ? | ? | АРЧИБА | 268-4233, 268-5397 |
| Epson Stylus 200 | A4, 720dpi, 3ppm, 15kb, NEW, склад | 12 | 162 | ICS | 230-6482 |
| Epson Stylus 600C | A4, 1440x720dpi, 6ppm, 32kb, NEW, склад | 12 | 299 | ICS | 230-6482 |
| Epson Stylus 800C | A4, 1440x720dpi, 8ppm, 32kb, NEW, склад | 12 | 424 | ICS | 230-6482 |
| Epson Stylus 1000 | A3, 720dpi, 300 cps, склад | 12 | 480 | FALCON | 234-4356, 234-4470 |
| Epson Stylus 1000 | A3, 360dpi, 2.5ppm, 128kb, рус., склад | 12 | 476 | ICS | 230-6482 |
| Epson Stylus 200 | A4, 720dpi, 3ppm, 64kb | 12 | 175 | TAIR | 229-29-99 |
| Epson Stylus Color 200 | A4, 720dpi | 12 | 195 | | |
| Epson Stylus Color 600 | A4, 1440x720dpi | 12 | 330 | | |
| Epson Stylus Color 800 | A4, 1440x720dpi | 12 | 425 | | |
| Epson Stylus ColorProXL+ | A3, 720dpi, 3ppm, 128kb рус., склад | 12 | 869 | ICS | 230-6482 |
| Epson Stylus Photo | A4, 720dpi, 4ppm, 64kb, 6 color, NEW, склад | 12 | 512 | ICS | 230-6482 |
| HP DeskJet 340 | A4, 600x300dpi, возм. цв. печати, рус., портатив., склад, серт.РБ | 12 | 270 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP DeskJet 400 | A4, 600x300dpi, возм. цв. печати, рус., склад, серт.РБ | 12 | 170 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP DeskJet 400 | A4, 600x300dpi, 4ppm, склад | 12 | 175 | FALCON | 234-4356, 234-4470 |
| HP DeskJet 400 | 600x300dpi, 3ppm, 512kb, color Kit, склад | 12 | 170 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| HP DeskJet 400 | 600x300dpi, 256 град. серого, а/подача 50л. + кабель Centronics | 12 | от 170 | ТРЕЙДСТАР | 222-4564, 220-3982 |
| HP DeskJet 670C | A4, 600dpi, color, рус., серт.РБ, New!! | 12 | 235 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP DeskJet 670C | A4, 600dpi, рус., серт.РБ | 12 | 235 | КОПИПРО | 239-6721 |
| HP DeskJet 670C | 600dpi, 2ppm, color, рус., склад | 12 | 235 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| HP DeskJet 670C | A4, 600dpi, 300dpi color | 12 | 246 | Элгай НПП Химрем | 213-3218, 213-3890 |
| HP DeskJet 670C | 600dpi, 2ppm, 512kb, color, рус., склад, серт.РБ | 12 | 246 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| HP DeskJet 690C | A4, 600dpi, рус., серт.РБ | 12 | 270 | КОПИПРО | 239-6721 |
| HP DeskJet 690C | A4, 600dpi, 300dpi color, фото | 12 | 275 | FALCON | 234-4356, 234-4470 |
| HP DeskJet 690C | A4, 600dpi, 300dpi color, фото | 12 | 289 | АРТРОНАС | 268-7627 |
| HP DeskJet 690C | 600dpi, 512Kb, 5ppm, color, склад | 12 | 260 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| HP DeskJet 690C | 600dpi, 3ppm, 512kb, color, PhotoKit рус., склад, серт.РБ | 12 | 261 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| HP DeskJet 690C+ | 600dpi, цветной, 3 картриджа + кабель Centronics | 12 | от 270 | ТРЕЙДСТАР | 222-4564, 220-3982 |
| HP DeskJet 690C+ | A4, 600dpi, color, рус., New!! | 12 | 289 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP DeskJet 820Cx | A4, 600dpi, 5ppm, 128kb, color, рус. | 12 | от 325 | ЮНИСАТЕЛ | 221-4358, 221-7737 |
| HP DeskJet 820Cx | A4, 600dpi, 5ppm, 128kb, color, рус., склад, серт.РБ | 12 | 297 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| HP DeskJet 820Cxi | A4, 600dpi, 6ppm, color, спец. для Win, склад, серт.РБ | 12 | 359 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP DeskJet 870Cxi | A4, 600dpi, 8ppm, color, рус., склад, серт.РБ | 12 | 480 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP DeskJet 870Cxi | A4, 600dpi, 7/2ppm, 512kb, color, рус., склад, серт.РБ | 12 | 403 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| Lexmark JP 1020 | col., 600x300dpi, 3ppm, CD с ПО, Win, рус. | 36 | 199 | IMC COMPUTERS | 223-9177, 222-4482 |
| Lexmark JP 2030 | col., 600x300dpi, 3ppm, 2 CD с ПО, 2 картр., Win, рус. | 12 | 285 | IMC COMPUTERS | 223-9177, 222-4482 |
| Lexmark JP 2050 | col., 600dpi, Win, CD с ПО, склад | 36 | 355 | IMC COMPUTERS | 223-9177, 222-4482 |
| Lexmark JP 7000 | col., 1200dpi, Win, 2 картр., склад | 36 | 499 | IMC COMPUTERS | 223-9177, 222-4482 |
| Olivetti JP 170 | A4, 300dpi, 3ppm, цв., рус. | 18 | 229 | Туссон | 236-4288, 236-5931 |
| Olivetti JP 370 | A4, 300dpi, 3ppm, цв., рус. | 18 | 239 | | |
| Olivetti JP 450 | A4, 500dpi, 5ppm, цв., рус. | 18 | 289 | | |
| Olivetti JP 790 | A4, 6ppm, проф., полноцв. (5цв.), , фотопечать, рус. | 18 | 320 | | |

## ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Epson EPL-5500/9000 | A4/A3, 600dpi, 6ppm, 1Mb | 12 | 460/2173 | АРЧИБА | 268-4233, 268-5397 |
| Epson EPL-5500 | A4, 600dpi, 6ppm, 1(до 32)Mb | 12 | 475 | TAIR | 229-29-99 |
| Epson EPL-5500 | A4, 600dpi, 6ppm, 5(до 32)Mb | 12 | 490 | | |
| Xerox DocuPrint4508 | A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb | 12 | 595 | | |
| Xerox 4520 | A3, 600dpi, 20ppm, 4Mb | 12 | 2900 | | |
| Epson EPL-5500 | A4, 600dpi, 6ppm, 1-10Mb, рус., склад | 12 | 398 | ICS | 230-6482 |
| HP LaserJet 4V | A3, 600dpi, 16ppm, 4Mb, RET/MET, IrDA, PCL6/HP2, рус., серт.РБ | 12 | 2260 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP LaserJet 4V | A3, 600dpi, 16ppm, 4Mb, рус., серт.РБ, склад (4MV) | 12 | 2260 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| HP LaserJet 5 | A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb, RET/MET, IrDA, PCL6/HP2, рус., серт.РБ | 12 | 1285 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP LaserJet 5L | A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад | 12 | 398 | ICS | 230-6482 |
| HP LaserJet 5L | A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад | 12 | 399 | FALCON | 234-4356, 234-4470 |
| HP LaserJet 5L | A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад | 12 | 419 | ЮНИСАТЕЛ | 221-4358, 221-7737 |
| HP LaserJet 5L/6L | A4, 600dpi, 4/6ppm, 1Mb, склад | 12 | 420/481 | Элгай НПП Химрем. | 213-3218, 213-3890 |
| HP LaserJet 5L/6L | A4, 600dpi, рус., серт.РБ | 12 | от 415 | КопиПро | 239-67-21 |
| HP LaserJet 6MP | A4, 600dpi, 8ppm, рус., серт.РБ | 12 | 1140 | | |
| HP LaserJet 6P | A4, 600dpi, 8ppm, рус., серт.РБ | 12 | 884 | | |
| HP LaserJet 5M | A4, 600dpi, 12ppm, 6Mb, рус., серт.РБ, склад | 12 | 1790 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| HP LaserJet 5N | A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb, RET/MET, IrDA, PCL6/HP2, сетевой, рус., серт.РБ | 12 | 1595 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP LaserJet 5Si | A3, 600dpi, 24ppm, 4Mb, RET, 1100 pages trays, рус., серт.РБ | 12 | 3325 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP LaserJet 6L | A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад | 12 | 445 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| HP LaserJet 6L | A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад | 12 | 450 | FALCON | 234-4356, 234-4470 |
| HP LaserJet 6L | A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, RET/MET, рус. | 12 | 445 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP LaserJet 6P | A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, RET/MET, IrDA, рус., серт.РБ | 12 | 883 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP LaserJet 6P | A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, рус., склад, серт.РБ | 12 | от 891 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| HP LaserJet 6P/6MP | A4, 600dpi, 8ppm, 3Mb | 12 | 890/1150 | АРТРОНАС | 268-7627 |
| HP Color LaserJet 5 | A4, 600dpi (1200dpi RET), 20Mb, цветной, серт.РБ | 12 | 5250 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP Color LaserJet 5 | A3, 1200dpi, 10ppm, 20Mb, цветной, склад, серт.РБ | 12 | 5481 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| Lexmark Optra R+ | A4, 1200dpi, 16ppm, 2-стор., рус., склад | 12 | 1940 | IMC COMPUTERS | 223-9177, 222-4482 |
| OkiPage OL 610ex | 600dpi, 6ppm, 2Mb(18Mb), PCL4.5, 42 fonts | 12 | 589 | БЕВАЛЕКС | 249-9078, 249-9011 |
| OkiPage 4W | 600dpi, 4ppm, fast Win. printing | 12 | 349 | БЕВАЛЕКС | 249-9078, 249-9011 |
| OkiPage 16N | 600x1200dpi, 16ppm, 2Mb(66Mb), | 12 | 1499 | БЕВАЛЕКС | 249-9078, 249-9011 |
| Xerox 4508 | A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, а/п 250л, рус. | 12 | 595 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Xerox 4512 | A4, 600dpi, 8ppm, 6Mb, а/п 2x250л, рус., дуплекс, сеть | 12 | 1430 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Xerox 4517 | A4, 1200dpi, 17ppm, 6Mb, а/п 250л, рус., дуплекс, сортер, HDD | 12 | 1895 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Xerox 4520 | A3, 600dpi, 20ppm, 4Mb, а/п 3x250л, рус., сеть | 12 | 2850 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Xerox C55 Color | A4, 1200dpi, 12ppmBW/6ppm цветной, 24Mb, серт.РБ | 12 | 4770 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |

## ПЛОТТЕРЫ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| HP DesignJet 330 | A4-A1, 600dpi, 4Mb, mono, A1/A0 | 12 | 2212 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP DesignJet 350C | A4-A1, 600dpi, 4Mb, color, A1/A0 | 12 | 2652 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP DesignJet 700 | A4-A1, 600dpi, 4Mb, mono, A1 | 12 | 4680 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP DesignJet 750C | A4-A1, 600dpi, 8Mb, color, A1 | 12 | 6300 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP DesignJet 755CCM | A0, 600dpi, 71Mb, color, PS2, MIO, сетевой | 12 | 9998 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP DesignJet 2500CP | A0, 20Mb, color, PostScript2, RIP, управляемый по сети | 12 | 13580 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Xerox 2230ij | A0, 600dpi, 4Mb, color, RIP, рулон, а/обр., ноги, Replot | 12 | 3795 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |

## СКАНЕРЫ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Epson GT 5000 | 300x1200dpi, SCSI, цв., 24bit, OCR, рус., склад | 12 | 408 | ICS | 230-6482 |
| Epson GT 5000 | цветной, планшетный | 12 | 520 | TAIR | 229-2999 |
| Epson Photo-PC | цифр. фотокамера 1Mb, 36 кадр., 24bit 640x480pix | 12 | 418 | ICS | 230-6482 |
| Genius ScanMate Delux | 3200dpi, 24bit color, ручной, склад | 12 | 87 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| Genius ColorPage SP2X | A4, 300dpi, 30bit color, OCR, TWAIN, склад | 12 | 221 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| Genius ColorPage HR3 | A4, 600x1200dpi, 24bit color, OCR, TWAIN, склад | 12 | 324 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| HP ScanJet 4c GraphicPro | 600dpi, до 2400dpi, color, 7сек./стр., OCR | 12 | 820 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP ScanJet 5s | 300dpi, color, 15сек./стр., OCR | 12 | 270 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP ScanJet 5p | 300x1200dpi, color, slim OCR | 12 | 335 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP ScanJet 5p | A4, 300x1200dpi, 30bit color, OCR, TWAIN, склад | 12 | 307 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| HP ScanJet 6100C | A4, 600x2400dpi, 30bit color, OCR, TWAIN, склад | 12 | 824 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| Paragon 600/1200 | A4, 600/1200dpi, 24/32bit color | 12 | от 200 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |

*Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)*

## ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

| Модель | Процессор | Cache | R | HDD | Шина | Монитор | | | VRAM | Шина | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| HP NetServer E30 Mod.1 | P/166 | 256 | 16 | ? | SCSI-2/PCI | ? | ? | ? | 1 | PCI | 2xPCI-2xISA-2xPSI/ISA, 5mass, CD-ROM | 12 | 1511 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP NetServer E40 Mod.1 | PPro/180 | 256 | 16 | ? | SCSI-2/PCI | ? | ? | ? | 1 | PCI | 2xPCI-2xISA-2xPSI/ISA, 5mass, CD-ROM | 12 | 2209 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP NetServer LD Pro Mod.1 | PPro/200 | 256 | 32 | ? | SCSI-2/PCI | ? | ? | ? | 512 | PCI | ECC, Wide SCSI-2, CD-ROM, hotswap, RAID | 36 | 3856 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP NetServer LH Pro | PPro/200 | 256 | 32 | ? | F/W/U SCSI-2/PCI | ? | ? | ? | 512 | PCI | up 2 SMP processors, 6 hotswap, CD-ROM, array controller | 36 | 6495 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP NetServer LXe Pro | PPro/200 | 512 | 64 | ? | F/W SCSI-2/PCI | ? | ? | ? | 512 | PCI | up 4 SMP processors, 6 hotswap, CD-ROM, array controller | 36 | 11750 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP NetServer LX Pro | PPro/200 | 512 | 64 | ? | F/W SCSI-2/PCI | ? | ? | ? | 512 | PCI | up 4 SMP processors, 12 hot swap, CD-ROM, array controller | 36 | 16050 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| HP NetServer E45 Mod.1 | PII/266 | | | ? | ? | ? | ? | ? | ? | ? | Новый!, Новый!, Новый! | ? | ? | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| IBM PC SERVER 310 | P/166 | 256 | 16 | ? | | ? | ? | | | | 2 PCI, 3 ISA, PCI Ultra SCSI Ethernet adapter, CD-ROM | 36 | от 2350 | 262-51-90 IBA an IBM alliance 232-51-22 | |
| IBM PC SERVER 325 | PPro/200 | 256 | 32 | ? | | ? | ? | | | | EISA/PCI, Ultra SCSI Ethernet adapter, CD-ROM | 36 | 4440 | | |
| IBM PC SERVER 330 | PPro/200 | 256 | 32 | ? | | ? | ? | | | | EISA/PCI, Ultra SCSI Ethernet adapter, CD-ROM | 36 | 6400 | | |

## УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ (PC-MAINFRAME)

| Модель | Процессор | Cache | R | HDD | Монитор | | | VRAM | Шина | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| IBM PC Server3** System/370 | P*/P370 | 256 | 16 | от 1 Gb | 14" | 28 | IBM | 1 | PCI | ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370 на персон. сервере | 12 | ? | 259-10-93 IBA an IBM alliance 259-10-92 | |
| IBM PC Server5** System/390 | P*/P390 | 256 | 32 | от 2Gb | 14" | 28 | IBM | 1 | PCI | ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370, System/390 | 12 | ? | | |
| IBM RISC/6000 System/370 | Power2/P370 | | 32 | от 2Gb | ? | ? | | ? | ? | ЕС ЭВМ архитектуры System/370 на RISC-сервере | 12 | ? | | |

## ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА

| Модель | Процессор | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|---|
| IBM AS/400 | | RAM 8/4096, HDD 1/514.4Gb, лок. подключ. раб. станций: Twinaxial- до 4800 терминалов, ASCII-до 2160 портов | 12 | ? | 259-10-93 IBA an IBM alliance 259-10-92 | |
| Advanced Series | | LokalTalk - до 3720 раб. станций, поддержка до 8 ЛВС, от 1 до 96 коммуник. линий, ПО, ОС/400 | 12 | ? | | |
| IBM RISC | Power/Power2 | RAM 16/2000, HDD 0.5/2000Gb, графич. и раб. станций, сетевые серверы (файловые, БД, | 12 | ? | | |
| Sistem/6000 | PowerPC | вычислит., коммуник. и т.д.), параллельные мультипроц. системы, ОС AIX (UNIX), 10000 пакетов | 12 | ? | | |

## КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

| Модель | Процессор | R | HDD | Монитор | | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Compaq Armada 1120 | P/100 | 8 | 810 | DSTN | 10.4" | PCMCIA II,EDO,Win95,640x480,trackball,склад | 12 | 1500 | МИКРОДОМ | 232-7666 |
| Toshiba T110CS | P/100 | 8 | 810 | DSTN | 11.3" | PCMCIA II,EDO,Win95,800x600,trackpoint,склад | 12 | 1700 | МИКРОДОМ | 232-7666 |
| Toshiba T205CDS | P/100 | 8 | 810 | DSTN | 11.3" | PCMCIA II,EDO,Win95,trackpoint,800x600x64K,SB,Sp.,mic.,6xCD,встр.БП,склад | 12 | 1995 | МИКРОДОМ | 232-7666 |
| IBM TinkPad365XD | P/120 | 8 | 1100 | DSTN | 10.4" | 1Mb VRAM,Win95,кириллизованный 6xCD | 36 | 3030 | IBA | 262-5190, 232-5122 |
| LEO DesigNote 3510T | P/120 | 16 | 810 | TFT | 10.4" | PCMCIA,touchpad,SB,IrDA,800x600,возможен лизинг | 12 | 1750 | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |
| LEO DesigNote 3510T | P/120 | 16 | 810 | TFT | 11.3" | PCMCIA,touchpad,SB,IrDA,800x600,возможен лизинг | 12 | 1890 | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |
| Toshiba T430CDT | P/120 | 16 | 1300 | TFT | 11.3" | PCMCIA II,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,A/M 800x600x16млн,10xCD,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад | 12 | 2600 | МИКРОДОМ | 232-7666 |
| IBM TinkPad 365XD | P/133 | 8 | 1350 | DSTN | 11.3" | 1Mb VRAM,Win95,кириллизованный 6xCD | 36 | 3590 | IBA | 262-5190, 232-5122 |
| Hitachi E-133T | P/133 | 16 | 810 | TFT | 11.3" | PCMCIA II,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,Mic.,IrDA,touchpad,склад | 12 | 2500 | МИКРОДОМ | 232-7666 |
| Toshiba T500CDT | P/133 | 16 | 1300 | TFT | 12.1" | PCMCIA II,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,800x600x16млн,6xCD,F/M,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад | 12 | 3200 | МИКРОДОМ | 232-7666 |
| Chicony MP975D | P/133 | 16 | 1350 | DSTN | 12.1" | PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг | 12 | 2085 | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |
| Chicony MP975A | P/133 | 16 | 1350 | TFT | 12.1" | PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг | 12 | 2673 | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |
| OmniBook 2000 | P/133 | 16 | 1400 | DSTN | 12.1" | 2Mb VRAM,SB,Speakers int.,Activ. color | 36 | 2495 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| OmniBook 2000CT | P/133 | 16 | 1400 | TFT | 12.1" | 2Mb VRAM,SB,Speakers int.,Activ. color | 36 | 3060 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Toshiba T440CDT | P/133MMX | 16 | 1400 | TFT | 12.1" | PCMCIA II,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,A/M 800x600x16млн,10xCD,SB,Sp.,Mic.,F/M,USB,IrDA,склад | 24 | 4200 | МИКРОДОМ | 232-7666 |
| LEO DesigNote 3510T | P/133 | 16 | 1800 | TFT | 11.3" | PCMCIA,touchpad,SB,IrDA,800x600,возможен лизинг | 12 | 1990 | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |
| OmniBook 2000CT | P/133MMX | 16 | 2000 | TFT | 12.1" | 2Mb VRAM,SB,Speakers int.,Activ. color | 36 | 3530 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Toshiba T510CDT | P/133 | 16 | 2100 | TFT | 12.1" | PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,800x600x16млн,10xCD,F/M,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад | 12 | 3600 | МИКРОДОМ | 232-7666 |
| Chicony MP975D | P/150 | 16 | 1350 | DSTN | 12.1" | PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг | 12 | 2242 | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |
| Chicony MP975A | P/150 | 16 | 1350 | TFT | 12.1" | PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг | 12 | 2850 | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |
| Chicony MP975D | P/166 | 16 | 1350 | DSTN | 12.1" | PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг | 12 | 2445 | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |
| Chicony MP975A | P/166MMX | 16 | 1350 | TFT | 12.1" | PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг | 12 | 3125 | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |
| Chicony MP975A | P/166MMX | 16 | 1350 | TFT | 13.3" | PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг | 12 | 4197 | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |
| Toshiba T460CDT | P/166MMX | 32 | 2100 | TFT | 12.1" | PCMCIA II,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,1024x768x64k,10xCD,F/M,SB,Sp.,Mic.,IrDA,USB | 24 | 4900 | МИКРОДОМ | 232-7666 |
| OmniBook 5700CTX | P/166 | 32 | 3000 | TFT | 12.1" | 2Mb VRAM,800x600,10xCD,SB,Speakers int.,second battery,Activ. color | 36 | 5930 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Chicony MP975D | P/200 | 16 | 1350 | DSTN | 12.1" | PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг | 12 | 2645 | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |
| Chicony MP975A | P/200MMX | 16 | 1350 | TFT | 12.1" | PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг | 12 | 3618 | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |
| Chicony MP975A | P/200MMX | 16 | 1350 | TFT | 13.3" | PCMCIA III,EDO,touchpad,16xCD,SB,PAL Input,IrDA,XGA 1024x768,VRAM 2Mb,возможен лизинг | 12 | 4492 | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |
| JetBook 7100 | P/200MMX | 32 | 2200 | TFT | 14.2" | PCMCIA III,EDO,touchpad,20xCD,SB,PAL Output,IrDA,XGA 1024x768,VRAM 2Mb,возможен лизинг | 12 | 4930 | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |
| JetBook 7100 | P/200MMX | 32 | 3000 | TFT | 14.2" | PCMCIA III,EDO,touchpad,20xCD,SB,PAL Output,IrDA,XGA 1024x768,VRAM 2Mb,возможен лизинг | 12 | 5475 | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |
| Compaq Armada 4120 | P/120 | 16 | 1000 | DSTN | 11.3" | PCMCIA,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,модульный дизайн,всемирная гарантия,Win95 | 36 | от 2154 | BEL ABM 234-3666 Авторизованный дистрибутор COMPAQ | |
| Compaq Armada 4130T | P/133 | 16 | 1000 | CTFT | 11.3" | PCMCIA,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,модульный дизайн,всемирная гарантия,Win95 | 36 | от 2637 | | |
| Compaq Armada 1530T | P/133MMX | 16 | 1400 | DSTN | 12.1" | PCMCIA,touchpad,IrDA,10xCD,3D-sound,int. AC адаптер,всемирная гарантия,Win95/NT4.0 | 36 | от 2379 | | |
| Compaq Armada 1550T | P/133 | 16 | 1400 | CTFT | 12.1" | PCMCIA,touchpad,IrDA,10xCD,3D-sound,int. AC адаптер,всемирная гарантия,Win95/NT4.0 | 36 | от 3127 | | |
| Compaq Armada 4131T | P/133 | 16 | 1400 | CTFT | 12.1" | PCMCIA,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,модульный дизайн,всемирная гарантия,Win95, склад | 36 | от 3499 | | |
| Compaq Armada 4160T | P/166MMX | 16 | 2000 | CTFT | 12.1" | PCMCIA,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,модульный дизайн,всемирная гарантия,Win95, склад | 36 | от 4623 | | |
| Compaq Armada 1590T | P/166MMX | 16 | 2100 | CTFT | 12.1" | PCMCIA,2Mb VRAM,touchpad,IrDA,10xCD,3D-sound,int. AC адаптер,всемирная гарантия,Win95/NT4.0 | 36 | 4623 | | |
| Compaq Armada 7350T | P/166MMX | 32 | 2100 | CTFT | 12.1" | PCMCIA,2Mb VRAM,SODIMM memory до 128Mb,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,всемирная гарантия,Win95/NT4.0 | 36 | от 4895 | | |
| Acer 7601 | 486DX2/50 | 4 | 250 | DSTN | 9" | б/у,склад | 12 | 500 | 249-57-92 AsBIS 214-77-67 | |
| Rangler | 486DX2/66 | 4 | 250 | DSTN | 9" | б/у,склад | 12 | 700 | | |
| CTX EzBook | 5x86/100 | 8 | 810 | TFT | 10.4" | touchpad,SB,склад | 12 | 1450 | | |
| DTK DNB-586T | P/120 | 16 | 810 | TFT | 12.1" | 800x600,2Mb VRAM,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95,склад | 12 | 2390 | | |
| Mitac 5026 | P/120 | 16 | 1350 | TFT | 11.3" | 256kb cache,800x600,2Mb VRAM,10xCD opt.,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад | 12 | 2090 | | |
| Mitac 5026 | P/133 | 16 | 1350 | TFT | 11.3" | 256kb cache,800x600,2Mb VRAM,10xCD opt.,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад | 12 | 2190 | | |
| Mitac 5026 | P/133 | 16 | 1350 | TFT | 12.1" | 256kb cache,800x600,2Mb VRAM,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад | 12 | 2890 | | |
| AzBook | P/133 | 16 | 1350 | TFT | 12.1" | 256kb cache,800x600 128 bit,2Mb VRAM,8xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад | 12 | 2690 | | |
| CTX Cybernote | P/133 | 16 | 1350 | TFT | 12.1" | 800x600 128 bit,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,Win95,склад | 12 | 3290 | | |
| Mitac 5026 | P/166MMX | 16 | 1350 | TFT | 12.1" | 256kb cache,800x600,128 bit,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад | 12 | 3090 | | |
| AzBook | P/166MMX | 16 | 1350 | TFT | 12.1" | 256kb cache,800x600,8xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out | 12 | 2890 | | |
| CTX Cybernote | P/166MMX | 16 | 1350 | TFT | 12.1" | 800x600,128 bit,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,gamepad,Win95,склад | 12 | 3490 | | |
| Mitac 5027 | P/166MMX | 32 | 2100 | TFT | 14.2" | 512kb cache,XGA 1024x768,2Mb VRAM,20xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,Li-ion,склад | 12 | 4990 | | |
| Mitac 5026 | P/200MMX | 16 | 1350 | TFT | 11.3" | 256kb cache,800x600,128 bit,10xCD opt.,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад | 12 | 2490 | | |
| Mitac 5026 | P/200MMX | 16 | 1350 | TFT | 12.1" | 256kb cache,800x600,128 bit,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад | 12 | 3190 | | |
| Mitac 5027 | P/200MMX | 32 | 2100 | TFT | 14.2" | 512kb cache,XGA 1024x768,2Mb VRAM,20xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,Li-ion,склад | 12 | 5090 | | |

## РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Картриджи | Epson Stylus 820/IIs/200/600C/800C/1000/ProXL | | от 10 | ICS | 230-6482 |
| Картриджи | Hewlett Packard, Epson, Canon | + | ? | ТОРИС | 226-2519, 226-2412 |
| Картриджи | к HP DJ 5xx, 6xx, color, black | | от 29 | COMTRIS | 221-3876 |
| Картриджи | к Epson, Star, Oki, HDP, CPF | | от 3 | COMTRIS | 221-3876 |
| Картриджи | к HP DeskJet, все модели струйных принтеров, доставка | | от 28 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Картриджи | к HP LJ, все модели лазерных принтеров, доставка | | от 80 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Картриджи | к HP 4, 4L, 4P, 5L, заправка | | от 68 | COMTRIS | 221-3876 |
| Картриджи | к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200c, 1600c, Canon, Epson, заправка | | от 9 | Элпай НПП Химрем | 213-3218, 213-3890 |
| Картриджи | к матр. принтерам Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др. | | ? | Элпай НПП Химрем | 213-3218, 213-3890 |
| Картриджи | к матр. принтерам Epson LX, FX, LQ, DFX, Star | - | от 3 | СИНКЛ-КОМ | 223-0478 |
| Картриджи | к струйн. принтерам Epson, Canon, HP | - | от 27 | СИНКЛ-КОМ | 223-0478 |
| Картриджи | к лазерным принтерам HP | - | от 80 | СИНКЛ-КОМ | 223-0478 |
| Картриджи | к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 750, 1000C, b/w, color, original HP | 12 | от 27 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| Картриджи | к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200C, 1600C, Canon, Epson, заправка | + | от 9 | АРТРОНАС | 268-7627 |
| Картриджи | к матр.пр.Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др. | + | ? | АРТРОНАС | 268-7627 |
| Картриджи, тонер к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P/5MP, 6L, 6P/6MP | | + | ? | АРТРОНАС | 268-7627 |
| Картриджи, тонеры к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P/5MP, 6L, 6P/6MP, запр. | | | ? | Элпай НПП Химрем | 213-3218, 213-3890 |
| Картриджи для лаз. принт. HP LJ, Oki, Panasonic, заправка | | + | от 14 | P.T.C. | 236-3332, 236-3944 |
| Картриджи к матр. принт. Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic | | - | от 2.3 | МЕДХОР | 220-2356, 210-4316 |
| Картриджи для струйных принтеров HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu | | - | от 14 | МЕДХОР | 220-2356, 210-4316 |
| Картриджи | для лазерных принтеров HP LJ, доставка | - | от 74 | МЕДХОР | 220-2356, 210-4316 |
| Картриджи для струйных принтеров Canon, HP DJ, Epson | | + | от 13 | P.T.C. | 236-3332, 236-3944 |
| Картриджи для матричных принтеров Epson, Oki, Star и др. | | + | от 3 | P.T.C. | 236-3332, 236-3944 |
| Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 color | | | 41 | IMC COMPUTERS | 223-9177, 222-4482 |
| Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 black | | | 33 | IMC COMPUTERS | 223-9177, 222-4482 |
| Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra E | | | 65 | IMC COMPUTERS | 223-9177, 222-4482 |
| Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra R+ | | | 281 | IMC COMPUTERS | 223-9177, 222-4482 |
| Картриджи, чернила для струйных принтеров HP ,Canon, Epson, Oki | | | ? | КОПИПРО | 239-6721 |
| Картриджи, тонеры к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P/5MP, 6L, 6P/6MP, запр. | | | ? | БИТРЭЙД | 229-2100 |
| Картриджи, тонеры для лазерных принтеров HP ,Canon, Epson, Oki | | | ? | КОПИПРО | 239-6721 |
| Картриджи, чернила для HP, Canon, Epson, Oki, дост. | | | ? | БИТРЭЙД | 229-2100 |
| Расходные материалы для Canon в ассортименте | | + | ? | Электросервис и К | 266-0650 |
| Расходные материалы | HP LJ, II, III, IIP, IIIP, 4P, 4L, 4, 4M, 4M+, 5L, 5P | + | ? | ТРУШО | 221-0212, 213-1647 |
| Тонер-картридж | HP LJ II(D,P/+), III(D,P,Si), 4(L/P,V,+,Si), original HP | 12 | от 70 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| Тонер | к лазерным принтерам HP, заправка | - | от 14 | СИНКЛ-КОМ | 223-0478 |
| Тонер | HP LJ 4/4M/4+/4M+/4L/4ML/4P/4MP/5L/5ML/5M/5MP | + | ? | ТОРИС | 226-2519, 226-2412 |
| Чернила Black, HP, Canon, Epson, Olivetti, Fujitsu, Oki, Apple, Xerox, Samsung | | | 1.5-6 | ОргКомплект | 223-1596, 226-7660 |
| Чернила 3 color, HP, Canon, Epson, Olivetti, Oki, Apple, Lexmark, Samsung | | | от 5 | ОргКомплект | 223-1596, 226-7660 |
| Чернила | Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon, заправка, дост. | | от 6 | БИТРЭЙД | 229-2100 |
| Чернила | Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon, заправка | | от 6 | Элпай НПП Химрем | 213-3218, 213-3890 |
| Чернила | Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon | + | от 6 | АРТРОНАС | 268-7627 |
| Чернила | HP, Epson, Canon, BJ | - | от 6 | СИНКЛ-КОМ | 223-0478 |
| Optra E photoconductor | | | 85 | IMC COMPUTERS | 223-9177, 222-4482 |

## УСТРОЙСТВА АРХИВИРОВАНИЯ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Mobile Disk | 810/1350Mb, портативный винчестер, LPT-порт | + | 295/350 | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |
| ZIP Drive Iomega | 100Mb, SCSI, внутренний | 12 | 162 | ТУССОН | 236-4288, 236-5931 |
| JAZ Drive Iomega | 1000Mb, SCSI, внутренний | 12 | 499 | ТУССОН | 236-4288, 236-5931 |

## МОНИТОРЫ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Daewoo CMC1502B | 15", 0.28, MPRII, склад | 12 | 292 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| LG Studioworks 44i | 14", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig. | 24 | 200 | Falcon Тел.: 234-43-22, 234-05-72, 234-36-26, факс: 234-44-70 | |
| Studioworks 56m | 15", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig., Act. Sp. 2W | 36 | 320 | | |
| Studioworks 56i | 15", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig. | 36 | 310 | | |
| Studioworks 76i | 17", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig. | 36 | 605 | | |
| Studioworks 78i | 17", 0.25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig. | 36 | 680 | | |
| Studioworks 78D | 17", 0.25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig., Diamond Tron | 36 | 750 | | |
| 2010 | 20", 0.28, 1600x1280 LR, NI, MPRII, Dig., OSD | 36 | 1100 | | |
| Philips 105S | 15", 0.28, 1280x1024dpi, Dig. | 12 | от 290 | UNISATEL computers 221-43-58, 221-77-37 | |
| Philips 105B | 15", 0.28, 1280x1024dpi, Dig., multimedia | 12 | от 320 | | |
| Philips 107S | 17", 0.28, 1280x1024dpi, Dig. | 12 | от 546 | | |
| Philips 107B | 17", 0.28, 1280x1024dpi, Dig., multimedia | 12 | от 585 | | |
| MAG InnoVision DX15T | 15", 0.28, 1280x1024, NI, Trinitron | 36 | 430 | ТУССОН 236-4288 236-5931 | |
| Samsung SM 15Gli | 15", 0.28, 1280x1024, NI, DDC, Invar | 36 | 425 | | |
| Samsung SM 15Me | 15", 0.28, 1024x768, NI, sound 2x3W | 36 | 400 | | |
| Samsung SM 17Gli | 17", 0.28, 1280x1024x60, NI, Invar, OSD | 36 | 760 | | |
| Samsung SM 17Glsi | 17", 0.26, 1600x1200, NI, DDC, Invar, UUC | 36 | 860 | | |
| Samsung 3Ne | 14", 0.28, 50-100Hz, 56MHz, склад | 12 | 189 | ICS | 230-6482 |
| Samsung 15GLe | 15", 0.28, 1024x768, 50-100Hz, 65MHz, Dig., склад | 12 | 273 | ICS | 230-6482 |
| Samsung | 14-17", 0.28, MPRII, PnP, доставка | 36 | от 195 | ЧП ВОРОПАЕВ | 278-1408 |
| Samsung, Smile | 14", 1024x768, MPRII, I/NI | 12 | 180 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| Sony 100SX/SFT | 15", 1024x768, MPRII, TCO92, Dig. | 10 | 400 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| Sony CDP-200SF | 17", 0.25, MPRII, (15/17" 100/200 sf/sx), склад | 12 | от 408 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| ViewSonic E655 | 15", 1280x1024, MPRII, Dig. | 10 | 305 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| ViewSonic E655 | 15", 1280x1024, MPRII, 70MHz, Dig., склад | 12 | 314 | ICS | 230-6482 |

## ДИСКЕТЫ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| 3M, Verbatim 3,5" | DOS format, 2HD, 1.44Mb (10 шт.) | | от 5 | МЕДХОР | 220-2356, 210-4316 |
| 3M 3,5" | 1.44Mb, DS/HD, 10шт. | + | 7.5 | ТУССОН | 236-4288, 236-5931 |
| Basf 3,5" | DOS format, 1.44Mb (10 шт.) | + | 5 | TAIR | 229-2999 |
| Basf | бокс для дискет на 40 с замком | | 4.5 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |

## ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| MB Intel VX/HX/TX | 256k, EIDE, PnP | 6 | от 65 | UNISATEL computers 221-43-58, 221-77-37 | |
| SIMM | 4/8/16/32 Mb, EDO, 60ns, 72pin | 6 | 18-62 | | |
| SVGA card | 4Mb EDO, PCI S3 Virge | 6 | от 44 | | |
| TV tuner | Tecram M200 | 6 | 150 | | |
| MB | 486, 586 Intel VXB, 5SDA User's | 12 | от 40 | СИНКЛ-КОМ | 223-0478 |
| MB P 75-233 | Intel Triton 430VX/HX/TX, 256/512k PLcache | 6 | 65 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| MB P 75-233 | Asus, Iwill, Zida, 256/512k PLcache | 6 | от 98 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| MB Abit PH5/N5/R5R2/SM5(A)/IT5V/H, 256/512k, 75-200MHz, склад | | 12 | от 89 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| SIMM | 1/4/8Mb, 30/72 pin | 12 | от 11 | СИНКЛ-КОМ | 223-0478 |
| SIMM | 1/4/16Mb, 30 pin | 12 | от 10 | COMTRIS | 221-3876 |
| SIMM | 4/8/16Mb, 72 pin, DIMM 16 Mb | 12 | от 17 | COMTRIS | 221-3876 |
| SIMM | 16 Mb, EDO, Micron, 60ns, 72pin | 24 | 68 | ИНТИС | 278-8490, 278-6405 |
| SVGA card Matrox Millenium&Mystique, PCI 2/4/8MbSGRAM, 3D, быстр. MPEG | | 12 | от 110 | SKY SYSTEMS | 231-1470, 232-1390 |
| SVGA card Matrox Millenium&Mystique, PCI 2/4/8MbSGRAM, 3D, быстр. MPEG | | 12 | от 110 | SLIDERS | 213-4232 |
| SVGA card S3 WinFast280/Trio64V+/Virge600/ALLIANCE, MPEG, 3D, 1/2/4Mb | | 12 | от 25 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| Программаторы | XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP | 24 | от 260 | ИНТИС | 278-8490, 278-6405 |



## МУЛЬТИМЕДИА

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Act. Speakers | YS 50W | | от 25 | СИНКЛ-КОМ | 223-0478 |
| Act. Speakers | Creative Labs CS-100, 2x3W, 80Hz-18kHz, 220V | 24 | 23 | ТУССОН 236-4288 236-5931 | |
| Act. Speakers | Creative Labs CS-120, 2x3W, 80Hz-18kHz, тембр, 220V | 24 | 25 | | |
| Act. Speak. Creative Labs SBS-380, 2x10W, 2-way, 60Hz-20kHz, тембр/бал., 3D, Surround, 220V | | 24 | 75 | | |
| SB 32 | Creative Labs SB 32, PnP | 24 | 111 | | |
| SB AWE 64 | Creative Labs SB AWE 64, PnP, микрофон | 24 | 199 | | |
| Speakers | активно-пассивные 5-240W PMPO, блок питания | 6 | от 6 | SLIDERS | 213-4232 |
| Speakers | YS 260/280/320 (40W/70W/120W) | 6 | от 20 | ЮНИСАТЕЛ | 221-4358, 221-7737 |
| CD-Recorder | HP SureStore CD-Writer 6020i, склад | 12 | 448 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| CD-Recorder | JVC 2022 6/2, YAMAHA 400 6/4 | 12 | от 480 | DAMODARA | 233-5693 |
| CD-ROM-диски | Corel Photo Library, 20000 фотографий | + | ? | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |
| CD-ROM-диски | игровые, обучающие, multimedia-энциклопедии, музык. | | от 3 | SLIDERS | 213-4232 |
| CD-ROM-диски | ПО: системное, графическое, бизнес-приложения | | от 3 | SLIDERS | 213-4232 |
| CD-ROM | 6-speed Mitsumi, CiberDrive (6x-24x), Samsung (8x, 12x), EIDE | 6 | от 55 | SKY SYSTEMS | 231-1470, 232-1390 |
| CD-ROM | 6-speed Mitsumi (6x-24x), IBM, 100% read data, EIDE | 6 | 55 | SLIDERS | 213-4232 |
| CD-ROM | 8-speed, Samsung (8x, 12x) | 6 | 65 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| CD-ROM | 8-speed Samsung 831, 2 key audio, 100% read data, EIDE | 6 | 65 | SLIDERS | 213-4232 |
| CD-ROM | 8/12/16/24-speed, EIDE | 6 | от 65 | ЮНИСАТЕЛ | 221-4358, 221-7737 |
| CD-ROM | 8/12/16-speed | 12 | от 68 | COMTRIS | 221-3876 |
| CD-ROM | 12-speed | 12 | от 75 | СИНКЛ-КОМ | 223-0478 |
| CD-ROM | 12-speed Cyberdrive, 1800kb/s, 125 ms, (6-24xCD-ROM), EIDE | 6 | 70 | SLIDERS | 213-4232 |
| CD-ROM | 16-speed, CiberDrive | 6 | 85 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| Mega Wave Gold WT, PnP, Yamaha F718+804, 3D, WaveTable Software/Hardware | | 6 | 25/35 | SLIDERS | 213-4232 |
| SB AWE 64 Creative | AWE4380, 64 голоса, WaveSynth/WG, Internet, 3D, New soft | 6 | 99 | SLIDERS | 213-4232 |
| SB 16 Creative | SB2940 Vibra, SB2960, ASUS A16CR, SB16+FM radio, compatable | 6 | 25-65 | SLIDERS | 213-4232 |
| SB Crystal | CS-4232/CS-9233, W95, wavetable, PnP, ISA, 6W | 24 | 48 | ИНТИС | 278-8490, 278-6405 |
| SB ESS 1868 | PnP | 12 | 18 | COMTRIS | 221-3876 |
| SB Pro2 16bit stereo | Maestro Schubert, PnP, ESS1868, FD, 3D | 6 | 18/21 | SLIDERS | 213-4232 |
| SB Pro2 16bit stereo | Maestro Schumann, PnP, OPTI931, FD, 3D+ | 6 | 20 | SLIDERS | 213-4232 |
| SB Pro2 16bit stereo | Idema ESS1688, HalfDuplex, раб. на люб. комп.! | 6 | 16 | SLIDERS | 213-4232 |
| SB Pro2 16bit stereo | EdisonGold, Aztech16mm, SkyRocket, дочерняя плата SB32 | 6 | 20 | SLIDERS | 213-4232 |
| SB Pro2 16bit stereo | Schumann 3D, Shubert, AWE 32, AWE 64 gold | 6 | от 16 | SKY SYSTEMS | 231-1470, 232-1390 |
| SB Pro2 16bit stereo | Beethover 16b, ES1688 | 6 | 16 | FALCON | 234-4356, 234-4470 |
| SB Pro2 16bit stereo | | | от 30 | СИНКЛ-КОМ | 223-0478 |
| Sound card | в ассортименте | 6 | от 16 | ЮНИСАТЕЛ | 221-4358, 221-7737 |
| VideoBlaster | PCI TV Tuner+S3 Virge 2Mb, MPEG, VideoCapture, ДУ | 6 | 140 | SKY SYSTEMS | 231-1470, 232-1390 |
| Микрофон | Creative SB MC-1000, на стойке | 24 | 18 | ТУССОН | 236-4288, 236-5931 |
| Цифровая студия видеомонтажа Miro DC1-DC30 | | 12 | от 450 | DAMODARA | 233-5693 |
| Цифровая студия видеомонтажа MiroVideo DC20/30, вход-выход SVHS, MPEG | | + | 960 | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |

## МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| IIC 1414 int. C.Logic | 14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice | 24 | 85 | ИНТИС | 278-8490, 278-6405 |
| Motorola 3400 Pro | V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель | 60 | 195 | DATASTREAM | 226-5447, 220-3095 |
| US Robotics Sportser | 14.4-33.6, Int/ext, склад | 60 | | ТУССОН | 236-4288, 236-5931 |
| US Robotics Sportser | 14.4kbps, V42, V42bis, int/ext | 12 | 55-95 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| USR Sportser | 14.4kbps, V34b/V42b, int. | 12 | 51 | ICS | 230-6482 |
| USR Sportser VI | 14.4kbps, V34+/V34/V42, voice, науш., кабель, ext., 220В | 12 | 89 | ICS | 230-6482 |
| USR Sportser VI | 33.6kbps, V34+/V34/V42, voice, науш., кабель, ext., 220В | 12 | 165 | ICS | 230-6482 |
| US Robotics Sportser | V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель | 60 | 180 | DATASTREAM | 226-5447, 220-3095 |
| ZyXel U1496E | ext., 16.8kbps, 2 голос. реж. + ПО, рус., Internet, склад | 24 | 260 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| ZyXel U1496E+ | ext., 19.2kbps, 3 голос. реж. + ПО, рус., Internet, склад | 24 | 310 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| ZyXel U1496E+ | ext., 19.2kbps, V42, V42bis, Voice, ZyCELL, 220V, серт.РБ | 24 | 310 | DATASTREAM | 226-5447, 220-3095 |
| ZyXel U336 S/E | ext., 19.2kbps, голос, 2/4 выд. лин., склад | 24 | 660/350 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| ZyXel Elite 2864 | ext., 28.8kbps, ПО, рус., Internet, склад | 24 | 550 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| ZyXel Omni288S | ext., 28.8kbps, 3 голос. реж. + ПО, рус., Internet, склад | 24 | 350 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| ZyXel Omni288S | ext., 28.8kbps, V34, Zyx19.2, Zyx16.8, V42, V42bis, Voice, AOH, 220V | 24 | 350 | DATASTREAM | 226-5447, 220-3095 |
| ZyXel Omni TA 128 | ext., ISDN, аналог. порт, AOH | 24 | 390 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| ZyXel Prestige 2864I | ext., ISDN маршрутизатор уд. доступа, мост | 24 | 1100 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |

## ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| APC UPS | Back, 250-1200 VA, Powercom | 12 | от 95 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| APC UPS | Back EC/EI-250VA, США, склад | 24 | от 118 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| APC UPS | Back, 250/420/600VA, PnP, США, склад | 12 | 114 | ICS | 230-6482 |
| Minuteman Pro 280/420 | 280/420 VA, LAN, USA | 24 | 115/185 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Minuteman Pro 650/1000 | 650/1000 VA, LAN, USA | 24 | 297/446 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Minuteman Pro 1400 | 1400 VA, LAN, USA | 24 | 590 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| On-Line UPS | от 500 VA до 500kVA, 2-х и 3-х фазные | 24 | | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Tripp Lite | BC Pers Int. 280, 2 IEC-320 outlets | 24 | 117 | БЕВАЛЕКС | 249-9078, 249-9011 |
| Tripp Lite | BC Internet 300-675, 3 IEC-320 outlets, modem/fax protection | 24 | 133-254 | БЕВАЛЕКС | 249-9078, 249-9011 |
| Tripp Lite | Omni Smart int 280-2000, Line interact., LAN port, 3-7 IEC-320 outlets | 24 | 173-1170 | БЕВАЛЕКС | 249-9078, 249-9011 |
| Tripp Lite | UPSNet 450-1400, LAN port, 3 IEC-320 outlets, PowerAlert soft | 24 | 192-571 | БЕВАЛЕКС | 249-9078, 249-9011 |
| Tripp Lite | Smart Int. 280-3000, LAN UPS, 3 IEC-320 outlets | 24 | 306-2291 | БЕВАЛЕКС | 249-9078, 249-9011 |
| Tripp Lite | APS Int. 400-1250, 230V, 50Hz, 2 outlets, 12V, 10A regulated | 24 | 366 | БЕВАЛЕКС | 249-9078, 249-9011 |

## ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Mouse | Mitsumi | 6 | 8 | СИНКЛ-КОМ | 223-0478 |
| MiniTower | 2 вида | 6 | от 28 | ЮНИСАТЕЛ | 221-4358, 221-7737 |
| MiniTower | MT-101D-VDE, 230W, TUV, серт.РБ,(Winner/Big/Midi) | 12 | 35 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| Genius mouse | Easy, 3, PAL 3B, MyMouse Treasure, Cordless, EasyScroll | 12 | от 5 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| Keyboard | KME KB-4501R+9 Win95 RU/US, склад | 12 | 11 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| Наклейки русские на клавиатуру | | + | 5 | LIMENS | 228-1908, 228-1909 |
| Пластмассовые приборные корпуса | | 12 | ? | КОМПОНЕНТЫ И СИСТ. | 229-2103, 229-2110 |

## ЖЕСТКИЕ ДИСКИ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Fujitsu | 1.3/1.7/2.6Gb, EIDE, PIO4, fast ATA2 | 12 | от 150 | ЮНИСАТЕЛ | 221-4358, 221-7737 |
| Fujitsu | 2600Mb, FastATA-3, HDD от 810Mb до 2600Mb | 12 | 200 | SLIDERS | 213-4232 |
| Fujitsu | 2620Mb, FastATA-3 | 12 | 195 | ДЖЕТ | 268-3485, 210-0722 |
| Seagate ST31277A | 1280Mb, PIO4, New, розн. | 12 | 165 | ICS | 230-6482 |
| WD AC1200 | 1300Mb, большие опт. скидки! | 12 | 161 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| WD AC21600 | 1600Mb, большие опт. скидки! | 12 | 176 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| WD AC22000 | 2000Mb, опт. скидки, большие опт. скидки! | 12 | 194 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| WD AC22500 | 2500Mb, опт. скидки, большие опт. скидки! | 12 | 215 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| WD AC24000 | 4000Mb, опт. скидки, большие опт. скидки! | 12 | 344 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |

## СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| 3C509B-TPC | EtherLink III ISA UTP&BNC | 99 | 85 | DATASTREAM | 226-5447, 220-3095 |
| 3C16720 | Office Connect Hub 4/8UTP | 12 | 135 | DATASTREAM | 226-5447, 220-3095 |
| 3Com EtherLink III | ISA TP/Combo, 3C509T/C, склад | 99 | от 68 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| 3Com EtherLink XL | PCI Combo, 3C900, склад | 99 | от 85 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| 3Com OfficeConnect | Hub 4/8TP/+Coax., склад | 99 | от 85 | ELKO | 236-9754, 236-8663 |
| Allied Telesyn AT-2000U | LAN card UTP/BNC/AUI, 16 bit, склад | 36 | 28 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Allied Telesyn AT-2450BT | LAN card UTP/BNC, 32 bit PCI, склад | 36 | 76 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Allied Telesyn AT-2460TX | LAN card UTP, 32 bit PCI, 10/100Mbps, Fast Ether., склад | 36 | 99 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Allied Telesyn MR-820TR | Ether. hub 8 UTP+1AUI/BNC, склад, внутр. питание | 999 | 140 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Allied Telesyn MR-415/815 | Ether. hub 4/8 UTP, склад, каскадируемый | 999 | 68/88 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Allied Telesyn AT-3012/16/24TR | Ether. hub 12/16/24 UTP+1AUI+1BNC, склад | 999 | 255/258 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Allied Telesyn MR-908/12TX-20A | Ether. hub 8/12x100Base-TX (RJ45), 1xMDI/MDI-X, Fiber | 999 | 721/1262 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Allied Telesyn TS90 | SNMP Mngd 8xRJ45 (10Mb)+2x100Mb Switch | 36 | | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Allied Telesyn AT-3718 | 16x10Base-T (RJ45)+100Base-TX Switch | 36 | 1750 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Bay Networks | SW507 (6 ports 10Mb+1 port 10/100Mb) | 12 | 915 | BEL ABM 234-20-22 BEL ABM | |
| Bay Networks | SW510 (8 ports 10Mb+2 ports 10/100Mb) | 12 | 1016 | | |
| Bay Networks | SW507 (16 ports 10Mb+2 ports 10/100Mb) | 12 | 1517 | | |
| Genius | Ethernet Card, ISA/PCI, BNC/UTP | 12 | 21/24 | | |
| Genius | Ethernet Card, PCMCIA, BNC/UTP | 12 | 75 | | |
| Genius | Ethernet Hub, 8/16 ports UTP+BNC | 12 | 75/180 | | |
| Кабель UTP | 5 кат., 4 пары (за 1м) | ? | 0.4 | | |
| Шкафы Ultima (6U-45U), патч-корды, патч-панели, розетки, инструмент | | ? | ? | | |
| LAN Card Acorp-970 | PCI BNC/UTP | 12 | 25 | FALCON | 234-4356, 234-4470 |
| LTC EN2000 PnP/T | Ethernet card ISA, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO | 60 | 23 | ТУССОН 236-4288 236-5931 | |
| LTC PCI-Net/32T | Ethernet card PCI 32-bit PnP, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO | 60 | 25 | | |
| LTC FastNet/TX PCI | Ethernet card PCI 32-bit PnP, 100-BaseT PnP, full duplex, TPO | 60 | 68 | | |
| LTC FastLink 800R | 8x100BaseTX Hub, 8TP+1 UpLink | 60 | 431 | | |
| LTC FastLink 1200R | 12x100BaseTX Hub, 12TP+1 UpLink, 19" RM | 60 | 686 | | |
| LTC Flex16 Hub | 16x10Base-Thub, 16TP+luplink, 19"RM | 60 | 147 | | |
| LTC Flex32 Hub | 32TP+luplink, 19"RM | 60 | 245 | | |
| LTC FlexSwitch 6000 | 6x100/10BaseTX switching hub w/Auto negotiation, 19" RM | 60 | 2117 | | |
| Surecom EP-325 | Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP | 12 | 35 | DATASTREAM | 226-5447, 220-3095 |
| Surecom EP-508T | Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC | 12 | 100 | DATASTREAM | 226-5447, 220-3095 |
| Surecom EP-517T | Ethernet mini HUB 16 UTP+1BNC | 12 | 175 | DATASTREAM | 226-5447, 220-3095 |
| Кабель | RG-58, 50 Ом | + | 0,4 | DATASTREAM | 226-5447, 220-3095 |
| Кабель | UTP 5 кат., 4 пары, Швеция | + | 0,45 | DATASTREAM | 226-5447, 220-3095 |

## ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| IBM OS/2 Warp | 32-разр. ОС, FullPack, Connect, Merlin | + | от 161 | IBA | 234-4746 |
| IBM DB2/2 | сист. упр. БД для OS/2, версии SingleUser, Client-Serv. | + | от 609 | IBA | 234-4746 |
| IBM communication Manager, PC3270, TCP/IP и др. коммуникацион. продукты | | + | от 653 | IBA | 234-4746 |
| Lotus Notes платформа "Клиент-сервер" для автоматич. офиса под OS/2, Win, UNIX | | + | ? | IBA | 234-4746 |
| Oracle | Oracle Server - Enterprise Edition | + | от 14960 | CompIT Systems 221-2311, 221-5351 | |
| Oracle | Oracle Server | + | от 1850 | | |
| Oracle | Personal Oracle | + | от 245 | | |
| OS/2 Warp Server v.4 | сетевая ОС, включ. LAN Server 5.0 | + | от 851 | IBA | 234-4746 |
| Power ++ 2.0 | Разработка для клиент-сервер, Internet | + | 499 | КБ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ 236-30-85 СИСТЕМНЫЙ ИНТЕГРАТОР SYBASE | |
| PowerBuilder 5.0 | быстрое создание бизнес-приложений | + | 295 | | |
| PowerDesigner 6.0 | создание баз данных для более 30 СУБД | + | 995 | | |
| SQL Anywhere 5.5 | многоплатформенный сервер баз данных | + | 299 | | |
| SQL Server Prof | промышленный сервер баз данных | + | 995 | | |
| VisualAge, VisualGen | виз. ср-ва разр. прилож. "клиент-сервер" | + | ? | IBA | 234-4746 |
| Windows 95 OSR2 (rus&eng) | в комплекте MB с HDD или | + | 79 +? | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| Windows 95 OSR2 (rus&eng) | только для производителей | + | 69 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| Windows NT 4.0 WS (rus&eng) | в комплекте MB с HDD или | + | 229 +? | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| Windows NT 4.0 WS (rus&eng) | только для производителей | + | 197 | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| 1С: Мультимедиа | энциклопедии, обуч. программы, кулинария на рус. яз. | | 16-50 | SKY SYSTEMS | 231-1470, 232-1390 |
| 1С: Мультимедиа | Лицкнз. ПО: игры, мультимедиа-энциклопедии, автокурсы | | 5-45 | SKY SYSTEMS | 231-1470, 232-1390 |
| 1С: Мультимедиа | Лиц. стратег. игры: Twigger, Red Alert, Z Platinum и др. | | 20-50 | SKY SYSTEMS | 231-1470, 232-1390 |
| "Эффект-Офис" | сист. управления документами, до 100 пользователей | + | ? | РЕГИСТР | 249-4128 |

## ОБУЧЕНИЕ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Oracle, авторизованные курсы, выдача сертификата | | + | ? | COMPIT SYSTEMS | 221-2311, 221-5351 |

## БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| БД по законодательству РБ, (DOS/WIN) с еженед. актуализ. | | + | ? | РЕГИСТР | 249-4128 |
| БД по законодательству РФ, цена на 20%, чем в России | | + | ? | РЕГИСТР | 249-4128 |
| БД "Судебная практика" | кодексы РБ, международные договоры | + | ? | РЕГИСТР | 249-4128 |
| "БизнесИнформ" | адресно-информ. БД предпр. и орг. РБ, Win., актуализ. еженед. | | 40 | СОФТИНФОРМ | 213-2813 (4 линии) |
| Еженедельник "Экспресс-информация. Новости внешней торговли" (нормативные документы | | + | ? | ДЕКЛЕФ | 232-3171, 210-5479 |
| РБ, РФ, Украины и др. стран по ВЭД, конъюнктура рынков, деловые предложения) | | + | ? | ДЕКЛЕФ | 232-3171, 210-5479 |
| Справочники и БД по предпр. РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВЭД | | + | ? | ЧП КОМЛЕВ | 226-0604 |
| "ЮрИнформ" | БД по зак-ву РБ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед. | | 299/400 | СОФТИНФОРМ | 213-2813 (4 линии) |
| "ЮрИнформРос" | БД по зак-ву РФ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед. | | 299/400 | СОФТИНФОРМ | 213-2813 (4 линии) |

## ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| 1С:Бухгалтерия | проф. 6.0, Win3.11/95, сетевая, дост., установка | + | 165-395 | Бенетон 220-59-24, 220-59-95 | |
| 1С:Бухгалтерия | обучение на рабочем месте Заказчика (за час) | + | 10 | | |
| 1С:Расчет | Win95, дост., установка, внедрение по договору | + | 280-960 | | |
| 1С:Торговля | Win95, дост., установка, внедрение по договору | + | 280-960 | | |
| Бэмби+ | бухгалтерия, экономика малого бизнеса | 12 | 85 | ИНТЕЛЕКТ СЕРВИС | 224-5784 |
| Бэст 2+ | бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.) | 12 | 230 | ИНТЕЛЕКТ СЕРВИС | 224-5784 |
| Бэст 4 | бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.) | 12 | от 280 | ИНТЕЛЕКТ СЕРВИС | 224-5784 |

*Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)*

## КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Canon FC-210/230 | A4, 4к/мин., 1000к/мес., а/подача, 220В, дост. | 12 | ? | БИТРЭЙД | 229-2100 |
| Canon FC-210/FC-230 | A4, 4к/мин., 1000к/мес., без прогрева | 12 | ? | КопиПро 239-67-21 | |
| Canon PC 770 | A4, 12к/мин, 5000к/мес., 70-141%, а/подача, E16 | 12 | ? | | |
| Canon NP 6216 | A3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%, а/подача | 12 | ? | | |
| Canon FC-210/230 | A4, 4 к/мин, E16 | 12 | от 390 | ПЕОЛА&M | 266-3796 |
| Canon FC-210 | A4, 4-6 к/мин | + | 400 | ДИСПЕРАДО | 263-9048, 263-9122 |
| Canon FC-210 | A4, 4 к/мин, E-16 | 12 | от 400 | Белинтерстандарт | 236-5234, 236-8635 |
| Canon FC-230 | A4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги | + | 500 | ДИСПЕРАДО | 263-9048, 263-9122 |
| Canon FC-230 | A4, а/подача, 4 к/мин | 12 | от 500 | Белинтерстандарт | 236-5234, 236-8635 |
| Canon NP 1215/6216 | A3, 16к/мин., 8000/10000к/мес., 50-200%, касс.+лоток, дост. | 12 | ? | БИТРЭЙД | 229-2100 |
| Canon FC 230 | A4, 4к/мин, 1000к/мес., инстр. на рус. яз. | 12 | 485 | ЭЛЕКТРО сервис Official Canon Wholesaler 266-02-15 | |
| Canon NP 1215 | A3, 15к/мин, 8000к/мес., 50-200% | 12 | 1550 | | |
| Canon NP 6012 | A4, 12к/мин, 5000к/мес., 70-141% | 12 | 1230 | | |
| Canon NP 6212 | A4, 12к/мин, 5000к/мес., 70-141%, ADF | 12 | 1620 | | |
| Canon NP 6216 | A3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200% | 12 | 1770 | | |
| FC 210/230 | A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек. | 12 | 390/460 | ТОРИС КопиТехник 226-24-12 222-98-12 | |
| PC 770 | A4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток | 12 | 950 | | |
| NP 6012 | A4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток | 12 | 1230 | | |
| NP 1215 | A3, 15к/мин, 50-200%, касс. 250 л. | 12 | 1540 | | |
| NP 6216 | A3, 16к/мин, 50-200%, касс. 250 л. + лоток | 12 | 1770 | | |
| NP 6521 | A3, 21к/мин, 49-204%, 2 касс., 500 л., дуплекс | 12 | 3420 | | |
| Canon FC 210/230 | A4, 4к/мин, E16 | 12 | 395/485 | ЮНИЛЭНД 245-22-06 | |
| Canon NP 155 | A3, 15к/мин, 65-142% | 12. | 730 | | |
| Canon NP 1215 | A3, 15к/мин, 50-150% | 12 | 980 | | |
| Canon NP 2215 | B4, 15к/мин, 65-142% | 12 | 690 | | |
| Canon NP-4040 | A3, 40к/мин, 50-150%, 2 цвета | 12 | 899 | | |
| Canon NP-4540 | A3, 40к/мин, 50-150%, 2-стор., 2 цвета | 12 | 1199 | | |
| Ricoh FT-5010 | A3, 30к/мин, 50-200%, а/подача | 12 | 1050 | | |
| Konica 1012 | A3, 12к/мин, масшт. | 12 | 1897 | НИССА | 230-6754 |
| Konica 1015 | A3, 15к/мин, масшт. | 12 | 2199 | НИССА | 230-6754 |
| Konica 1212 | A3, 12к/мин, масшт., доставка, установка | 12 | 1800 | P.T.C. | 236-3332, 236-3944 |
| Olivetti 8004 | A4 , 4к/мин, подача до 50 листов | 12 | 527 | ТУССОН 236-4288 236-5931 | |
| Olivetti 8020 | A3, 20к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп. | 12 | 2290 | | |
| Olivetti 8021 | A3, 21к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп. | 12 | 3720 | | |
| Olivetti 8515 | A3, 15к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп. | 12 | 1960 | | |
| Canon NP-4000 | A3, 40к/мин, 50-150%, цена сниж. до 30.09.97 | 12 | 890 | БИСПРИС 220-09-26 | |
| Ricoh FT 3030-3055 | A4/B4, 15к/мин, масшт., цена сниж. до 30.09.97 | 15 | от 599 | | |
| Ricoh FT-4070 | A3, 20к/мин, масшт., цена сниж. до 30.09.97 | 12 | 868 | | |
| Mita CC-35/55 | A4/B4, 4/10к/мин | 12 | 463/862 | АРЧИБА Минск (017) 268-42-33, 268-53-97 Гомель (0232) 72-02-88 Гродно (0152) 47-04-75 | |
| Mita DC-1556/1856 | A3, 15/18к/мин, масшт. | 12 | ? | | |
| Sharp Z-20/25 | A4, 3к/мин | 12 | 379/? | | |
| Sharp Z-810/830 | B4, 8/10к/мин | 12 | ? | | |
| Sharp SF-2014/2114 | B4, 14к/мин, масшт. | 12 | ? | | |
| Sharp SF-2116/2118 | A3, 16/18к/мин, масшт. | 12 | ? | | |
| Sharp SF-2020/2120 | A3, 20к/мин, масшт. | 12 | ? | | |
| Mita CC-35 | A4, 4к/мин, 750к/мес. | ? | ? | БЕЛКОПИРСНАБ | 213-2804, 213-2001 |
| Mita CC-55 | B4, 10к/мин, 3000к/мес. | ? | ? | БЕЛКОПИРСНАБ | 213-2804, 213-2001 |
| Mita DC-1260 | B4, 12к/мин, 4000к/мес. | ? | ? | БЕЛКОПИРСНАБ | 213-2804, 213-2001 |
| Mita DC-1556 | A3, 15к/мин, 7800к/мес. | ? | ? | БЕЛКОПИРСНАБ | 213-2804, 213-2001 |
| SHARP Z-20 | A4, 3к/мин | + | 379 | СНАМИ (017) 230-5761 (0232) 531-279 (01622) 64-644 (0152) 453-372 (0212) 372-271 (0222) 256-360 | |
| Z-25 | A4, 3к/мин | + | ? | | |
| Z-810 | B4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв. тонер | + | ? | | |
| SF-2114 | B4, 14к/мин, масшт. | + | ? | | |
| SF-2116 | A3, 16к/мин, масшт. | + | ? | | |
| SF-2118 | A3, 18к/мин, масшт. | + | ? | | |
| SF-2120 | A3, 20к/мин, масшт. | + | ? | | |
| SF-2030 | A3, 30к/мин, масшт. | + | ? | | |
| SF-2050 | A3, 50 к/мин, масшт. | + | ? | | |
| XEROX XC-520 | A4, 5 к/мин, 600к/мес., склад | 12 | ? | XEROX Authorised Dealer БИ-ПРОЕКТ 232-53-76 232-50-68 | |
| XC-822 | A4, 8 к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, склад | 12 | ? | | |
| 5616 | A3, 16к/мин, 7000к/мес., масшт., склад | 12 | ? | | |
| 5316 | A3, 13к/мин, 6000к/мес., масшт., склад | 12 | ? | | |
| SHARP Z-20/25 | A4, 3к/мин, 300/400к/мес., цв. тонер, склад | 12 | ? | | |
| Z-520 | A4, 8к/мин, 800к/мес., склад | 12 | ? | | |
| Z-810 | B4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв. тонер | 12 | ? | | |
| SF-2014/2114 | B4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв. тонер, склад | 12 | ? | | |
| SF-2116/2118 | A3, 16/18к/мин, 10/12тыс. к/мес., масшт., а/под., сорт., склад | 12 | ? | | |
| Sharp | A4, персональные | 12 | ? | ТЕХ | 239-9847, 239-9805 |
| Sharp | A3, офисные | 12 | ? | ТЕХ | 0152-440225, 720174 |
| Sharp | дупликаторы от 60 к/мин. | 12 | ? | ТЕХ | 0162-440225 |
| Sharp Z-20/25 | A4, 3 к/мин, 300к/мес., лоток, склад, дост. | 12 | | СКАНЭКС официальный дилер RANK XEROX 220-6206, 220-3012 сервис - 220-4019 | |
| Sharp Z-810 | A4, 8 к/мин, 1000к/мес., склад, дост. | 12 | | | |
| Sharp Z-2116 | A3, 16 к/мин, 500к/мес., склад, дост. | 12 | | | |
| Xerox XC-520 | A4, 5 к/мин, 500к/мес., лоток, склад, дост. | 12 | | | |
| Xerox XC-822 | A4, 8 к/мин, 1500к/мес., масшт., склад, дост. | 12 | | | |
| Xerox 5334 | A3, 34 к/мин, дуплекс, а/под., масшт., цв. тонер, склад, дост. | 12 | | | |
| Xerox 5815 | A3, 16 к/мин, 5000к/мес., масшт., склад, дост. | 12 | | | |
| Xerox 5316 | и др. модели, сервис, расходные материалы | 12 | 1899 | СУСВЕТ | 256-5801 |
| Xerox XC-520 | A4, B4 5 к/мин | 12 | 599 | TAIR 229-29-99 | |
| Xerox XC-822 | A4, B4 5 к/мин, масшт. | 12 | 999 | | |
| Xerox 5201 | A4, 4 к/мин | 12 | 485 | | |
| Xerox 5316 | A3, 13 к/мин, масшт. | 12 | 1899 | | |
| Xerox 5616 | A3, 16 к/мин, масшт. | 12 | 1999 | | |
| Xerox XC520 | A4, 5 к/мин | 12 | 560 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Xerox 5201 | A4, 4 к/мин | 12 | 485 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Xerox XC822 | A4, 8 к/мин, масшт. | 12 | 995 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Xerox XC1045 | A4, 10 к/мин, масшт. | 12 | 1395 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Xerox XC5616 | A3, 16 к/мин, масшт. | 12 | 1950 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Xerox 3030/2515 | A1/A0, широкоформатные чертежные копиры | | от 6100 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Ricoh | A3, 30 к/мин, ADF, дуплекс, 3 лотка, б/у | | 1200 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |

## ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Canon CLC-350 | A4/A3, 4-20к/мин, 50-400% | + | 6400 | Электросервис и К | 266-0215 |
| Xerox 5750 Empress | A3, цифровой, фотокачество, возм. принтер | | от 14000 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Полноцветные к/а | A4-A3, 2-16к/мин, до 200% | 12 | ? | БИСПРИС | 220-0926 |

## МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| HP OfficeJetPro 1150C | A4, цветной принтер/копир/сканер, 600dpi | 12 | 930 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |
| Xerox WorkCenter 150 | A4, принтер/копир/факс, обычн. бумага, склад | 12 | 730 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |

## РИЗОГРАФЫ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Nashuatec CP385 | A3, 140 к/мин, до 200%б цвет, сменный барабан | 12 | от 9700 | БИСПРИС | 220-0926 |
| Nashuatec CP304 | A4, 130 к/мин, фоторож., 300 DPI расширен. | 12 | от 3950 | БИСПРИС | 220-0926 |
| Riso TR 1510 | A4, 300x300dpi, протяжн.сканер | 12 | ? | ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР RISO RISOLA тел. 234-52-48 тел. 234-84-75 | |
| Riso GR 1700 | A4, 300x400dpi, протяжн.сканер | 12 | ? | | |
| Riso GR 1750 | A4, 400x400dpi, протяжн.сканер | 12 | ? | | |
| Riso GR 2710 | A4, 300x400dpi, планш.сканер | 12 | ? | | |
| Riso GR 2750 | A4, 400x400dpi, планш.сканер | 12 | ? | | |
| Riso GR 3750 | A3, 400x400dpi, планш.сканер | 12 | ? | | |

## РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Барабаны, тонеры, картриджи для Sharp, Canon, Mita, Xerox | | + | ? | ТРУШО | 221-0212, 213-1647 |
| Картриджи, барабаны, др. з/ч для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp | | + | ? | ТОРИС | 226-2519, 226-2412 |
| Картриджи, барабаны, ремонт Canon, Ricoh, Mita, Sharp, Lanier | | | ? | КОПИПРО | 239-6721 |
| Картриджи, девелоперы, тонеры к Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ, дост. | | + | ? | БИТРЭЙД | 229-2100 |
| Картриджи, девелоперы, тонеры к Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ | | + | ? | АРТРОНАС | 268-7627 |
| Картриджи, тонеры для Sharp, Canon, Xerox, Panasonic, Mita, заправка | | + | от 7.5 | P.T.C. | 236-3332, 236-3944 |
| Картриджи, тонеры, девелоперы для Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ, заправка | | | ? | Элпай НПП Химрем. | 213-3218, 213-3890 |
| Расходные материалы для Canon в ассортименте | | + | ? | Электросервис и К | 266-0650 |
| Ремонт копировальной техники Sharp, Xerox | | | ? | КопиТрейдСервис | 266-5225 |
| Ремонт копировальной техники Canon, Konica | | | ? | КопиТрейдСервис | 266-5225 |
| Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp, заправка | | + | ? | ТОРИС | 226-2519, 226-2412 |
| Тонеры, девелоперы, заправка Canon, Ricoh, Mita, Sharp, Lanier | | | ? | КОПИПРО | 239-6721 |
| Тонеры, картриджи, барабаны, запчасти для Xerox | | 12 | ? | СКАНЭКС | 220-6206, 220-3012 |
| Тонер | Canon NP 4000, 1.5 кг - 20000 копий | | 80 | БИСПРИС | 220-0926 |
| Тонер | Ricoh 4000, 250 г - 6000 копий | | 15 | БИСПРИС | 220-0926 |
| Sharp, Mita | картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны для всех моделей | ? | ? | АРЧИБА | 268-5397, 268-4233 |
| Xerox, Sharp | тонеры и запчасти к любым моделям Xerox и Sharp | + | ? | БИ-ПРОЕКТ | 232-4349, 231-9576 |

## ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Типография от А до Я | комплектация под ключ | ? | ? | БИСПРИС | 220-0926 |
| Копирамо | B2, 4-х програм., таймер, вакуум, компрессор, 12 ультрафиолет. ламп | ? | ? | БИСПРИС | 220-0926 |
| Машина листорезальная | 2ПР2-120 | | 8900 | НОВИК | 227-3803, 227-2356 |
| Ромайор 314 | | | 11400 | НОВИК | 227-3803, 227-2356 |
| Переплетное, фальцевальное, бумагорезочное оборудование | | ? | ? | БИСПРИС | 220-0926 |

## ПЕРЕПЛЕТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Обложки | пластиковые, картонные, формат до A3 | | | ДИКТУМ | 268-4143 |
| Перфобиндеры | 3 вида, 7 моделей: 14, 28,3: 1, спирали | 12 | от 232 | ДИКТУМ | 268-4529 |
| Пружины | пластиковые, 6 цветов, от 1 до 500 листов | | | ДИКТУМ | 268-4143 |
| Пружины | метал., 3 видов, от 1 до 500 листов | | | ДИКТУМ | 268-4529 |
| Термобиндеры | 4 модели в термообложку, с термоклеем | 12 | от 139 | ДИКТУМ | 268-4143 |
| Термообложки | от 1 до 500 листов, 2 вида | | | ДИКТУМ | 268-4143 |

## ЛАМИНАТОРЫ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Excelam 355/655/1055 | рулонный, ЖКИ, регул. темп., 9-скор. | 12 | от 1612 | ДИКТУМ | 268-4143 |
| Lamiart 7/9/13/LSI | ЖКИ, регул. темп., 6-скор., гор. валы | 12 | от 372 | ДИКТУМ | 268-4143 |
| Mylam 4/9/12 | регул. темп., 1-скор., пласт. корп. | 12 | от 180 | ДИКТУМ | 268-4143 |
| Photonex 175/235/325/LSI | ЖКИ, регул. темп., 6-скор., гор. валы | 12 | от 497 | ДИКТУМ | 268-4529 |
| Пленка для ламинир. | стандарт., матовая, фольга | | | ДИКТУМ | 268-4529 |
| Аксессуары | бэджи, клипсы, скруглители | | | ДИКТУМ | 268-4143 |

## УНИЧТОЖИТЕЛИ, ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Гильотины | RC, 10 моделей | | от 150 | ДИКТУМ | 268-4529 |
| Уничтожители | [illegible], до 500 листов, 2/4 [illegible] | | от 147 | ДИКТУМ | 268-4143 |
| Триммеры | Lamirel, 4 модели | | от 115 | ДИКТУМ | 268-4143 |

## ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| 3M | видеопроекционные проекторы и ЖК-панели | 12 | от 470 | ТУССОН 236-4288 236-5931 | |
| 3M | все виды пленок для графопроекторов | + | от 7 | | |
| 3M | графопроекторы, 2100-11000 лм | 12 | от 415 | | |
| 3M | проекторы, пр. панели, аксессуары | 12 | ? | | |
| 3M | экраны проекционные | + | от 101 | | |
| TK-TEAM | доски для объявлений и эмалированные | + | от 28 | | |
| CTX | видео/компьютерные проекторы | + | ? | ASBIS | 249-5792, 214-7767 |
| Sharp | видео/компьютерные проекторы | + | ? | АРЧИБА | 268-4233, 268-5397 |
| Sharp | прокат видео проекторов | + | ? | АРЧИБА | 268-4233, 268-5397 |
| Sharp | видео/компьютерные проекторы и панели | + | от 1858 | ТЕСН (0152) 440-225, 720-174, (0162) 222-180, (0232) 539-633, (02122) 59591 (017) 239-98-47, 239-98-05 | |
| Liesegang | графопроекторы, эпископы | + | от 383 | | |
| MW | все типы проекционных экранов | + | от 45 | | |
| Kindermann | слайд-проекторы | + | от 209 | | |
| Белые доски | учебные, офисные | + | от 59 | | |

## ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Casio, Citizen, Sharp 4-250kb, в ассортименте | | 12 | ? | АРЧИБА | 268-5397, 268-4233 |
| Citizen, Casio, Sharp | 8-128kb, рус., переводчики | 12 | от 10 | ДЕВИЛОН | 250-8594, 276-8475 |
| Citizen, Casio | 8-128kb, русиф., 15 моделей | 12 | от 1300т.р. | МИНТЕХПРОМ | 220-8201, 222-2319 |
| Citizen, Casio | 8-128kb, русифицированная, PC-совм., переводчики | + | б/нал. | CCM | 249-3006, 249-9103 |
| Citizen | рус., 32-64kb, календарь, буд., алф. | 12 | от 37.7 | Белинтерстандарт | 236-5234, 236-8635 |
| Language Teacher, анг./рус. перев., зап.кн., 450 тыс. сл., 5 моделей | | 12 | от 65 | МИКРОДОМ | 232-7666 |

## КАЛЬКУЛЯТОРЫ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Casio, Citizen, Sharp 8-14 разрядные, в ассортименте | | 12 | ? | АРЧИБА | 268-5397, 268-4233 |
| Citizen | карманные 8-12 разрядные, 50 моделей | 12 | от 129т.р. | МИНТЕХПРОМ | 220-8201, 222-2319 |
| Citizen | настольные 8-16 разрядные, 40 моделей | 12 | от 259т.р. | МИНТЕХПРОМ | 220-8201, 222-2319 |
| Citizen | карманные, научные, 10-12 р., дв. пит. | 12 | от 5 | Белинтерстандарт | 236-5234, 236-8635 |
| Citizen | 8-16 р., 70 наименований | 12 | от 2 | ДЕВИЛОН | 250-8594, 276-8475 |
| Citizen SDC-395 | 16 р., дв. пит. | 12 | от 19.8 | Белинтерстандарт | 236-5234, 236-8635 |
| Citizen SDC-414 | 14 р., дв. пит. | 12 | от 18.7 | Белинтерстандарт | 236-5234, 236-8635 |
| Citizen SDC-435 | 16 р., дв. пит. | 12 | от 21.8 | Белинтерстандарт | 236-5234, 236-8635 |
| Citizen SDC-435/428 | 16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки | 12 | б/нал. | CCM t. 249-91-03 f. 249-30-06 | |
| Citizen SDC-888/852 | 12р., бухгалтерские, двойное питание, скидки | 12 | б/нал. | | |
| Citizen SDC-888 | 12 р., дв. пит. | 12 | от 15.4 | Белинтерстандарт | 236-5234, 236-8635 |
| Citizen SDC-888 | 12 р., двойное питание | 12 | 15.5 | ДИСПЕРАДО | 263-9048, 263-9122 |

## ТЕЛЕФАКСЫ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| OKIFAX 350 | Thermal, A4/30 meter roll, 9.6kbps, 16 grayscales | 12 | 289 | БЕВАЛЕКС | 249-9078, 249-9011 |
| OKIFAX 460 | Thermal, w/cutter, TAD&ECM stand., 48н. пам., 64 grayscales | 12 | 389 | БЕВАЛЕКС | 249-9078, 249-9011 |
| OKIFAX 4100 | LED/4ppm, 100 sheet out, PC I/O option, 56н. пам., 14.4kbps | 12 | 979 | БЕВАЛЕКС | 249-9078, 249-9011 |
| Olivetti OFX 1000 | об. бум. | 12 | 469 | ТУССОН 236-4288 236-5931 | |
| Olivetti OFX 1200 | об. бум., а/отв. | 12 | 499 | | |
| Olivetti OFX 3100/T | струйный, об. бум., пам. 1Мб, подкл. к ПК | 12 | 830 | | |
| Panasonic KX-F580/680/780, ЖКИ, факс/телефон/копир | | 12 | от 320 | ПЕОЛА&M | 266-3796 |
| Panasonic KX-F680/780 | малогабаритн., об. бум., а/отв., ЖКИ, доставка | 12 | от 340 | МИКРОДОМ | 232-7666 |
| Panasonic KX-F680/780 | а/отв., а/дозвон, ЖКИ | + | 350/390 | ДИСПЕРАДО | 263-9048, 263-9122 |
| Panasonic KX-F680BX | ЖКИ, пам 16 стр., а/отв. | 12 | от 340 | Белинтерстандарт | 236-5234, 236-8635 |
| Panasonic KX-F780BX | ЖКИ, пам., а/отв. | 12 | от 370 | Белинтерстандарт | 236-5234, 236-8635 |
| Samsung SF-30-2800 | ЖКИ, а/отв., спикер, доставка, серт.РБ | 36 | от 222 | ЧП ВОРОПАЕВ | 278-1408 |
| Samsung SF-30 | домашний | 12 | 233 | TAIR 229-29-99 | |
| Samsung SF-100 | ЖКИ, 35 номеров ускор. набора | 12 | 279 | | |
| Samsung SF-600 | ЖКИ, 70 номеров ускор. набора, а/под. 10л. | 12 | 312 | | |
| Samsung SF-1600 | ЖКИ, а/обр., а/под. 10л. | 12 | 334 | | |
| Samsung SF-2800 | ЖКИ, а/обр., а/под. 10л., а/отв. | 12 | 389 | | |
| Samsung SF-5500 | лаз. печ, ЖКИ, а/обр., а/под. 10л. | 12 | 895 | | |
| Samsung SF-30 | домашний | 12 | 233 | ТУССОН 236-4288 236-5931 | |
| Samsung SF-100 | ЖКИ, 35 н. пам., уск. наб., интерф. для а/отв. | 12 | 279 | | |
| Samsung SF-600 | а/загрузка, реж. отлож. пер., интерф. для а/отв. | 12 | 312 | | |
| Samsung SF-800 | 90н. пам., а/загрузка, цифр. а/отв. | 12 | 354 | | |
| Samsung SF-1600 | а/загрузка, реж. отлож. пер., интерф. для а/отв., а/обр. | 12 | 334 | | |
| Samsung SF-2800 | 90н. пам., а/загрузка, ДУ, цифр. а/отв. | 12 | 389 | | |
| Samsung SF-30/100/600/2800, серт.РБ | | 12 | от 230 | ПЕОЛА&M | 266-3796 |
| Samsung SF-30/100/2800, дом., память/ЖКИ/цифр., а/отв., а/обр., склад, серт.РБ | | 12 | ? | БИ-ПРОЕКТ | 232-5376, 232-5068 |
| Samsung SF-30 | портативный | 12 | от 221 | АРЧИБА | 268-4233, 268-5397 |
| Samsung SF-100 | ЖКИ, 35 номеров память, серт.РБ | 12 | 270 | КопиПро 239-67-21 | |
| Samsung SF-600 | ЖКИ, 70 номеров, автозагрузка, серт.РБ | 12 | 305 | | |
| Samsung SF-800 | ЖКИ, 90 номеров, цифр. а/отв., серт.РБ | 12 | 345 | | |
| Samsung SF-100 | ЖКИ, 35 номеров память | 12 | от 266 | АРЧИБА | 268-4233, 268-5397 |
| Samsung SF-600 | ЖКИ, автозагрузка | 12 | от 297 | АРЧИБА | 268-4233, 268-5397 |
| Samsung SF-800 | ЖКИ, цифр. а/отв. | 12 | от 336 | АРЧИБА | 268-4233, 268-5397 |
| Sharp FO-155/355/455 | ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., а/под. | | ? | ДИЭЙС | 220-1621, 222-6735 |
| Sharp FO-155/355/455 | ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., а/под. | 12 | ? | СКАНЭКС | 220-6206, 220-3012 |
| Sharp FO-155/355/455 | ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., склад | 12 | ? | БИ-ПРОЕКТ | 232-5376, 232-5068 |
| Sharp | ЖКИ, серт.РБ | 12 | ? | ТЕХ | 239-9847, 239-9805 |

## ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| АОН "Элис", "Русь" | в ассортименте, определение номера, а/дозвон и др. | 6 | от 29 | IGWT | 239-9356, 263-3000 |
| АОН | говорящий, память, секретарь | + | от 38 | Белинтерстандарт | 236-5234, 236-8635 |
| Panasonic KX-T2315 | спикер, память | 12 | от 45 | ПЕОЛА&M | 266-3796 |
| Panasonic KX-T2365 | спикер, а/дозвон, ЖКИ, память | 12 | от 54 | ПЕОЛА&M | 266-3796 |
| Panasonic KX-T2365 | спикер, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном. | 12 | от 49 | Белинтерстандарт | 236-5234, 236-8635 |
| Panasonic KX-T2365 | а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном. | + | 49 | ДИСПЕРАДО | 263-9048, 263-9122 |
| Siemens Euroset 805 | повтор номера, 2 именные клавиши, память 10 номеров | 12 | 32 | ТТЦ Bosch | 231-6997, 239-6153 |
| Siemens Euroset 815 | повтор номера, 8 именных клавиш, спикер, дисплей, кодовый замок | 12 | 65 | ТТЦ Bosch | 231-6997, 239-6153 |
| VEF | в ассортименте | 12 | 449т.р. | МИНТЕХПРОМ | 220-8201, 222-2319 |

## РАДИОТЕЛЕФОНЫ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Panasonic KX-T | 200-5000м, 900MHz, доставка | 12 | от 100 | ПЕОЛА&M | 266-3796 |

## МИНИ-АТС

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Alcatel 4220 | 0-36гор./8-128внутр., монтаж, серт.РБ | 12 | ? | КОМПИТЕКС | 262-0611 |
| AT&T Merlin Legend | 4x8-80x200 абон., США, серт.РБ | 12 | ? | CS&C Communication Systems and Components 270-45-30, 270-46-86 | |
| AT&T Partner | 2x6-16x48, США, серт.РБ | 12 | ? | | |
| AT&T Сист.оператив.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф. | | + | ? | | |
| Definity G3si | до 400x2400, США, серт.РБ | 12 | ? | | |
| Устройство записи телефонных разговоров | | + | от 250 | | |
| GoldStar | от 1x4 до 36x112, склад | 12 | от 188 | FALCON | 234-4322, 234-4470 |
| Harris 20-20 | 80-10000, США, монтаж, серт.РБ | 12 | ? | КОМПИТЕКС | 262-0611 |
| Meridian | цифр., от 32 и более, консульт., поставка, монтаж | 12 | ? | ДТР | 231-9621 |
| NorStar, Meridian | 3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж | 12 | ? | ТУССОН | 236-4288, 235-6483 |
| Panasonic KX-T308/616 | 3/6 городские, 8/16 внутренних, серт.РБ | 12 | от 260 | ПЕОЛА&M | 266-3796 |
| Panasonic KX-TD408/1232 | от 4 городских до 64 внутренних | 12 | от 840 | ПЕОЛА&M | 266-3796 |
| Samsung | офисные АТС, поставка со склада, монтаж | 12 | от 300 | ТУССОН | 236-4288, 235-6483 |
| Samsung | от 3/8 до 120 портов, поставка, монтаж, обслуживание | | ? | ДИЭЙС | 220-1621, 222-6735 |
| Siemens | любых модификаций, поставка, монтаж, обслуживание | | ? | ДИЭЙС | 220-1621, 222-6735 |
| Siemens, GoldStar | 3-200 аб., серт РБ, монтаж, обслуживание | 12 | от 46 | СЭНТЭКС | 275-6334 |

## ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Olivetti ETP 510 | A4, рус./лат., кор. | 12 | от 135 | Белинтерстандарт | 236-5234, 236-8635 |
| Olivetti ETP 510 | A4, рус./лат., корр.ош., пам. 80, автозапр. | 12 | 135/145 | ТУССОН | 236-4288, 236-5931 |
| Olivetti ET 2450MD | A3, рус./лат., ЖКИ, 32kb пам. | 12 | 580 | ТУССОН | 236-4288, 236-5931 |
| Optima SP 50 | 330мм, центрирование, рус., серт.РБ | 12 | от 170 | АРЧИБА Минск (017) 268-42-33, 268-53-97 Гомель (0232) 72-02-88 Гродно (0152) 47-04-75 | |
| Optima SP 520 | 330мм, центрирование, люкс, рус., скидки, серт.РБ | 12 | от 181 | | |
| Optima SP 523/524 | 330мм, 8/32kb пам., рус./англ., серт.РБ | 12 | от 283 | | |
| Optima SP 528 | 330мм, 64kb пам., рус., скидки, серт.РБ | 12 | от 373 | | |
| Optima SM 40 | 240мм, механическая, скидки, серт.РБ | 12 | от 113 | | |
| Samsung SQ-1000 | A4, рус./лат.кор.лента | 12 | 110 | ДИСПЕРАДО | 263-9048, 263-9122 |
| Samsung SQ-1000 | A4, рус./лат., кор. | 12 | от 105 | Белинтерстандарт | 236-5234, 236-8635 |

## КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Датеры, нумераторы, подушки, мастика, самонаборн. штампы и др. (лиц №86) | | | ? | АДЛ-МЕД 268-57-07, 268-55-06, 239-14-13 | |
| Новинка. Печати красконаполненные (лиц №86) | | | ? | | |
| Печати металлические, пломбаторы, пломбы, шпагат, гнезда (лиц №86) | | | ? | | |
| Печати, штампы (защита, гарантия) за 1 час - 6 дней (лиц №86) | | | ? | | |
| Канцтовары 1500 наим., калькул., печати, штампы, бухбланки, доставка | | | ? | ОСНОВАНИЕ | 226-4904 |
| Магазин | канцтовары (более 300 наимен.), бумага, кл. карандаши | | ? | АДЛ-МЕД | 268-4712 |
| "Товары для офиса" | деловые наборы, дискеты, папки, ручки 50 видов (лиц №86) | | ? | АДЛ-МЕД | 268-4712 |
| Печати, штампы (разрешение), оснастки (перевертыши) | | | ? | ИЛОРИЯ | 220-4709 |
| Печати, штампы (дешево, срочно, защита, гарантия) | | | | ЛАВЕНКА | 233-2147, 233-1981 |
| Печати металлические (в т.ч. пломбиры, пломбы, шпагат) | | | | ЛАВЕНКА | 233-2147, 233-1981 |
| Самонаборные штампы, датеры, нумераторы и т.д. | | | ? | ИЛОРИЯ | 220-4709 |
| Счетчики банкнот | МСК-3, МСК-4 | + | 200 | ТУССОН | 236-4288, 236-5931 |

## КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Olibell CRF-1000, "Прима", ВМ 8005, денежник, госреестр, низкие цены | | 12 | ? | САБИ ПУРТА ПЛЮС | 230-3648, 230-8261 |
| Olbell CRF-1000, б/у, денежник, госреестр, документы для рег. в ГНИ | | 18 | ? | САБИ ПУРТА ПЛЮС | 230-3648, 230-8261 |
| Olibell CRF-1000 | госреестр, 8 отд., работа с валютой | 12 | 520/560 | ТУССОН | 236-4288, 236-5931 |
| Elite ECR-1200 | госреестр, 10 отд.,програм., отчеты, 2 дисплея, денежник | 12 | 650/750 | ТУССОН | 236-4288, 236-5931 |
| Ценники многоразовые | | | ? | | 237-3737, 210-1173 |

## БУМАГА

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| A3/A4, рулон 210мм, Швеция, Россия | | | ? | СНАП | 277-8061 |
| Canon, A4, A3, 80 г/м, 100 г/м, 130 г/м, Финляндия | | | от 165т.р. | Электросервис и К | 266-0215 |
| Copy Paper Diplomat | A4, 500 листов, 80 г/м, белее белого, Австрия | | от 3.2 | Байко | 231-6499 |
| Copy Paper Diplomat | A3, 500 листов, 80 г/м, скидки, доставка | | от 6.4 | Байко | 231-6498 |
| Epson Original | A4/A3, пленка, фото 720-1440dpi | | от 8 | ICS | 230-6482 |
| Бумага A4/A3/рулон/перфо/термо/струйн., Россия, Финляндия, б/п доставка | | | ? | ЧП ВОРОПАЕВ | 278-1408 |
| Бумага A4/A3, писчая, для факсов, к/а, беспл. доставка | | | ? | ЛОРМА | 250-5961 |
| Офисная | A4/A3, 50-80 г/м., Финляндия | | 2.4 | Белинтерстандарт | 236-5234, 236-8635 |
| Офисная | A4/A3, 500 л., 75-100 г/м., Финляндия, доставка | | от 3.4 | МЕДХОР 220-23-56 210-43-16 210-41-41 | |
| Писчая | A4, 5кг., доставка | | от 4.1 | | |
| ЛБК-1-210/240/390/420мм х 12", 2000л., перфорация, стопа, доставка | | | от 12 | | |
| Лента 210, 420 мм, рулон, 100 п.м, пластмассовая втулка, доставка | | | от 1.5 | | |
| Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2 мм, доставка | | | от 0.12 | | |
| Самокопир. A4/A5, 2-, 3-, 4-, 5-слойная, перф., стопа, доставка | | | от 35 | | |
| Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка | | | б/н | | |
| Бумага для факса, принтера, для копира, писчая, самокопирующая, доставка | | | ? | ОСНОВАНИЕ | 226-4904 |
| Кассовая лента | | | ? | КОНДОР | 226-4387, 224-1151 |
| Для принтеров | | | ? | КОНДОР | 226-4387, 222-2123 |
| Для множительной техники и пиш. машинок | | | ? | КОНДОР | 224-1151, 222-2123 |
| Мелованная | 90-250 г/м, за тонну | | 1900-2200 | БЕРЕГ 229-2455, 229-2456 | |
| Картон | мелованный, за тонну | | от2100 | | |
| Картон | немелованный, за тонну | | от 3500 | | |
| Элитный картон | за тонну | | от 4000 | | |
| Stroumpack | картон упаковочный, за тонну | | 1800 | | |
| Этикеточная | в листах, за тонну | | от 2250 | | |
| Для к/а | A4/A3, за пачку | | 4,53/9,2 | | |
| Raflatak | самокл., белая, цв., металлизир., за лист | | от0,35 | | |
| DataCopy, UniPaper, Kaskad, РБ, A3/A4, 60-100 г/м, любые цвета | | | ? | КОПИПРО | 239-6721 |
| DataCopy | Швеция | | ? | КОНДОР | 224-1151, 222-2123 |
| PolCopy, PolSpeed | A4, 80 г/м, 500 л. | | от 3.6 | ЯРВИ | 234-9427, 234-1772 |
| Бумага | A4, 65-80 г/м, 500 л., Россия | | от 3.5 | ПЕОЛА&M | 266-3796 |
| DataCopy | A4/A3, 500 л, 80 г/м, 2.5 кг | | от 4/8 | ДАВТРЕЙД | 234-1649 |
| DataCopy, EuroOffice, Bin top color, Kaskad, A4/A3, 29 цв., 80-270 г/м | | | от 1578 | NOVIK 227-38-03 227-23-56 | |
| Бумага Royal Panda, дизайнерская, 70-100 г/м в листах, в рол. 64, 73, 84см (1т) | | | от 1578 | | |
| [illegible] | | | [illegible] | | |
| Transplot, Ultaflex, Data Copy Overhead калька, пленка для ориг.-макетов (100 листов) | | | от 8.15 | | |
| DataCopy | A3/A4, 70-80 г/м | | от 4.7 | ПЕОЛА&M | 266-3796 |
| MasterCopy | A4, 500л, 80 г/м, белизна 92%, 2.5 кг | | [illegible] | ДАВТРЕЙД | 234-1649 |
| [illegible] | [illegible] | | [illegible] | ДАВТРЕЙД | 234-1649 |
| [illegible] | [illegible] | | [illegible] | ДАВТРЕЙД | 234-1649 |
| Писчая | A3/A4 | | [illegible] | ДАВТРЕЙД | 234-1649 |
| ЛБК 210/240/420, перфорированная, дешево | | | ? | ДАВТРЕЙД | 234-1649 |
| Лента для принтеров (рулоны 210, 310, 420мм), доставка | | | ? | ТНФ | 263-8616, 263-8257 |
| Лента чековая (ширина ролика любая), доставка | | | ? | ТНФ | 263-8616, 263-8257 |
| Офисная, писчая, для к/аппаратов, (A3, A4), доставка | | | ? | ТНФ | 263-8616, 263-8257 |
| ЛБК-1, перфорированная в стопе, доставка | | | ? | ТНФ | 263-8616, 263-8257 |
| Коробки из гофрокартона, доставка | | | ? | ТНФ | 263-8616, 263-8257 |
| ViatCopy | A4/A3, 80 г/м, 500л, белизна 93% | | от 85т.р. | ВИЛЕНИК 228-6921 228-6166 228-6167 228-6701 | |
| ViatWriting | A4/A3, 65 г/м, 500л, белизна 86% | | от 75т.р. | | |
| ViatWriting | A4/A3, 60 г/м, 500л, белизна 90% | | от 60т.р. | | |
| ViatTyping | A4/A3, 5 кг, белизна 75%, за 1 кг | | 17т.р. | | |
| Газетная | за тонну | | 14000т.р. | | |
| Офсетная №1 | за тонну | | 24000т.р. | | |
| Книжно-журнальная для офсетной печати, за тонну | | | 19000т.р. | | |
| Типографская №2 | за тонну | | 16000т.р. | | |
| Самоклеящаяся белая 3-х видов | | | от 1.05 | comint 222-99-95 222-99-96 222-99-97 | |
| Самоклеящаяся флуоресцентная | | | от 1.85 | | |
| Пленка самоклеящаяся в ассортименте | | | от 2 | | |
| Пленка FasCal, цвет любой, срок службы 2-10 лет (за 1кв.м) | | | от 2 | | |
| Epson | A4, Glossy paper, 20л | | 10 | TAIR | 229-2999 |
| Xerox Business | A4/A3, 80 г/м, 500л | | 4.5/9 | TAIR | 229-2999 |
| Xerox Business | A4/A3, 500л | | от 4.8 | Компьют. и периф. | 234-3663, 234-5670 |

## ПОЛЕЗНАЯ МАШИНА В ВАШЕМ ОФИСЕ

NP 1215

Canon

Масштабирование – 50–200%
Фронтальная кассета на 250 листов
15 копий/мин
Формат A3

$1540

Торговля по безналичному расчету.

ТОРИС г. Минск, ул. Минина, 21а
Тел.: (017) 226-25-19, 226-24-12, 222-98-12

## ТЕРМОБУМАГА

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Термобумага | 210x30 | | 2.5 | TAIR | 229-2999 |
| Термобумага | 210x30 | 12 | 55.5т.р. | МИНТЕХПРОМ | 220-8201, 222-2319 |
| Термобумага | 210x30, доставка | | ? | ТНФ | 263-8616, 263-8257 |
| Термобумага | 210x30, Германия | - | от 1.36 | Белинтерстандарт | 236-5234, 236-8635 |
| Andrax fax | 210x30, Германия | - | 1.25 | ДИСПЕРАДО | 263-9048, 263-9122 |
| Термобумага | 210x30, 210x15, 216x30, доставка | | ? | ОСНОВАНИЕ | 226-4904 |
| Термобумага | 210x30 | | | СИНКЛ-КОМ | 223-0478 |
| Термобумага | 210/216x15/30, доставка | | от 1.4 | МЕДХОР | 220-2356, 210-4316 |
| Термобумага | 210x30, 216x30, Германия | | 60т.р. | СНАП | 277-8061 |
| Термобумага | 210x30, 210x15 | | от 1.35 | ДАВТРЕЙД | 234-2298, 234-1649 |

## СИСТЕМЫ БЕЗОПАСНОСТИ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| C&K Systems. Распродажа систем охранно-пожарной сигнализ. и видеонабл. | | 12 | ? | САТУРН-ИНФО | 223-4803, 226-7757 |

## АУДИО-, ВИДЕО-, ФОТО- И БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Магнитола | Philips, 1-2 касс., в ассортименте | 12 | 39-97 | МИНТЕХПРОМ | 220-8201, 222-2319 |
| Магнитола | Sharp WF-930H (BK), двухкасс. | 12 | 90 | МИНТЕХПРОМ | 220-8201, 222-2319 |
| Проигрыватели CD | Philips, в ассортименте | 12 | 138-231 | МИНТЕХПРОМ | 220-8201, 222-2319 |
| Телевизоры | Philips, 14"-21", TXT, в ассортименте | 12 | 240-428 | МИНТЕХПРОМ | 220-8201, 222-2319 |
| Фотоаппараты | Skina, полуавтомат/автомат, в ассортименте | 12 | 16-45 | МИНТЕХПРОМ | 220-8201, 222-2319 |
| ВП GoldStar RN-800AW | 2 гол., а/трекинг., а/очист.гол., PAL/SECAM/NTSC | 12 | 168 | TAIR 229-29-99 | |
| TV GoldStar CF20E20B | 51 см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник | 12 | 290 | | |
| TV GoldStar CF29C36X | 72 см, ДУ, 24 Systems, стерео, рус. TXT | 12 | 680 | | |
| TV Casio LCD color | диагональ 7, 8, 10 см, карманные, автомобильные | 12 | б/нал. | CCM t. 249-91-03 f. 249-30-06 | |
| Цифр. фотокамеры Casio, 320x240, 640x480, PC-link for Windows | | 12 | б/нал. | | |
| Холодильник | Sharp 55H, 521 литр, no frost, бежев./серый | 12 | 1080 | МИНТЕХПРОМ | 220-8201, 222-2319 |

## ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п | | + | от 4 | АТЛЕТИКСПОРТ | 239-6193 |
| Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п | | + | от 380 | АТЛЕТИКСПОРТ | 239-6193 |
| Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п | | + | от 135 | АТЛЕТИКСПОРТ | 239-6193 |
| Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр | | + | ? | АТЛЕТИКСПОРТ | 239-6193 |
| Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п | | + | от 333 | АТЛЕТИКСПОРТ | 239-6193 |
| Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п | | + | от 646 | АТЛЕТИКСПОРТ | 239-6193 |
| Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п | | + | от 80 | АТЛЕТИКСПОРТ | 239-6193 |
| Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п | | + | от 280 | АТЛЕТИКСПОРТ | 239-6193 |
| Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п | | + | от 90 | АТЛЕТИКСПОРТ | 239-6193 |
| Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п | | + | от 1,3 | АТЛЕТИКСПОРТ | 239-6193 |

## РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Бланки, этикетки, листовки и др. полиграфические услуги (лиц №86) | | | ? | АДЛ-МЕД | 268-5707, 268-5506 |
| Баджи, ярлыки, буклеты, удостоверения, упаковки (лиц №86) | | | ? | АДЛ-МЕД | 268-5707, 268-5506 |
| Визитки, фирменные бланки, наклейки | | | ? | ТВАЙС 234-74-58 | |
| Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт) | | | ? | | |
| Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.) | | | ? | | |
| Визитки, бланки (4-х видов, срочные) | | | | ЛАВЕНКА | 233-2147, 233-1981 |
| Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры | | | ? | АЛЬТИОРА | 232-9161, 210-0169 |
| Визитки (офсет, тиснение, шелкография, срочные, лиц №86) | | | ? | АДЛ-МЕД | 268-5707, 268-5506 |
| Все виды наружной и внутренней рекламы | | | ? | comint 222-99-95 222-99-96 222-99-97 | |
| Плоттерная резка пленки и бумаги | | | от 1 | | |
| Цветная печать на струйном плоттере | | | ? | | |
| Все виды наружной рекламы | | | ? | МИЛА ПЛЮС | 230-6216 |
| Все виды наружной рекламы, паспортизация, полиграфия | | | ? | NEW CONNECTION | 226-1903 |
| Трехлетний опыт работы на рекламном рынке Минска | | | ? | NEW CONNECTION | 226-1903 |
| Изготовление полноцветных самоклеящихся этикеток | | | ? | UNIFLEX | 269-1375, 210-1292 |
| Изготовление оригинал-макетов этикеток | | | | ПЛАНТЕЯ | 241-8744, 240-0303 |
| Изготовление визиток, бланков, наклеек и т.п. | | | ? | ZrokArt 226-0002 | |
| Разработка рекламной и полиграфической продукции | | | ? | | |
| Щиты, вывески, световые короба, объемные буквы | | | ? | | |
| Ксерокопия цветная и ч/б | | | | Микровидеосистемы | 261-2523 |
| Нанесение информации на ручки, папки, ежедневники и др. (лиц №86) | | | ? | АДЛ-МЕД | 268-5707, 268-5506 |
| Офсетная печать: полноцв. журн., этик., листовки, календ., брошюры и т.д. | | | ? | НОВИК | 227-3803, 227-2356 |
| Печать на упаковочных материалах | | | ? | UNIFLEX | 269-1375, 210-1292 |
| Полиграфические услуги, этикетки, упаковки, буклеты, брошюры и т.д. | | | | ЛАВЕНКА | 233-2147, 233-1981 |
| Полиграфия, шелкография, наружная реклама | | | ? | ЭКСПО | 236-8613, 236-8243 |
| Поставка самоклеящихся этикеток | | | | ПЛАНТЕЯ | 241-8744, 240-0303 |
| Разработка дизайн-проекта, паспортизация | | | ? | МИЛА ПЛЮС | 230-6216 |
| Тиснение на ручках, папках, ежедневниках и т.д. | | | | ЛАВЕНКА | 233-2147, 233-1981 |
| Цветная и черно-белая ксерокопия A4-A3 | | | | МВС | 261-2523 |
| Фотовиньетки | | | | Микровидеосистемы | 261-2523 |
| Фото и рисунки на майках | | | | Микровидеосистемы | 261-2523 |
| Щиты, оригинальные конструкции (изготовление, аренда) | | | ? | МИЛА ПЛЮС | 230-6216 |
| Этикетки, брошюры, буклеты, бланки | | | ? | КАМТАТ | 231-9405 |
| Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся) | | | ? | АЛЬТИОРА | 232-9161, 210-0169 |
| Gramerton - перенос компьютерной графики на | | | | ДИКТУМ | 268-4529 |
| металл (офисные таблички, поздравления, дипломы) | | | | ДИКТУМ | 268-4529 |
| Вывески, объемные буквы, световые короба, указатели, щиты | | | | АРТ-СОЮЗ 234-15-32 | |
| Логотипы, визитки, бланки, календари, приглашения, ламинирование | | | | | |
| Плакаты, проспекты, листовки, этикетки, брошюры, упаковка | | | | | |
| Цветная печать на струйном плоттере и плоттерная резка пленок | | | | | |

## ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Диагностика и ремонт к/а, принтеров, факсов, восстановление и заправка | | | | P.T.C. | 236-3332, 236-3944 |
| картриджей Canon FC-2/300/310/210/230, Sharp Z-20/30/50, | | | | P.T.C. | 236-3332, 236-3944 |
| Xerox 5305/5009/5310/5220/XC-520, HP LaserJet | | | | P.T.C. | 236-3332, 236-3944 |
| Запись на CD-ROM, скидки | | + | ? | DAMODARA | 233-5693 |
| Запись на CD-ROM, диски Verbatim 650Mb (за 1Mb) | | + | 0.015 | IMC COMPUTERS | 223-9177, 222-4482 |
| Запись на CD-ROM информации заказчика | | + | ? | ЮНИСАТЕЛ | 221-4358, 221-7737 |
| Запись и копирование на CD-ROM | | + | ? | IBA | 234-4746 |
| Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, HP | | | ? | КОПИПРО | 239-6721 |
| Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, HP LJ | | + | ? | ТОРИС | 226-2519, 226-2412 |
| Заправка картриджей к/а Sharp, Xerox | | + | ? | ТЕХ | 239-9865 |
| Модернизация и ремонт компьютеров | | | ? | COMTRIS | 221-3876 |
| Модернизация компьютеров, сети "под ключ" | | + | ? | ЮНИСАТЕЛ | 221-4358, 221-7737 |
| Помощь в регистрации субъектов хозяйствования, консультации, составление | | | ? | ДС | 248-9860, 248-4563 |
| юридических документов. Быстро, качественно и недорого (лиц. №564 до 17.05.2000) | | | ? | ДС | 248-9860, 248-4563 |
| Расходные материалы, ремонт, заправка копиров, принтеров | | + | ? | БИТРЭЙД | 229-2100 |
| Расходные материалы, ремонт, заправка копиров, принтеров | | + | ? | Элпай НПП Химрем. | 213-3218, 213-3890 |
| Ремонт бытовой техники Sharp и др. | | + | ? | ТЕХ | 239-9865, 220-0897 |
| Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров | | + | ? | ЧП ТРУБАЧ | 231-7082 |
| Ремонт к/а Canon, Ricoh, Mita, Sharp, Lanier | | | ? | КОПИПРО | 239-6721 |
| Ремонт к/а, лазерных принтеров, заправка и тех. обслуживание | | | ? | БИТРЭЙД | 229-2100 |
| Ремонт копировальной, факсимильной техники, принтеров Canon | | + | ? | Электросервис и К | 266-0215 |
| Ремонт копировальной техники Sharp, Xerox | | | ? | КопиТрейдСервис | 266-5225 |
| Ремонт копировальной техники Canon, Konica | | | ? | КопиТрейдСервис | 266-5225 |
| Ремонт копировальной техники | | + | ? | ТЕХ | 239-9865 |
| Ремонт множительной техники Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Xerox | | + | ? | ТОРИС | 226-2519, 226-2412 |
| Техпомощь и консультации по ОС (OS/2, Windows) а также | | + | ? | IBA | 234-4746 |
| прогр.продуктам, сетевым технол., лекции, семинары, обучение | | + | ? | IBA | 234-4746 |
| Hewlett Packard - заправка и ремонт лазерных принтеров | | + | ? | АРЧИБА | 268-4233 |
| Sharp, Mita - заправка и ремонт копировальной техники | | + | ? | АРЧИБА | 268-4233 |
| Xerox, Sharp - заправка, техобслуживание любого оборудования | | + | ? | БИ-ПРОЕКТ | 232-4349, 231-9576 |

## СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕМОНТ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Известь гидратная в мешках, 16 кг, доставка | | | ? | ДИНФО-ЦЕНТР | 230-2570, 230-2571 |
| Керамическая плитка (Испания, Италия за 1кв.м) | | | 11-16 | ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ | 229-2722, 264-9536 |
| Клеевые составы Kerakoll (Италия) наруж./внутр. работ в ассорт. (1кг) | | | от 0.4 | ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ | 229-2722, 264-9536 |
| Компакты (Италия) | | | от 131 | ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ | 229-2722, 264-9536 |
| Краны (Италия) | | | 60-110 | ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ | 229-2722, 264-9536 |
| Линолеум (Словения) | | | 5.4-6 | ТРОИЦА | 227-0010, 229-2150 |
| [illegible] | | | ? | [illegible] | [illegible] |
| Обои (Италия) | | | [illegible] | [illegible] | 229-2722, 264-9536 |
| Плитка Gres (Италия за 1кв.м) | | | 14-16 | ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ | 229-2722, 264-9536 |
| Плиты облиц. гипсоволокнистые Ангара-Knauf, доставка | | | 3 | ДИНФО-ЦЕНТР | 230-2570, 230-2571 |
| Смеси штукатурные | | | ? | ДИНФО-ЦЕНТР | 230-2570, 230-2571 |
| Стекло оконное, узорчатое, услуги по нарезке | | | ? | ОРГАНИЗАЦИЯ | 294-3788, 294-1473 |
| Трубы медные (Италия за 1п.м) | | | 2.6-3.5 | ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ | 229-2722, 264-9536 |
| Умывальники (Италия) | | | 90 | ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ | 229-2722, 264-9536 |
| Цемент М400/М500 в мешках, доставка | | | ? | ДИНФО-ЦЕНТР | 230-2570, 230-2571 |
| Шифер 8-волновой, доставка | | | ? | ДИНФО-ЦЕНТР | 230-2570, 230-2571 |
| Элитная вагонка, рейка, наличник, плинтус и др. пиломатериалы | | | ? | ФЛОС | 260-3091, 260-6119 |

## РАЗНОЕ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Часы | настенные, настольные, более 150 моделей | 12 | от 192т.р. | МИНТЕХПРОМ | 220-8201, 222-2319 |
| Чистка ковровых покрытий, мягкой мебели | | | ? | ФЛОС | 260-3091 |

## ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА, АВТОМОБИЛИ, ЗАПЧАСТИ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Запчасти к тракторам в ассортименте | | | | СЕЛЬТЕХСНАБ | 224-4667 |
| Трактора МТЗ всех модификаций | | | ? | ОРГАНИЗАЦИЯ | 232-5354, 232-5790 |
| Урал-4320 - дизель-кунг | | | 7900 | НОВИК | 227-3803, 227-2356 |

## ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

| Модель | Примечание | Гар. | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|---|---|---|---|---|
| Автоуслуги (1-25 т, 8-100 куб.м), любые страны, любая форма оплаты | | | ? | ОРГАНИЗАЦИЯ | 221-1390 |
| Грузоперевозки по СНГ попутным автотранспортом | | | ? | ОРГАНИЗАЦИЯ | 221-1390 |
| Грузоперевозки по СНГ (тент, 0,5-20 т, 3-82 куб.м) | | | ? | АВИСА | 255-4228, 251-6114 |

КОЛОНКА ВЕДУЩЕГО

# Looking for the Summer

**Сегодня еще рано анализировать итоги летнего туристического сезона: не закончились авиачартеры на зарубежные курорты, не подсчитаны количество туристов, доходы или убытки турфирм. Примерно в середине октября мы поговорим об этом более подробно, пока же подведем предварительные итоги.**

Вне всякого сомнения, нынешний сезон был намного спокойнее прошлых. Конечно, это утверждение не относится непосредственно к работе турфирм: как и в предыдущие годы, в мае—июне они страдали от катастрофической нехватки клиентов, а в 2 последующих месяца работали в режиме перманентного аврала, стремясь удовлетворить проснувшуюся вдруг у белорусских граждан страсть к отдыху и путешествиям.

Впрочем, говорить об относительно спокойной работе отрасли в этом году мне позволяет следующее: над турфирмами не висела угроза перелицензирования и «президентской» перерегистрации субъектов хозяйствования; большинство крупных организаций нашли пути законной работы с инвалютой; даже с заграничными паспортами ситуация стала полегче. Не потому, конечно, что эффективнее стала работать паспортно-визовая служба: 2-месячные очереди в отдельных ее учреждениях наблюдались и нынешним летом. Просто наученные горьким опытом многие потенциальные клиенты позаботились о документах заранее.

Однако ситуацию на белорусском рынке туруслуг вряд ли стоит идеализировать. Проблем хватало и в нынешнем сезоне. Это неразбериха с организацией выезда за рубеж детей по спискам, заверенным в ОВИРах, из-за которой была практически свернута программа детского отдыха в Словакии. Неожиданное запрещение безвизового въезда на территорию Литвы белорусским гражданам, отправляющимся на лечение в санатории. Всевозможные «мелкие пакости», которые к тому же сопровождались весьма печальной тенденцией: количество более-менее обеспеченных туристов продолжало быстро падать. Именно этим, а не «славянскими корнями» и «давними традициями» объясняется необычная популярность отдыха на болгарских курортах нынешним летом. В то же время все больше наших граждан, которые готовы платить достаточно значительные суммы за качественный отдых, предпочитают проводить отпуска в Москве, Варшаве, Праге, а не в Беларуси. И если раньше это аргументировалось более низкими ценами на турпутевки в странах ближнего зарубежья, то сейчас -- еще и нежеланием богатых белорусских граждан «светиться» перед многочисленными контролирующими органами.

Кстати, о последних. Ушедшее лето было отмечено периодическими «набегами» сотрудников налоговой полиции на отдельные турфирмы. Хочется надеяться, что целью подобных акций не являлось закрытие тех или иных предприятий отрасли. Скорее, причина в ином: выезжать за границу «на халяву» стремятся не только любители «Фанты»...

И все же с полной уверенностью могу утверждать: туристический сезон «Лето-97» состоялся и, в принципе, был неплохим. Впереди – разработка экскурсионных и горнолыжных маршрутов, участие в турвыставках и подготовка к следующему лету. Которое, если не произойдет глобальных изменений в белорусской экономике, для турфирм будет сложнее нынешнего. У многих закончится срок действия лицензий на право осуществления турдеятельности, а новые правила их выдачи, разрабатываемые Министерством спорта и туризма, жестче ныне действующих.

Впрочем, у МСиТа также могут возникнуть проблемы: уже сейчас БПСМ претендует на часть его функций, добиваясь права контролировать отправку за рубеж молодежных тургрупп. Однако это -- тема для отдельного разговора.

Павел КОТОВ

АЛЬТЕРНАТИВА

# Играть или не играть?

Как провести свободное время, каждый из нас решает самостоятельно. Чьи-либо указания или советы воспринимаются, что называется, «в штыки»: наш человек практически всегда ищет в них подвох. Поэтому личный отдых каждый организует по-своему. Однако сегодня все больше и больше людей различных профессий, возрастов и социального положения предпочитают проводить свободное время у бильярдного стола. Этой игрой увлекаются простые клерки и президенты компаний, пенсионеры и студенты...

Каждый находит в бильярде свои преимущества. Одних привлекает азарт, удовольствие от положенного в лузу сложного шара, другие считают эту игру прекрасным средством для снятия стресса и восстановления здоровья после болезни... Есть и такие, кто просто предпочитает данный вид спорта футболу, теннису, баскетболу и т.д.

Сегодня наиболее популярными бильярдными играми являются «Американка», «Московская пирамида» и «Малая русская пирамида». Основные их отличия сводятся к следующему. В «Американке» соперники забивают шары любым шаром. В «Московской пирамиде» для этого используется один, отличный от других шар. А в «Русской», кроме того, соперники заказывают вслух и шар, и лузу. Однако существует еще множество игр с дополнительными правилами подсчета очков и штрафами.

Разные цели преследуются и при покупке бильярдного стола. Одни приобретают небольшой столик на дачу, в квартиру или сауну, потому что считают их лучшими местами отдыха для себя и своих знакомых, другие совмещают приятное времяпрепровождение с прибыльным бизнесом (например, владельцы кафе и ресторанов), третьи же выделяют площадь под бильярдную комнату, покупают высококачественный инвентарь и поистине наслаждаются игрой в комфортных условиях.

Интересно, что в конце прошлого столетия бильярдный стол можно было встретить практически во всех гостиницах и постоялых дворах, во многих ресторанах, кабачках и салонах. Каждый уважающий себя состоятельный человек считал своим долгом приобрести стол и выделить для игры специальное помещение.

К сожалению, позднее в нашей стране бильярд долгое время был причислен к атрибутам буржуазной идеологии, что сильно сказалось на его распространении. И только сегодня он начал по-настоящему возрождаться.

Бильярд обладает каким-то особым магнетизмом: сыграв хотя бы одну партию, человек не только с удовольствием вспоминает о минутах или часах, проведенных за бильярдным столом, но и стремится снова взять в руки кий. Недаром эту игру считали интереснейшим занятием Ломоносов, Пушкин, Маяковский, граф Орлов.

Безусловно, существует еще масса вариантов использования свободного времени: диван, телевизор, дешевая водка или дорогой коньяк... Здесь, как говорил один известный телеведущий в рекламном ролике, каждый решает сам: пить или не пить, купить или не купить. А мы от себя добавим: играть или не играть.

Владислав БИТЫЙ



## ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

| СТРАНА | МАРШРУТ | ВИД | ДНИ | Транспорт | СРОКИ | ПРОЖИВАНИЕ | СЕРВИС | ПУНКТ ОТПР. | ЦЕНА | ФИРМА | ТЕЛЕФОН |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| БЕЛАРУСЬ | оз. НАРОЧЬ (клуб выходного дня) | | | | | | | | | СВЭЛНА | 223-0701 222-4818 |
| БОЛГАРИЯ | Созопол, Св. Константин и Елена | О+Э | 12 | авиа | пост. | 3* | по выбору | Минск-2 | по спр. | КЕНГУРУ | 231-9688 |
| ГРЕЦИЯ | Паралия, Катерини, Халкидики | О | 10-12 | авиа | пост. | 2-4*, апарт. | по выбору | Минск | от 470 у.е. | ДАБАККО-ТУР | 231-4481 269-1913 |
| | Халкидики, Кассандра | О | 11-13 | авиа | пост. | 2-5*, апарт. | по выбору, трансфер, медстрах, виза | Минск-2 | от 580 у.е. | ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ | 227-6713 221-5927 |
| ЕГИПЕТ | Каир, Красное море | О+Э | 8, 11, 15 | авиа Boeing | 2 раза в нед. | 2-5* | п/панс. (шв. стол), экск. | Минск | от 450 у.е. + виза | ТЕХНОСТАР | 268-5669 268-4714 |
| ИЗРАИЛЬ | Натанья, Эйлат, Иерусалим, Мертвое море (по выбору) | О | 7, 14 | авиа | пост. | 3-5* | звт, п/панс., панс., медстрах, виз. поддержка | Минск | от 850 у.е. | БЮРО ЭЛЕФАНТ | 237-7987 |
| ИСПАНИЯ | СУПЕРПРЕДЛОЖЕНИЕ! КАНАРСКИЕ ОСТРОВА (о.Тенерифе): УВЛЕКАТЕЛЬНОЕ ПУТЕШЕСТВИЕ В МИР ОТДЫХА И РАЗВЛЕЧЕНИЙ (24/09-8/10) | | | | | | | | | БЕЛМЕТ-ИМПЕКС | 226-9932 226-9996 |
| | о.Тенерифе, Малага | О | 7, 14 | авиа | пост. | 3-5*, апарт. частных клубов | по выбору, экск., прокат авто | Москва | от 530 у.е. | БЮРО ЭЛЕФАНТ | 237-7987 |
| | ОТДЫХ, О КОТОРОМ ВЫ МЕЧТАЕТЕ! ВСЕ ЛУЧШИЕ КУРОРТЫ СРЕДИЗЕМНОГО МОРЯ (отели 3-5*, цветные фонтаны, коррида, аквапарк, Евродиснейленд). СКИДКИ - ДЕТЯМ!!! ПОДАРОК ВСЕМ КЛИЕНТАМ В АВГУСТЕ-СЕНТЯБРЕ | | | | | | | | от 725 у.е. | РЕСТ-МАРКЕТ | 229-2297 217-4348 217-4349 |
| | ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 3-5*) | | | | | | | | | РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО | 237-8534 |
| | о.Тенерифе, Малага, о.Майорка | О | 15 | авиа | пост. | 3-5* | по выбору, экск., гид | Варшава, Москва | от 620 у.е. | ТЭБ-ТУР | 213-1342 229-3589 |
| ИТАЛИЯ | Лидо-Адриано | О | 16 | авто | каждые 10 дней | апарт. | без пит., медстрах | Минск | 290 у.е. | ГОЛУБАЯ ПТИЦА | 223-9718 223-9077 223-8847 |
| | Римини | О+Э | 13 | авто | пост. | 2* | п/панс., экск. в Сан-Марино, Рим, Ватикан, Пизу | Минск | от 345 у.е. | | |
| | Флоренция, Монтекатини/Чезенатико | Ш/О | 7/15 | авиа/авто | пост. | 3*/апарт. | п/панс., карго, виза | Минск | 450/295 у.е. | ОЛИРТИ | 228-1818 228-1376 |
| | КУРОРТЫ АДРИАТИЧЕСКОГО МОРЯ И ЛИГУРИИ (Сан-Ремо и др.): ЛУЧШИЕ ОТЕЛИ (3-5*, luxe, экскурсии на Лазурный берег Франции). ПРОДАЖА НЕДОРОГИХ АВИАБИЛЕТОВ | | | | | | | | от 600 у.е. | РЕСТ-МАРКЕТ | 229-2297 217-4348 217-4349 |
| КИПР | Лимасол, Пафос, Ларнака | О | 8, 11, 12, 15 | авиа | пост. | 2-5*, апарт. | по выбору, трансфер, медстрах | Минск-2 | от 610 у.е. | ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ | 227-6713 221-5927 |
| ЛИТВА | ОТДЫХ В ПАЛАНГЕ (от 4 у.е./сут.). ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА. ЛЮБЫЕ СРОКИ И ВИДЫ | | | | | | | | | DEKO AIRLINES | 220-5978 220-7412 220-5765 |
| | ВИЗЫ (одноразовые и многоразовые): СРОЧНО, НЕСРОЧНО, СВЕРХСРОЧНО!!! ОТДЫХ В ПАЛАНГЕ | | | | | | | | | РЕСТ-МАРКЕТ | 229-2297 217-4348 217-4349 |
| | ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ДОКУМЕНТОВ В ЛИТВУ (индивидуально и в группах) | | | | | | | | | ЯРХО | 235-1742 Захарова, 31-102 |
| | санатории Друскининкая, Бирштонаса, Паланги | О+Л | по жел. | сам. | пост. | санат., д/о, ч/сектор, гостиницы | по выбору, по инд. заказу | Минск | по спр. | | |
| ОАЭ | Дубай | О+Ш | 4, 7 | авиа | еженед. | 2-4* | п/панс., виза, медстрах, карго (2 у.е./кг) | Минск | от 405 у.е. | ТЕХНОТУР-СЕРВИС | 227-7956 |
| СИРИЯ | Дамаск, Алеппо | Ш+О | 8 | авиа | пост., сб | 3* | п/панс. | Минск | 600 у.е. + 400.000 руб. | | |
| СТРАНЫ КАРИБСКОГО БАССЕЙНА | ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКЗОТИЧЕСКИЕ ЭКСКУРСИИ (отели 4-5*, система all inclusive) | | | | | | | | | РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО | 237-8534 |
| ТУНИС | все курорты | О | 8, 15 | авиа | пост. | 2-5* | по выбору | Варшава, Москва | по спр. | ДАБАККО-ТУР | 231-4481 269-1913 |
| | ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 4-5*, система all inclusive) | | | | | | | | | РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО | 237-8534 |
| | Хаммамет | О | 8, 15 | авиа | пост. | 3-5* | п/панс., экск. (доп. плата) | Москва, Варшава | по спр. | СВЭЛНА | 223-0701 222-4818 |
| ФРАНЦИЯ | ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*) | | | | | | | | | РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО | 237-8534 |
| ФРАНЦИЯ-БЕЛЬГИЯ-ГОЛЛАНДИЯ | Прага-Париж-Брюссель-Амстердам | Э | 10 | авто | пост. | 2-3* | звт, экск., переводчик, медстрах | Минск | 335 у.е. | ГОЛУБАЯ ПТИЦА | 223-9718 223-9077 223-8847 |
| ФРАНЦИЯ-ИСПАНИЯ-МОНАКО | Прага-Париж-Барселона-Канны-Монако | О+Э | 13 | авто | пост. | 2-3* | звт, п/панс., экск., переводчик, медстрах | Минск | 490 у.е. | | |
| ЧЕХИЯ | Прага, Кршивоклад, К.Вары | Э | 6 | авто | пост. | 2* | звт (шв. стол), экск., бас., медстрах | Минск | 155 у.е. | ЕВРОТРАНС-СЕРВИС | 213-2737 213-1313 |
| | Прага/Чешска Липа | Э | 6/7 | авто | пост./27/09, 18/10, 1/11 | отель | звт/п/панс., экск., замок, каньон, зоопарк | Минск | от 155 у.е. | ОСТ'КОМ | 213-4378 213-4789 274-9351в |
| | ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*) | | | | | | | | | РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО | 237-8534 |
| | Прага, К.Вары, замки | О+Э+Ш | 6, 7, 13 | авто | пост., вс | 2* | звт, экск., бас., медстрах, инд. ваучеры | Минск | от 155 у.е. | ТЕХНОТУР-СЕРВИС | 227-7956 |
| | Прага, К.Вары, замок Мельник | Э | 6 | авто Setra, Skania | пост. | 2* | звт, 3 экск., гид, медстрах | Минск | 160 у.е. - взр., 140 у.е. - дет. | ЭКОЛОГИЯ-ТУР | 255-1868 253-3739 |
| ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ | Прага-Будапешт | Э | 7 | авто | пост. | 2* | звт, экск., медстрах | Минск | 155 у.е. | ГОЛУБАЯ ПТИЦА | 223-9718 223-9077 223-8847 |
| | Прага-К.Вары-Братислава-Будапешт-Сентендре | Э | 7 | авто | пост. | 2-3* | 4 звт, 5 экск., бас., медстрах | Минск | 175 у.е. | ЕВРОТРАНС-СЕРВИС | 213-2737 213-1313 |
| | Прага, К.Вары, Будапешт | Э | 7 | авто | пост. | 2-3* | звт, 4 экск., гид, медстрах | Минск | 175 у.е. - взр., 155 у.е. - дет. | ЭКОЛОГИЯ-ТУР | 255-1868 253-3739 |
| РАЗНОЕ | ЕВРОПА: ТУРЫ НА ЛИЧНОМ АВТО (консультации, разработка маршрута, визовая поддержка) | | | | | | | | | ГОЛУБАЯ ПТИЦА | 223-9718 223-9077 223-8847 |
| | ЛУЧШИЙ ВИД ОТДЫХА - МОРСКИЕ КРУИЗЫ (от 900 у.е.). ОТДЫХ В ИТАЛИИ (от 390 у.е.) | | | | | | | | | ДОМИНТ | 231-6759 261-7702 |
| | ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ И ГРУППОВЫЕ ТУРЫ: ГРЕЦИЯ (авто, от 345 у.е.), ИСПАНИЯ (от 625 у.е.), ОАЭ (от 415 у.е.), МАЛЬТА (от 500 у.е.). ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ (1-3 месяца) | | | | | | | | | ЛЭНДТУР | 227-3519 227-4839 |
| | ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ ЛАТВИИ, ЛИТВЫ, ЭСТОНИИ, ГЕРМАНИИ. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ. ВАУЧЕРЫ В ПОЛЬШУ | | | | | | | | | ОСТ'КОМ | 213-4378 233-3704 213-4789 |
| | ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ. ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ, ПОЛЬШУ, СЛОВАКИЮ | | | | | | | | | СВЭЛНА | 223-0701 222-4818 |
| | ОТДЫХ В АВСТРИИ, ФРАНЦИИ, ЧЕХИИ, ВЕНГРИИ, МОЛДОВЕ. ВАУЧЕРЫ В БОЛГАРИЮ, ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ. ЕВРОВИЗЫ (от 14 дней до 3 мес.). УСЛУГИ (ОВИР). СТРАХОВАНИЕ (медицинское, «зеленая карта») | | | | | | | | | ТЕХНОТУР-СЕРВИС | 227-7956 |

**ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ТАБЛИЦЕ «ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ»:**
**А — тур за авто, Б — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, Я — обучение языкам, звт — завтрак, з/п — загранпаспорт, а/б — авиабилет**

*Размещение информации: т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976).*
*Цена одной строки — 200.000 руб. Предусмотрены скидки*

**Лицензии фирм, разместивших рекламу в таблице «Весь мир на ладони» (выданы МСиТ РБ сроком на 2 года)**

| | | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| БЕЛМЕТИМПЕКС | № 030/16.08.96г. | ДЖЭТТРЭВЕЛ | № 438/28.03.97г. | КЕНГУРУ | № 545/29.08.97г. | РЕСТ-МАРКЕТ | № 341/19.12.96г. | ТЕХНОТУРСЕРВИС | № 510/22.05.97г. |
| БЮРО ЭЛЕФАНТ | № 313/22.11.96г. | ДОМИНТ | № 452/28.03.97г. | ЛЭНДТУР | № 349/19.12.96г. | РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО | № 276/25.10.96г. | ТЭБ-ТУР | № 092/10.09.96г. |
| ГОЛУБАЯ ПТИЦА | № 217/07.10.96г. | DEKO AIRLINES | № 284/01.11.96г. | ОЛИРТИ | № 114/13.09.96г. | СВЭЛНА | № 048/23.08.96г. | ЭКОЛОГИЯ-ТУР | № 261/01.11.96г. |
| ДАБАККО-ТУР | № 037/16.08.96г. | ЕВРОТРАНССЕРВИС | № 367/26.12.96г. | ОСТ'КОМ | № 478/28.03.97г. | ТЕХНОСТАР | № 260/25.10.96г. | ЯРХО | № 165/26.09.96г. |

ПОДРОБНОСТИ

# «ДЖЕМ-ИНВЕСТ» УХОДИТ С ФИНАНСОВОГО РЫНКА

Дмитрий МАШАРА

**27 августа правление Национального банка приняло решение аннулировать лицензию на совершение финансовых операций, выданную ОАО «Джем-Инвест». Таким образом, единственная небанковская финансовая компания в Беларуси прекратила свое существование. Официальное объяснение санкций по отношению к «Джем-Инвест» вполне стандартно и выдержано в духе времени -- *«за выявленные проверкой Комитета государственного контроля РБ нарушения законодательства, регулирующего осуществление банковских операций с ценными бумагами»*.**

## А БЫЛ ЛИ РЫНОК?

Сказать, что рынок ценных бумаг Беларуси длительное время находится под пристальным вниманием Комитета госконтроля, значит, не сказать ничего. Масштабной комплексной проверке подверглись практически все его функционирующие сегменты. Придирчивость проверяющих была вполне обоснованной. Фондовый рынок, являющийся обязательным атрибутом экономики любого развитого общества, в Беларуси должным образом не развился. Рынок корпоративных бумаг находится в зачаточном состоянии, а определенные достижения рынка государственных облигаций нивелируются в связи с недостаточной скоростью принятия нормативно-законодательной базы и развития инфраструктуры. В условиях, когда на фондовый рынок государство возлагает особые надежды, в том числе и в плане мобилизации инвестиционного потенциала как внутренних, так и внешних инвесторов,-- это недопустимо.

В качестве примера эффективного использования ценных бумаг в условиях кризиса можно назвать форсированную индустриализацию в СССР в 20-30-х годах. Помимо средств, перекачанных из сельского хозяйства, одним из основных источников накопления денег для развития промышленности стали займы среди населения. Правда, в то время они размещались с помощью общественных организаций в принудительном порядке. Возможно, так далеко руководство Беларуси не зайдет, но среди инструментов привлечения инвестиций фондовый рынок занимает не последнее место. Уже прослеживается интерес финансовых властей к российским ГКО-ОФЗ; не скрывается и желание осуществить эмиссию белорусских еврооблигаций.

## КОМПАНИИ, КОТОРЫХ НЕТ

Что касается белорусских финансовых организаций, то к вопросу придания их деятельности необходимого правового статуса власти всегда относились холодно. Поэтому проблема лицензирования и регулирования их работы решалась «снизу». В конце прошлого года президент Белорусского финансового союза Наталья Шевко заявила, что *«два года назад на учредительном съезде БФС мы ставили задачу добиться лицензирования деятельности небанковских финансовых организаций. И эту задачу выполнили»*.

Но, вводя лицензирование, государство не подготовило достаточную правовую базу, а значит, не создало определенных гарантий для финансовых компаний. И среди тех, кто занимался финансовыми операциями, желающих играть по непонятным правилам нашлось немного. В результате до настоящего времени лицензия была выдана лишь ОАО «Джем-Инвест».

С просьбой рассказать о перспективах небанковских финансовых организаций в Беларуси «БДГ» обратилась к заместителю председателя Национального банка Владимиру Сидорову.

*-- Будут ли в Беларуси развиваться небанковские финансовые организации?*

-- Будут. Для них созданы нормальные условия, даже более льготные, чем для банков. К примеру, минимальный размер уставного фонда определен в размере ECU 500 тыс. Все остальное -- как и в банковской системе. Я думаю, что в республике финансовые компании должны развиваться: они могут найти свое место в экономике. Нам необходим приток капитала, а финансовые компании способны этому содействовать.

*-- Пополнятся ли ряды финансовых компаний за счет мелких банков, не сумевших выполнить норматив финансовой достаточности?*

-- Я не думаю, что это произойдет путем превращения мелких банков. По большому счету, мелкие банки будут либо присоединяться к более крупным, либо приобретать совместный капитал.

*-- Есть ли в Беларуси достаточные финансовые ресурсы для формирования уставных фондов новых компаний?*

-- Почему нет? По большому счету, учредители могут найтись среди состоятельных бизнесменов. К примеру, если учредителями выступят 5-6 человек, то я не поверю, что они не смогут найти необходимые ECU 500 тыс.

*-- Можно ли прогнозировать приток иностранного капитала в эту сферу?*

-- Определенные наметки есть, но пока это только предположения.

*-- Осенью сразу несколько компаний подавали заявку в Нацбанк на регистрацию. Какова их судьба?*

-- Они не прошли по всем тем параметрам, которые определены Нацбанком.

## «ДЖЕМ-ИНВЕСТ» ПОД ПРИЦЕЛОМ

Обретя желанный юридический статус, компания «Джем-Инвест» не заимела желанного спокойствия -- скорее наоборот. Специалисты Комитета госконтроля, проведя комплексную проверку фондового рынка, обвинили ОАО «Джем-Инвест» и АКБ «Джем-Банк» в финансовых манипуляциях с ГКО. Госорганы считают, что в законодательстве существуют пробелы, и за счет этого зарабатывались немалые деньги. По их подсчетам, небанковская финансовая компания N1 сумела привлечь порядка BLR 2 трлн. «Белсвязьбанка» и получить с них незаконный доход в размере BLR 4,1 млрд.

Вина «Джем-Инвест» усугубляется тем, что, проинвестировав более BLR 25 млрд., оно не производило на МВБ продажу полученной выручки. Основываясь на этих данных, Комитет госконтроля настоял на применении серьезных санкций. Руководство компании, в свою очередь, приняло решение об отказе от лицензии Комитета по ценным бумагам, а лицензию небанковского субъекта Нацбанк отозвал в сентябре. Теперь согласно пункту 33 Временного положения «О небанковских финансовых организациях в РБ» компания подлежит ликвидации.

Решение руководства «Джем-Инвест» о получении лицензии Нацбанка на небанковскую финансовую деятельность можно назвать волевым. Единомыслия по этому вопросу не наблюдалось даже среди акционеров. Однако решение было принято, и на первом этапе внесение средств в уставный фонд дало возможность сформировать пассивы. Но направление на дальнейшее формирование пассивной части и вложение этих средств в финансовые инструменты в создавшихся условиях компания реализовать не смогла. Уже существовала вероятность, что средства клиентов могут попасть под экономические санкции, и рисковать ими руководство «Джема» не хотело. Ущерб, понесенный компанией в связи с получением лицензии, с учетом девальвации белорусского рубля составляет порядка $50 тыс.

Что касается выявленных Комитетом госконтроля нарушений нормативной и законодательной базы, то юристы придерживаются иной точки зрения. По их мнению, например, обвинения в привлечении ОАО «Джем-Инвест» BLR 2 трлн. у «Белсвязьбанка» вызывают сомнения хотя бы потому, что у банка таких денег просто нет. К тому же анализ структуры доходов «Белсвязьбанка» показывает, что в прошлом году на рынке ГКО он заработал на единицу уставного фонда больше всех других банков. При этом порядка 50% сделок банк проводил через клиринговый центр «Джем-Инвест».

Основные претензии контролирующих органов относились к фьючерсным, или срочным операциям. Для их осуществления заключается договор на поставку бумаг через определенный срок. За это уплачиваются деньги, которые сразу идут в оборот, и на них покупаются другие бумаги. Но когда наступает оговоренный срок, эти бумаги поступают клиенту. Так и работал «Джем-Инвест». Механизм этот стандартный, действует во всем мире, но у нас пока не прижился. А после вердикта Госконтроля, видимо, в ближайшее время и не приживется.

Возможно, руководство компании считает, что вердикт правления Нацбанка является спорным и неокончательным. По данным «БДГ», решение Комитета госконтроля опротестовывается в хозяйственном суде. Однако если главный банк страны этого не признает (а сомневаться в такой реакции особых оснований нет), то первой в истории Беларуси небанковской финансовой организации не станет.

### *СПРАВКА «БДГ».*

*ЗАО «Джем-инвест» зарегистрировано 24 августа 1994 г. с целью профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг. В марте 1997 г. зарегистрировано открытое акционерное общество «Джем-инвест». Его уставный фонд составил BLR 2,025 млрд.*

*В 1994 г. «Джем» создал банковский филиал, а на 1995 г. его руководство запланировало создание или покупку целого банка. В связи с распадом в результате кризиса банков-«скороспелок» был приобретен банк с «хорошим прошлым» -- без больших долгов, имеющий консервативных акционеров-американцев. В 1995 г. произошла реорганизация и вливание в банк нескольких компаний.*

*Подъем «Джем-Инвеста» начался в 1995-1996 гг., с выходом на рынок ГКО и векселей. А к 1996 г. эта компания стала одним из наиболее крупных операторов рынка ГКО*

### КОММЕНТАРИЙ «БДГ»

События на финансовом рынке страны нельзя рассматривать в отрыве от политического курса, проводимого белорусским руководством. Не секрет, что правительство любой страны не может позволить себе продолжительное время жить не по средствам. Неоспоримым достижением властей Беларуси можно считать умение стойко сохранять спокойствие в условиях стагнирующей экономики. Однако система дотаций и регулирования цен требуют немалых расходов. К тому же для оперативного решения возможных социальных проблем (например, для выплаты задолженности по зарплате работникам бастующих предприятий) необходимы «карманные» деньги. В этой связи неудивительно, что управление делами Администрации президента давно действует по принципу коммерческого предприятия, успешно пользующегося государственным протекционизмом.

Но изначально выбранная ориентация сугубо на торговые операции сегодня себя не оправдывает. Инвестиции в производство в нынешних условиях не могут принести быструю прибыль. Остается финансовый рынок, который и стал для управления делами наиболее привлекательным объектом для инвестиций. Сегодня интересы этой организации проявляются в крупных финансовых проектах: участии в энергетических расчетных схемах и других стратегически важных программах, организации лотерей, размещении еврооблигаций и др.

Очевиден интерес властей и к фондовому рынку. По данным «БДГ», управление делами зарегистрировало собственного профессионального участника рынка ценных бумаг Беларуси. В этой связи устранение возможных конкурентов, имеющих большой практичесий опыт и определенный авторитет, является стратегически важной задачей. К тому же, владея материалами проверок, можно использовать их выводы в собственных целях.

Сейчас государство держит под прицелом два наиболее емких сегмента фондового рынка: ГКО и векселя. Существует даже проект государственного вексельного центра, который призван координировать политику взаиморасчетов с помощью векселей внутри страны и за ее пределами. Это может означать, что потери рынка ГКО будут не единственными. Первой жертвой борьбы государственных органов за место на рынке вексельных расчетов может стать РИП-горисполкомовская программа. Прессинг управления делами по отношению к операторам белорусского рынка расчетов за энергоносители стал очевиден после появления проекта создания «Национальной энергетической компании».

Противостояние всемогущему управлению делами со стороны белорусских финансовых структур, конечно, маловероятно. Но на белорусский рынок в последнее время подтягиваются куда более мощные игроки. Дальнейшие процессы в экономике во многом будут зависеть от того, как долго будут совпадать интересы белорусского «партийного» капитала с планами капитала российского.

АНАЛИЗ

# ТРИ СЦЕНАРИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ БЕЛАРУСИ: ТОЧКА ЗРЕНИЯ ВСЕМИРНОГО БАНКА

Отдел информации «БДГ»

**В последнем отчете Всемирного банка об экономической ситуации в Беларуси представлены три сценария возможных перспектив, которые ждут экономику нашей страны в обозримом будущем. Один из них -- сценарий прогресса реформ, два других -- сценарии неблагоприятного развития -- падения ВВП и возрастания долга.**

## СЦЕНАРИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИХ РЕФОРМ

Этот сценарий предполагает быстрое и последовательное осуществление рыночных реформ. ВВП достигнет нижнего предела при нулевом росте в 1997 году и будет возрастать в дальнейшем на 6% в год. Предполагаемые темпы роста ВВП амбициозны, однако реальны, исходя из масштабов повышения производительности в случае принятия соответствующих мер.

Относительно высокие темпы роста ВВП будут обеспечены увеличением инвестиций в производство товаров за счет прямых иностранных инвестиций и внешних займов. Поскольку данный сценарий включает максимально возможный объем кредитов, заимствованных государством и под гарантии государства, то остальная часть финансирования должна поступить за счет иностранных прямых и портфельных инвестиций в частный сектор. Но эти инвестиционные потоки материализуются только в случае, если Беларусь осуществит политические мероприятия, необходимые для создания благоприятного инвестиционного климата.

Учитывая резкий экономический спад, начавшийся в 1990 году, оживление экспорта начнется с чрезвычайно низкого уровня. Резкое возрастание объемов экспорта прогнозируется вслед за существенной девальвацией обменного курса с настоящего момента и до конца 1997 года, а также к 1998 году. Такая поправка обменного курса восстановит ценовую конкурентоспособность белорусского экспорта. Повышение эффективности использования мощностей действующих предприятий вызовет рост экспорта с последующей его стабилизацией к концу прогнозируемого периода на уровне 7% в год, чуть выше темпов роста реального ВВП. Как только возникнет доверие к реформам и будет создана среда, благоприятная для инвестиций, новый частный бизнес выйдет на рынок с новыми технологическими линиями по производству экспортной продукции, обеспечив дальнейшие стимулы для увеличения экспорта. Ускорение темпов реконструкции предприятий и развитие частных предприятий будет ориентировано на производство продукции для экспорта. При этом акцент будет делаться на производство промышленных товаров.

Стратегия роста, основанная на экспорте, потребует увеличить усилия по интеграции Беларуси с Европейским союзом и рынками стран, не входящих в состав СНГ, а также уменьшить барьеры на пути развития торговли. Такая интеграция обеспечит Беларуси больший доступ к производственным ресурсам и технологиям индустриального мира и заставит отечественных производителей работать более эффективно, тем самым увеличивая потенциал для производства конкурентоспособной экспортной продукции. Это увеличит также ориентацию Беларуси на европейский рынок, который, весьма вероятно, окажется гораздо предпочтительнее в ближайшем будущем, чем российский. Прогнозируется, что доля экспорта на рынке стран, не входящих в состав СНГ, увеличится с 35% в 1995 году до 50% в 2006.

Объем импорта в реальном выражении будет первоначально сдерживаться возможностями получения финансирования (исключая возможность возврата к задолженностям по платежам). Рост импорта увеличится в течение последующих нескольких лет по мере улучшения инвестиционного климата и увеличения импорта капитальных товаров, значительная часть которого будет финансироваться за счет уравновешивающего притока прямых иностранных инвестиций. Рост импорта впоследствии вновь упадет до уровня, соответствующего росту ВВП.

Прогнозируется, что дефицит текущего счета упадет в долларовом выражении в 1997 году в результате ограничения внешнего финансирования и прекращения дальнейшего накопления задолженности по внешним платежам, а затем возрастет за период 1998-2002 гг., отражая интенсивные инвестиции в экспорт, финансируемые за счет долга. К 2006 году общая сумма внешнего долга превысит $5,5 млрд. Однако резкое увеличение экспорта обеспечит возможность финансирования внешнего долга и укрепит позицию текущего счета. По прогнозам, соотношение обслуживания долга к ВВП в 2002 году достигнет пика -- 13%, что будет ниже уровня в 18%, свойственного экономикам со средней величиной долга. После этого коэффициент обслуживания долга и дефицит текущего счета снизятся. Несмотря на то, что соотношение общего долга к ВВП вначале превысит 3-процентный уровень умеренно задолжавших стран, достигнув предела в 33% в 2000 году, это свидетельствует о заниженной оценке ВВП в долларах в результате реальной девальвации, необходимой для восстановления конкурентоспособности экспорта. В последующие годы, когда повышение производительности обеспечит реальное повышение стоимости отечественной валюты, коэффициент долга к ВВП уменьшится до 27% к 2006 году, последнему году проектного периода.

## СЦЕНАРИЙ НАКОПЛЕНИЯ ДОЛГА

Этот сценарий демонстрирует тщетность попыток восстановления жизненного уровня путем больших займов, не предпринимая усилий, необходимых для улучшения инвестиционного климата в Беларуси. Он показывает, что если правительство не предпримет предлагаемые в настоящем отчете реформы, цель которых состоит в повышении конкурентоспособности белорусской продукции как на международных, так и на внутреннем рынках, то покрытие внешнего долга, который потребуется для достижения роста ВВП на уровне, проектируемом в сценарии проведения экономических реформ, очень быстро станет невозможным.

Сценарий накопления большого долга предполагает, что руководство будет упорно продолжать текущую политику обменного курса и что номинальный уровень девальвации не будет соответствовать уровню инфляции, тем самым вызывая дальнейшее повышение реального курса. Завышенный курс отечественной валюты увеличит давление на убыточных экспортеров. В то же время относительно недорогие импортные товары вытеснят товары отечественного производства, что приведет к спровоцированному импортом резкому росту покупательского спроса. Индивидуальное потребление увеличится на 24 процентных пункта в течение расчетного периода, а личные сбережения уменьшатся на 13 процентных пунктов.

Для достижения такого же уровня роста ВВП, что и в сценарии экономических реформ без изменения обменного курса и других соответствующих мер, правительству придется поддерживать тот же уровень инвестиций, а также покрывать растущий торговый дефицит за счет большого объема иностранных кредитов. Однако даже при субсидировании отечественных экспортеров согласно прогнозам темпы роста снизятся на 2 процентных пункта по сравнению со сценарием экономических реформ, а рост импорта согласно прогнозам ускорится и будет возрастать в среднем на 7% в год. Вслед за этим дефицит текущего счета резко возрастет, и соотношение дефицита текущего счета к ВВП достигнет 15% в 2002 году. Прогнозируется, что коэффициент обслуживания долга превысит уровень экономик с умеренной задолженностью уже в 1999 году и будет после этого увеличиваться растущими темпами, достигнув абсолютно нереального для покрытия уровня в 118% в 2006 году.

Увеличение субсидий в поддержку экспорта и инвестиций не позволит правительству значительно снизить дефицит бюджета в первые годы проектного периода при фактическом начале роста дефицита после 2000 года. Финансирование дефицита бюджета за счет внутренних кредитов финансового сектора увеличит инфляционное давление и сведет на нет антиинфляционный эффект, созданный режимом фиксированного обменного курса. В результате средний уровень инфляции уменьшится только на 2 процентных пункта за весь проектный период от уровня, прогнозируемого сценарием экономических реформ. Такое незначительное снижение инфляции явно опровергает утверждения руководства о том, что политика поддержания фиксированного обменного курса помогает держать инфляцию на низком уровне и что реальная девальвация вызовет повышение инфляции. Цена, которую придется заплатить за такую псевдостабильность, выразится в чрезвычайно резком возрастании внешнего долга, ухудшении торгового баланса, что создаст ситуацию с внешним долгом, непосильную даже в краткосрочной перспективе.

## СЦЕНАРИЙ МЕДЛЕННОГО РОСТА

Валютные резервы Беларуси упали до такого низкого уровня, что легко может развиться валютный кризис или кризис импорта. Например, при наличии только недельного запаса чистых резервов будет очень трудно купить нефть и газ, необходимые для обеспечения отопления в предстоящую зиму. Когда некоторым должностным лицам говорят, что необходимо девальвировать обменный курс, поскольку валютные резервы упали до недопустимо низкого уровня, некоторые из них отвечают, что страна должна всего лишь ограничить импорт до уровня, соответствующего наличию иностранной валюты. Именно это предприняло правительство, введя перечень приоритетных товаров, в соответствии с которым потенциальным импортерам разрешалось покупать иностранную валюту. Сценарий низкого роста, рассматриваемый в данном разделе, демонстрирует, что стратегия, которой придерживается правительство в последние месяцы,-- поддержание обменного курса на нереалистичном уровне и ограничение импорта до уровня имеющихся в наличии поступлений от экспорта для предотвращения эрозии чистых резервов иностранной валюты -- явно несостоятельна и абсолютно несовместима с задачей правительства по ликвидации бедности и повышению жизненного уровня.

В странах в основном самодостаточных либо потому, что они очень велики, либо потому, что очень бедны, ограничение импорта до уровня, соответствующего имеющимся в наличии доходам от экспорта, может быть жизненноспособной (хотя и нежелательной) стратегией. Однако в такой стране, как Беларусь, эта стратегия создаст чрезвычайные экономические трудности. Торговый оборот Беларуси (экспорт плюс импорт) традиционно примерно равнялся ВВП. Это отражает глубокую зависимость производственных отраслей от импортируемого сырья и комплектующих, а также от экспортных рынков для сбыта продукции. Сокращение импорта в стране, подобной Беларуси, вызовет немедленное и прямое сокращение экономического роста и экспорта, поскольку колхозы и фабрики не будут иметь доступа к источникам сырья и комплектующим, необходимым для продолжения производства. При падении производства и ограничении импорта на потребительских рынках произойдет резкое сокращение товаров, что приведет к увеличению инфляционного давления. Это давление усилится за счет субсидий, предоставленных правительством и банковской системой для предотвращения развала и закрытия убыточных предприятий, которые не могут функционировать вследствие недостатка импортируемого сырья и комплектующих и без доходов экспорта. Инфляция быстро подорвет жизненный уровень, приведя реальное потребление в соответствие с падением производства.

По мере продолжения правительством политики завышенного курса национальной валюты экспорт согласно расчетам снизится почти на 10% в 1997 году, процесс сокращения объема экспорта будет продолжаться в течение всего проектного периода. Для предотвращения полного истощения чистых валютных резервов руководству придется значительно сократить импорт.

Снижение доходов от экспорта снизит эффективный экономический спрос (в отличие от потребности) на энергию, капитал, промежуточные товары. Одновременно пополнение оборотного капитала, необходимого для поддержания производства, будет жестко ограничено трудностями с внешним финансированием. В результате прогнозируется продолжение сокращения объема промышленной продукции в среднем на 3-4% на протяжении проектного периода.

По прогнозам, темпы спада ВВП и экспорта будут наиболее значительными в 1997 году, а затем замедлятся в последующие расчетные годы, по мере того как экономика перейдет к самодостаточности. Продолжающееся снижение ВВП в течение 1996-2002 годов, по расчетам, сведет его до уровня, составляющего только 40% от уровня в момент обретения независимости -- результат, аналогичной ситуации в Заире и Замбии в период с 1980 по 1987 годы.

Для того чтобы ситуация с внешним долгом оставалась управляемой, руководству придется удерживать дефицит текущего счета на уровне, близком к нулю в течение всего периода. По прогнозам, коэффициент обслуживания долга достигнет около 17% к концу проектного периода, затем будет иметь место его падение вследствие искусственного сдерживания импорта правительством, что будет разрушать основу для восстановления экономического роста.

Правительство попытается держать убыточные предприятия на плаву посредством государственных субсидий и целевого кредитования. В результате прогнозируется увеличение дефицита бюджета в течение всего периода и достижение непосильного уровня в 10% от ВВП в 2006 году. Финансирование дефицита бюджета и быстро растущий портфель недействующих кредитов коммерческих банков, выданных за счет кредита центрального банка, в сочетании с увеличивающимся дефицитом потребительских товаров подтолкнут повышение инфляции (прогнозируется, что увеличение индекса потребительских цен достигнет 300% в год к 2006 году). Реальное личное потребление, по прогнозам, снизится более чем на 30% по сравнению с соответствующим уровнем 1995 года, вызвав драматическое ухудшение уровня жизни. Личное потребление на душу населения в постоянных ценах 1995 года упадет с $513 в 1995 году до $347 в 2006 году, тем самым увеличив долю семей, находящихся за чертой бедности, до более чем 60%.

## ФИНАНСОВЫЕ ПОТРЕБНОСТИ

Финансовые потребности сценариев накопления большого долга и низких темпов роста не нуждаются в детальном обсуждении, поскольку ни один из них не является желательным. Они представлены только с целью продемонстрировать серьезные проблемы, которые могут возникнуть как результат продолжения настоящей политики правительства. Однако в сценарии экономических реформ указан объем финансирования, необходимость в котором возникнет, если Беларусь предпримет необходимые меры экономической политики и максимально ускорит экономический рост в условиях ограничений, вызванных недостатком в стране материальных и финансовых ресурсов. В этом сценарии представлен также реальный максимальный предел внешнего долга в силу следующих причин. Во-первых, предполагается, что экономическая политика будет оптимально эффективной. Если же в результате ее проведения не будут достигнуты предполагаемые настоящим документом показатели, то Беларусь не сможет привлечь ни кредиты, ни прямые иностранные инвестиции в прогнозируемом объеме.

Если результаты экономической политики окажутся хуже предполагаемых, вероятно, будет желательным увеличить объем заимствования, чтобы поддержать потребление и уровень жизни при отсутствии соответствующей экономической активности. Однако получение и обслуживание таких кредитов нереально.

Во-вторых, если Беларусь не увеличит экспорт в значительно большем объеме, нежели прогнозируется в сценарии экономических реформ (а это неосуществимо в силу целого ряда физических причин), то увеличение объема внешних кредитов невозможно даже в соответствии со сценарием экономических реформ. Таким образом, любой вариант финансирования, за исключением сценария экономических реформ, вероятнее всего, будет предполагать более низкий объем внешнего заимствования. Однако если этому не будут сопутствовать хорошие результаты работы экономики, то показатели обслуживания долга будут не столь удовлетворительными, как в сценарии экономических реформ.

БЕЛАРУСЬ-ГЕРМАНИЯ

# ЗНАЕТ ЛИ ПРОКОПОВИЧ НЕМЕЦКИЙ?..

Отдел информации «БДГ»

**Первый вице-премьер Петр Прокопович вместо экстренно сориентированного на работу с Москвой вице-премьера Василия Долголева возглавил белорусскую часть белорусско-германского Совета экономического сотрудничества. В несколько обновленный состав Совета вошли также представители МВЭС, Минстройархитектуры, Минпрома, Минсельхозпрода, МИД, Минэкономики, Минфина, концернов «Белнефтехим», «Беллегпром» и др.**

Белорусско-германский Совет экономического сотрудничества был создан в 1992 году и четырежды собирался на свои заседания. В его рамках созданы секции, которые работают по семи основным направлениям: сельское хозяйство и переработка сельскохозяйственной продукции; химическая и фармацевтическая промышленность, производство химоборудования; машиностроение и автомобилестроение; электроника, приборостроение, конверсия; строительство, производство стройматериалов; банки, банковское дело; страхование.



Хотя официальные лица Беларуси неизменно отмечают исключительную роль Совета в росте внешнеторгового товарооборота с Германией, конкретные цифры неубедительны, что в принципе закономерно, учитывая явную стагнацию двусторонних политических отношений. Так, удельный вес Германии в общем объеме товарооборота Беларуси в 1992 году составлял 8,4%, а через четыре года эта цифра возросла до 19,7%. По сравнению с тем же 1992 годом товарооборот между странами увеличился в 4,6 раза, экспорт Беларуси -- в 3,1 раза. Доля Германии в общем объеме экспорта Беларуси в страны дальнего зарубежья в 1996 году составила 10,9%, импорта -- 25,3%.

Пять лет сотрудничества с Германией отмечены внедрением новых немецких технологий на белорусских предприятиях стройматериалов, созданием 16 новых совместных предприятий по производству и переработке сельхозпродукции, сотрудничеством в области производства и реализации калийных удобрений между ПО «Беларуськалий» и немецким концерном «Кали унд Зальц», налаживанием производства автобусов на «БелавтоМАЗе» совместно с фирмой «Неоплан», которое, правда, не получило должного развития. Два совместных предприятия созданы Белорусским автомобильным заводом и германскими фирмами «САФ» и «АЙХКОРН», которые занимаются производством и реализацией осей, а также прицепов и полуприцепов европейского стандарта. Завершается первый этап организации изготовления частей, механизмов, узлов и комплектующих для производства легковых автомобилей по проекту «Форд Юнион».

«Ветеранами» белорусско-германского сотрудничества являются СП «Белвест» (учредители -- фирма «Саламандер АГ» и витебская обувная фабрика «Красный Октябрь»), борисовское СП «Фребор», которое занимается производством и сбытом гемодиализного оборудования, диализаторов и проводящих магистралей для внепочечного очищения крови. Объем поставок этого СП (более $18 млн.) составляет около 10% общего экспорта Беларуси в Германию.

БШК «Белшина» и концерн «Континенталь АГ» освоили выпуск шин различного назначения. Предполагается, что количество легковых шин, поставляемых на экспорт, в этом году составит 600 тыс.штук, а в 1999 году возрастет до 2 млн.

В 1996 году «Коммерцбанк», «Дойчебанк» и «Дрезднербанк» предоставили ряду белорусских банков кредитные линии для финансирования внешнеторговых операций. Только «Приорбанк» за счет немецких кредитных линий выдал гарантии ПО «Азот» (на закупку оборудования для реконструкции производства капролактама), ПО «Стекловолокно» (на оплату пневматических ткацких станков), ПО «Горизонт» (на поставку комплектующих фирмы «Филипс» для телевизоров) и др.

В настоящее время ведется работа по созданию в Беларуси учебно-методического центра страхового бизнеса при Белорусском страховом союзе. Германской стороной также принято решение о финансировании проекта создания центра страховых исследований Республики Беларусь в рамках программы «Партнерство и координация». Стоимость проекта оценивается примерно в DEM 400 тыс.

О прогрессе в развитии двусторонних торгово-экономических отношений, очевидно, можно будет судить по результатам пятого заседания белорусско-германского Совета экономического сотрудничества, которое планируется провести в нынешнем году.

БЕЛАРУСЬ-КИТАЙ

# МИРНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО ВО ВЗРЫВООПАСНОЙ СФЕРЕ

Светлана КАЛИНКИНА

**Официальный тезис о больших успехах белорусского руководства в сотрудничесте с Китаем опровергнуть достаточно сложно. Более того, если говорить о политическом сотрудничестве, он абсолютно верен. А вот что касается контактов в экономической сфере, то ни один из известных совместных проектов не позволял говорить о каких-либо успехах.**

Собственно, и проектов таких существует достаточно немного. Руководители концерна «Белхимнефтепром» и Гомельского химического завода ведут переговоры с представителями министерства химической промышленности КНР и компанией «Лубэй» на предмет участия китайских инвесторов в реконструкции предприятия. Идеология проекта такова: переработка фосфогипса оказалась слишком дорогостоящей, а потому решено переориентировать предприятие на производство сложносмешанных удобрений, реконструировать цех серной кислоты, разработать технико-экономическое обоснование переработки фосфогипса, что в конечном счете требует участия зарубежного капитала.

МВЭС, Министерство промышленности и Белорусский автомобильный завод ведут переговоры по вопросам, связанным с организацией сборочного производства карьерных самосвалов «БелАЗ» в Китае. Поговаривают, что правительство КНР, возможно, придаст данному СП статус объекта спецназначения. Но если быть объективным, то и сегодня в Китае собираются опытные образцы белорусских машин, причем с участием все того же завода Пенси. Потому принципиально новым данный проект считаться не может.

Вернувшись из последней поездки в КНР весной нынешнего года, которую, кстати, китайская сторона официальным визитом не называет, а считает «остановкой белорусского президента по пути из Вьетнама в Южную Корею», Александр Лукашенко обмолвился о достигнутых договоренностях создания СП в области телекоммуникаций и, в частности, выпуска телевизоров на витебском ПО «Витязь», но пока развития данная инициатива не получила.

Самый важный аспект белорусско-китайского сотрудничества на сегодняшний день -- попытка прорыва на этот обширный, пока не достаточно платежеспособный, а потому неизбалованный высококачественной продукцией рынок. Лучшее тому подтверждение -- интерес белорусских производителей к международной Пекинской ярмарке. Напомним, что в нынешнем году о желании участвовать в ней заявляли 50 крупнейших предприятий машиностроительной, химической, приборостроительной, электротехнической отраслей и производителей товаров народного потребления. Но о серьезных успехах на этом поприще тоже пока говорить не приходится. В 1996г. официально регистрируемый взаимный товарооборот между Китаем и Беларусью составил около $100 млн. с положительным сальдо для нашей страны, причем более половины белорусских поставок приходится на калийные удобрения.

Так в чем же успехи?.. Конец лета -- начало нынешней осени, видимо, дают ответ на этот вопрос.

Совсем недавно исполнительная дирекция Белорусского республиканского фонда фундаментальных исследований (БР ФФИ) приняла делегацию Государственного фонда естественных наук Китая (ГФ ЕНК). Во встрече приняли участие: с белорусской стороны -- президент БР ФФИ, академик НАН Беларуси Александр Рубанов и первый заместитель председателя Государственного комитета по науке и технологиям Беларуси Владимир Бойков, с китайской стороны -- вице-президент ГФ ЕНК, академик НАН Китая Джоу Бинкун и исполнительный директор отдела международного сотрудничества фонда профессор Ханг Куинг. Целью встречи был выбор направлений для расширения белорусско-китайского сотрудничества в области фундаментальных наук и форм такого сотрудничества.

В октябре, как ожидается, белорусская часть межправительственной белорусско-китайской комиссии в области науки и технологий (БКНТ) соберется на очередное заседание. Будет обсуждаться очередной пакет белорусских предложений китайской стороне. Напомним, что первый состоял из 208 проектов, 172 из которых были приняты к рассмотрению, а 97 впоследствии были охарактеризованы как «представляющие взаимный интерес». По сведениям «БДГ», реальную заинтересованность китайская сторона проявила к 56 проектам, причем по 12 уже заключены контракты, которые подразумевают создание совместных предприятий. В нынешнем году белорусские ученые подготовили 75 проектов, и в настоящее время ведется их экспертная оценка. Проекты касаются разных научных областей, но в числе базовых предприятий (и на это следует обратить особое внимание!) фигурируют небезызвестные БелОМО и НПО «Агат». То есть речь в том числе идет о мирном сотрудничестве в военной сфере, вернее -- о сотрудничестве ученых по «закрытым» тематикам.

Напомним, что уже достаточно давно эксперты обращали внимание на тесные контакты белорусских и китайских военных. Хотя детали этого сотрудничества достаточно широко известны не были: его аспекты никогда не конкретизировались и не афишировались ни белорусской, ни китайской сторонами. Из куцых официальных сообщений о программе пребывания той или иной китайской делегации, в которых неизменно фигурировали демонстрационные полеты самолетов СУ и МиГ, наблюдатели делали вывод о том, что между странами идут переговоры о продаже военной техники, в первую очередь авиационной. Почему подобные, в общем-то рядовые факты вызывали серьезную обеспокоенность Запада, оставалось не вполне ясным: да, Китай активно вооружается, но ведь у той же Беларуси он не может купить современнейшую технику; наконец, почему не вызывает подобного беспокойства военное сотрудничество Китая и России?.. Ответ, видимо, в том, что Беларусь в отличие от России помогает КНР создать собственную мощную и современную оборонную промышленность. Что, между прочим, противоречит геополитическим интересам не только Запада, но и Москвы.

ЯРМАРКИ

# «КІРМАШОВАГА ТОРГУ НІКОЛІ НЕ МІНАЙ...»



**С 30 сентября по 3 октября в столице пройдет крупнейшая в Беларуси международная универсальная выставка потребительских товаров «Минский кирмаш. Осень-97». В этом году ее устроителями выступили Министерство торговли РБ, Белорусская торгово-промышленная палата, Минский горисполком и выставочное общество «Экспофорум». Впервые организованная семь лет назад эта выставка во многом способствовала становлению белорусского выставочного бизнеса и определила новый подход к проведению выставочных мероприятий.**

Успех «Кирмаша» проще всего объяснить удачно выбранной, всегда актуальной тематикой. Ведь потребительские товары -- понятие универсальное и комплектовать такую выставку, казалось бы, несложно. Кстати, многие выставочные компании пытались организовать «потребительские» ярмарки, однако универсальность зачастую подменялась «всеядностью». В результате на таких мероприятиях случайным посетителям демонстрировались случайные товары. Увы, но до сих пор универсальные выставки достойно проводит только выставочное общество «Экспофорум» -- постоянный организатор «минских кирмашей».

Сотрудники «Экспофорума» считают, что залогом успешного проведения любой выставки, специализированной или универсальной, является серьезная работа на подготовительном этапе, и она не ограничивается лишь целевой рассылкой. Чтобы участники смогли эффективно поработать на выставке, организаторы стараются привлечь возможно большее число специалистов и заинтересованных посетителей. Для этого проводят анкетирование экспонентов, уточняют, какой регион и контингент посетителей им интересен. Цель такой работы -- обеспечить спрос на продукцию, представленную в выставочном павильоне. Неудивительно, что о мероприятиях, проводимых «Экспофорумом», экспоненты отзываются как о профессионально организованных и поэтому результативных. В свою очередь посетители прошлогодней осенней выставки (а ими стали около 28 тысяч минчан) отмечали отличное качество и широкий спектр демонстрируемых товаров.

В этом году на выставке достаточно представительно будут выглядеть экспозиции производственных предприятий из Беларуси, России, Украины, Чехии. Свою продукцию продемонстрируют гомельские заводы «Центролит» и «Гидропривод», Минский электротехнический завод и Барановичская фабрика игрушек, минская производственно-коммерческая фирма «Автостройсервис» и витебская -- «Грандсервис», Балашихинская текстильная фабрика и коростенский завод «Янтарь». Интересной обещает быть экспозиция чешской компании «Каллиган», уже более 60 лет специализирующейся на изготовлении различного оборудования -- от водоумягчителей и фильтров до измерительно-вспомогательной аппаратуры по очистке и обработке воды. А на стенде фирмы «Arta-F» (Латвия) будет представлена разнообразная фурнитура для обуви, швейных, корсетных и кожгалантерейных изделий.

Впрочем, знакомство с участниками «Минского кирмаша» лучше продолжить в выставочном павильоне, где они будут демонстрировать аудио-, фото-, кино-, хозяйственные товары и осветительное оборудование, автозапчасти и гаражное оборудование, приусадебную технику и инвентарь, ювелирные изделия и часы, одежду и обувь, косметику и парфюмерию, продукты питания и напитки. Кроме этого, в рамках выставки впервые пройдет специализированная выставка «Упаковка», экспозиция которой включает следующие направления: проектирование и дизайн тары и упаковки, материалы и оборудование для их производства, вспомогательные упаковочные средства.

Представляя программу будущей выставки, остается лишь добавить, что по традиции общее название «Минский кирмаш. Осень-97» объединит несколько мероприятий: оптовую выставку, которая разместится в выставочном комплексе на пр-те Машерова, 14, ярмарку изделий народных промыслов с разнообразной культурной программой и ярмарку товаров для детей на открытой площадке перед дворцом. И, конечно, во всех районах города будут организованы ярмарки-распродажи сельскохозяйственной продукции.

Организаторы «Минского кирмаша» напоминают всем участникам и посетителям выставки белорусскую народную пословицу -- «Кірмашовага торгу ніколі не мінай...».

**Дополнительную информацию о выставке «Минский кирмаш. Осень-97» можно получить по тел.(017) 256-76-02; 256-59-75; 256-49-03.**



ТОРГОВЛЯ

# «*CASH AND CARRY*»: СЛИШКОМ ХОРОШО ДЛЯ БЕЛАРУСИ

Виктор МАРТИНОВИЧ

**Система торговли «cash and carry» уже давно активно развивается в странах Западной Европы. Закуп товаров для последующей их реализации в розничной сети предприниматели Польши и России осуществляют именно на предприятиях системы «cash and carry», выгодной как для продавца, так и для покупателя. Система «cash and carry», начавшая формироваться некоторое время назад в Беларуси, в настоящий момент близка к самоликвидации.**

## ОТ ТЕОРИИ

В некотором роде система торговли «cash and carry» -- нечто среднее между оптовой и розничной торговлей. Мелкооптовый склад (или, как это принято называть в Беларуси -- магазин-склад) непосредственно у производителей приобретает широкий ассортимент продукции, пользующейся широким спросом. При этом, как правило, магазин-склад добивается предоставления ему статуса дистрибьютера, что позволяет существенно снизить цену за счет предусмотренных на этот случай скидок. Следующее звено системы -- предприниматель, заинтересованный в приобретении товара для его последующей реализации, обращается на мелкооптовый склад, самостоятельно отбирает продукцию, рассчитывается с продавцом и осуществляет самовывоз товара со склада. Предоставление покупателям права самостоятельного отбора товаров с мест его хранения позволяет уменьшить относительную потребность в основных производственных помещениях за счет комплектовочных помещений, составляющих 5-7% производственных помещений склада. В свою очередь это позволяет снизить объем стартовых инвестиций при новом строительстве или расходы при аренде складских помещений. Работа предприятий «cash and carry» по методу самообслуживания позволяет также снизить численность складского персонала: отборщиков и кладовщиков. Вывоз товара силами и транспортом покупателя создает условия для снижения издержек обращения за счет сокращения численности грузчиков, подсобных рабочих, снижения расходов на тару и упаковочные материалы в два раза, уменьшение потребности в подъемно-транспортном оборудовании на 40%. Благодаря всему этому уровень издержек обращения в системе «cash and carry» может быть ниже, чем у оптового предприятия на 25-30%, что позволяет снизить цену на 15-18%.

Подчеркнем, что система «cash and carry» в своем классическом варианте предполагает расчеты продавца с покупателем только за наличные деньги. Это способствует ускорению оборачиваемости средств по товарам, оплачиваемым покупателем по факту отгрузки, ликвидирует возможность потерь за счет роста цен на товары, отгруженные, но неоплаченные. Кроме того, наличный расчет с покупателем существенно упрощает учет движения материальных ценностей и денежных средств, банковских расчетов, что позволяет сократить численность работников на учетных операциях примерно на 30%. Благодаря возможности расчета наличными деньгами в той же России на предприятиях «cash and carry» обзаводятся товаром не только юридические, но и физические лица, желающие сэкономить средства, предназначенные обычно для оплаты «интереса» розничного продавца. Впрочем, сегодня даже в такой «рыночной» стране, как Россия действует ряд ограничений. Так, сумма одной сделки, заключаемой между российскими продавцами и покупателями в магазине-складе «cash and carry», не должна превышать RUR 2 млн. Впрочем, если бы белорусским предпринимателям разрешили работать на таких же условиях, республика была бы покрыта сегодня полномасштабной разветвленной сетью складов-магазинов «cash and carry», малообеспеченное население (об интересах которого так любит заботиться сегодня государство) обрело бы возможность приобретать продукцию по более низким ценам, а розничные продавцы получили бы реальную возможность снизить цены благодаря работе с более «дешевыми» оптовиками, словом -- все остались бы довольны.

Но Россия -- это Россия, а Беларусь -- это Беларусь. Тем, что приносит колоссальные прибыли на рынке России, в Беларуси займется разве что сумасшедший, настолько умеют у нас все перекроить под свой лад. А начиналось все неплохо.

## ...К ПРАКТИКЕ

Система мелкооптовой торговли «cash and carry» начала активно развиваться в нашей республике три года назад. В августе 1994-го увидело свет постановление Кабинета Министров «Об организации в Республике Беларусь магазинов-складов с применением в расчетах денежной наличности». Согласно постановлению магазины-склады в Беларуси должны были организовываться только при оптовых базах. Кроме того, постановление установило предельные размеры стоимости одной сделки наличными деньгами в магазинах-складах: 50 минимальных заработных плат. Впоследствии увидел свет приказ Минторга «Об организации в Республике Беларусь магазинов-складов с применением в расчетах денежной наличности». Благодаря этому приказу разрешение на открытие магазинов-складов получили сразу несколько баз: Минское оптовое арендное предприятие «Галантерея», Минское областное арендное объединение «Бакалея», брестские областные базы («Хозторг» «Галантерея», «Бакалея»), гродненская база «Культторг», гомельская -- «Облторгсоюз». Любопытный момент: разработчики системы cash and carry в Минторге и Кабинете Министров предполагали, что магазины-склады будут появляться только при оптовых базах, подчиненных Минторгу и управлениям торговли областных исполнительных комитетов (как по иному растолковать присутствующее в постановлении Кабинета Министров требование о том, чтобы магазины-склады закреплялись за оптовыми базами?). Тем не менее белорусские предприниматели, достаточно быстро сообразившие, что торговать по этой системе чрезвычайно выгодно, начали открывать собственные предприятия «cash and carry», не имеющие никакого отношения к каким бы то ни было оптовым базам. Несмотря на очевидное несоблюдение требований постановления Кабинета Министров, контролирующие органы ничего поделать с этим не могли: согласно существующему законодательству торговля по системе «cash and carry» не требует лицензии, а лицензирование всегда являлось наиболее эффективным способом государственного влияния на рынок.

Ситуация, когда торговля по системе «cash and carry» была экономически выгодна, сохранялась недолго. Первые симптомы ухудшения отношения государства к субъектам хозяйствования, владеющим магазинами-складами, появились в 1995 году, когда вышел приказ Минторга N 21 «О внесении изменений в приказ Министерства торговли от 8 сентября 1994 года N61». Приказ Минторга запретил обслуживать через систему складов-магазинов население, сузив круг клиентов системы до юридических лиц и предпринимателей, осуществляющих свою деятельность без образования юридического лица. Стоит ли говорить о том, что после выхода 21-го приказа, прибыли белорусских магазинов-складов не увеличились. «Последний удар» по национальной системе «cash and carry» нанес легендарный указ президента N 135, в котором, в частности, говорилось: *«Все расчеты между субъектами хозяйствования в Республике Беларусь осуществляются в безналичном порядке, а в исключительных случаях по разрешению руководителя обслуживающего банка в размере не более 50 минимальных заработных плат в месяц -- наличными денежными средствами»*. Мы уже упоминали о том, что торговля за наличные денежные средства -- фундаментальная составляющая системы «cash and carry». Безналичный расчет требует большой численности работников, занимающихся учетными операциями, замедляет оборачиваемость средств, увеличивает инфляционные риски, -- словом, сводит на нет все преимущества торговли через систему магазинов-складов. Как уже отмечалось, предприятия «cash and carry» в России обладают правом заключать сделки на сумму не более RUR 2 млн., что составляет около 65 МЗП. В Беларуси магазин-склад не может отпустить товары на эту сумму и за месяц...

Количество действующих в республике магазинов-складов «cash and carry» постепенно снижается. По данным Министерства торговли, сегодня их около 60 (речь идет, безусловно, об официально учтенных предприятиях, организованных при оптовых базах). Причины уменьшения численности этих предприятий заключаются в падении уровня рентабельности, что в свою очередь обусловлено снижением товарооборота. По данным Национального банка, оборот некоторых белорусских магазинов-складов составляет сегодня менее 1% от общего товарооборота предприятия. В результате этого закрываются магазины-склады, когда-то составлявшие фундамент национальной системы «cash and carry». Недавно кануло в Лету в связи с низким уровнем рентабельности предприятие «Мелкий гурт» АО «Белгалантерея». «Мелкий гурт» всегда по праву называли флагманом этой новой для Беларуси сферы торговли по причине того, что этот магазин-склад был самым старым предприятием «cash and carry» в Беларуси. Руководство АО «Белгалантерея» превосходно помнит, как на их магазин-склад водили экскурсии новичков. По мнению представителей торговли, в том случае, если магазинам-складам не предоставят права свободно работать с наличными денежными средствами (хотя бы в объеме, указанном в постановлении Кабинета Министров), в ближайшее время «официальную» систему «cash and carry» ожидает крах. Вслед за этим те магазины-склады, которые не входят в перечень официально учтенных предприятий «cash and carry» и вследствие своей «неучтенности» обладают более широкими возможностями работать по наличному расчету, резко увеличат свой товарооборот. Государство просто потеряет контроль над системой «cash and carry», которая перейдет в «базарно-стадионный» разряд.

Повод для надежды на то, что описанных выше грустных событий может не произойти, сегодня есть. Некоторое время назад Министерство торговли направило в Национальный банк РБ пакет предложений об оптимизации белорусской системы «cash and carry». В письме Министерства торговли предлагалось разрешить магазинам-складам осуществлять операции с наличной валютой в объемах, указанных в постановлении Кабинета Министров. Кроме того, из этого постановления было предложено исключить пункт об обязательном закреплении магазинов-складов за оптовыми базами. Как стало известно «БДГ», Национальный банк отклонил эти предложения Министерства торговли, однако специалисты Минторга в данный момент работают над повторным посланием в Нацбанк. В том случае, если главный финансовый институт все же примет предложения Министерства торговли, национальные предприятия «cash and carry», возможно, смогут оправиться от последствий президентского указа, и система будет восстановлена.

АВТОРЫНОК

# МАЛЕНЬКИЙ СЕКРЕТ БОЛЬШОЙ КОМПАНИИ

Алексей УРБАН

**Международный автосалон во Франкфурте по праву считается событием номер один как для ведущих мировых производителей автотранспорта и сопутствующей продукции, так и для всех поклонников автомобиля. Салон, открывшийся на минувшей неделе, принес несколько тщательно подготовленных сенсаций.**

Одной из них стал уже знакомый европейской публике по московскому автосалону Mercedes A-класса, который предлагает компания «Даймлер-Бенц». Эта новинка уже сегодня доступна белорусскому потребителю.



Модели A-класса стали самым недорогим продуктом компании, вся история которой -- производство элитных, а значит, дорогих автомобилей. Mercedes A-класса призван составить конкуренцию таким знаменитым маркам, как VW Golf, Audi A3, BMW 3 серии (компакт) Opel Astra, Peugeot 306, в необычном для концерна классе -- это средний по стоимости, компактный и многофункциональный автомобиль. Некоторые эксперты полагают, что создание A-класса -- это шаг навстречу массовому потребителю, революционно новая концепция предложения, ориентация на актуальную нишу -- комфортного, недорогого и компактного, т.е. удобного в городских условиях автомобиля. Более того, представители компании, непосредственно занятые продажами, настаивают на том, что их новинка заслуживает еще одной номинации: по их мнению, новый класс должен стать популярным в творческой среде. Спектр предложения белорусскому покупателю пока ограничен двумя моделями: A-140 и A-160. A-170 TD с турбодизельным двигателем будет доступен местному покупателю начиная со второго квартала будущего года. Стоимость автомобилей A-класса без дополнительного оснащения колеблется в пределах DEM 26,400-28,200.

A-класс воплотил в себе новую философию компании «Даймлер-Бенц» -- его концепт-дизайн разительно отличается от привычного, строгого и солидного облика Mercedes. Невольно вспоминается «Фольксваген-Жук». Правда, стильность нового A-класса, выраженная в предельно обтекаемом (коэффициент лобового сопротивления -- 0,31) компактном кузове, -- это скорее будущее, чем прошлое.

Эксперты предрекают новому продукту компании успех. По мнению менеджеров, работающих на нашем рынке, объем продаж нового A-класса будет превышать показатели реализации более традиционных моделей. Популярный в нашем регионе brand в оригинальном и недорогом исполнении не останется незамеченным. «Даймлер-Бенц» придает новой концепции важное значение: для производства автомобилей A-класса компания ввела в действие новый сверхсовременный завод в Раштадте (недалеко от границы Германии и Франции).

В целом изменились тенденции и в работе белорусского торгового представительства компании «Даймлер-Бенц» в Беларуси. Обновление пережил C-класс -- C-240 и C-220 TD. C-220 TD предлагается с V-двигателем. Ожидается, что к весне 1998 г. на европейском рынке (и соответственно у местного торгового представителя) должен появиться M-класс -- джип, собираемый американским филиалом «Даймлер-Бенц», правда, предназначаемый для американского же рынка. Также компания планирует до конца этого года существенно расширить внутреннюю гамму грузовиков «Акрос». С нынешнего сентября автомобили V-класса предлагаются на белорусском автомобильном рынке с двигателем объемом 2,8 литра.

РЫНОК ПРОДОВОЛЬСТВИЯ

# БЕЛАРУСЬ ПОКА ЗАКУПАЕТ ЗЕРНО, ОДНАКО В ПЕРСПЕКТИВЕ СОБИРАЕТСЯ ЕГО ЭКСПОРТИРОВАТЬ

Отдел информации «БДГ»

**Как сообщил заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия Беларуси Иван Шаколо, предполагается, что в нынешнем году в республике будет собрано примерно 6,5 млн.тонн зерна. В прошлом году этот показатель был ниже -- 5,8 млн.тонн.**

Чтобы удовлетворить потребности страны в зерне, а это 9-10 млн.тонн, каждый год недостающее количество закупается за пределами Беларуси. Однако с каждым годом объем закупок сокращается. Если в начале девяностых годов они составили около 4 млн.тонн, то в прошлом году -- 600 тыс. тонн. Примерно столько же запланировано импортировать и в этом году. В ближайшие несколько лет Беларусь по-прежнему будет заниматься зерновым импортом: в стране, например, не выращивается так называемая твердая пшеница, которая используется для производства высококачественных сортов хлеба и макаронных изделий.

Напомним, что согласно постановлению Совета Министров с 1991 по 1995 годы в Беларуси осуществлялась программа самообеспечения страны зерном. Ею предусматривалось производство необходимых 9-10 миллионов тонн хлеба в год, однако на эти показатели выйти не удалось. Для того чтобы достичь поставленных целей, Беларуси нужно получать по 34-35 центнеров с гектара на тех площадях, которые сейчас засеваются (пока же средняя урожайность по стране достигает 26-28 центнеров). В структуре посевных площадей Беларуси на зерновые приходится 50-52%, в то время как в развитых странах этот показатель достигает 57-58%.

По словам Ивана Шаколо, в Беларуси будут стремиться к расширению посевных площадей зерновых культур. В то же время страна собирается и продавать зерно. Как только Беларусь станет получать 9-10 млн. тонн зерна в год, появится возможность экспортировать, в частности, рожь, ячмень и овес.

КОРОТКО

# МЕЖДУНАРОДНЫЕ КОНСУЛЬТАЦИИ ДЛЯ БЕЛОРУССКИХ ТЕКСТИЛЬЩИКОВ И ШВЕЙНИКОВ

Отдел информации «БДГ»

**17 сентября в Минском международном образовательном центре состоятся открытие и семинары программы консультаций, средства на проведение которых в качестве поддержки белорусских швейных предприятий выделит Банк реконструкции КФВ, Франкфурт (KfW Kreditanstalt Fur Wiederaufbau).**

Цель консультаций -- приведение производства и качества белорусской швейной продукции в соответствие с западными стандартами, а также поддержка предприятий при осуществлении экспорта на европейский, российский и в особенности немецкий рынки. Банк реконструкции поручил фирме Weis Consulting Assos. GmbH провести все консультации и семинары по указанному проекту. Weis Consulting Assos. GmbH -- международная консалтинговая фирма, работающая с предприятиями текстильной и швейной промышленности в 41 стране мира.

Среди организаций, принимающих участие в консультациях, -- промышленно-торговая трикотажная фирма «Алеся» (Минск), малое предприятие «Компонент» (Минск), брестская промышленно-торговая фирма «Элма», швейное предприятие «Надзея» (Брест), Новогрудская швейная фабрика, ЗАО «Калинка» (Солигорск).

Темы первых семинаров -- «Повышение качества и производительности через гибкое производство» и «Повышение конкурентоспособности -- возможности и решения».

Для участия в презентации приглашены посол ФРГ в Республике Беларусь г-н Готтфрид Альбрехт, руководитель координационного центра KfW в Беларуси д-р Кирк Мильднер, президент фирмы Weis Consulting Assos. GmbH Вольганг Вайе, а также руководители выбранных для проведения консультаций предприятий.

ГЕОПОЛИТИКА

# ЯДЕРНАЯ УГРОЗА: ЮЖНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ

Анатолий ПАНЬКОВСКИЙ

***«Пакистан обладает ядерным потенциалом, и все дискуссии относительно этого вопроса должны быть прекращены».*** **Такие шокировавшие мировое сообщество слова прозвучали из уст главы исламабадской администрации Наваза Шарифа в городе Лахоре на митинге, приуроченном к Дню защиты (отмечается с 1965 года -- момента начала войны между Пакистаном и Индией за штат Кашмир). Теперь специалисты по разоружению убеждены, что Пакистан, уже не единожды пугавший мир высказываниями о «несовершенстве» режима нераспространения ядерного оружия, не предупреждает, а прямо заявляет о своем намерении вступить в клуб «большой пятерки» -- государств, обладающих ядерным потенциалом.**

Иными словами, ни в экономическом, ни в техническом смысле проблема производства ядерной бомбы уже не является для Пакистана таковой. Остается только приступить к испытаниям... Что это -- конец эпохи нераспространения?

Мир встревожен этим вопросом, хотя повернувшаяся новой стороной проблема исламского Пакистана вовсе не является неким исключением из правила, обозначенного глобальной разрядкой. Судя по всему, режим ядерного нераспространения изначально заключал в себе какой-то скрытый изъян.

## ХРОНОЛОГИЯ

Президент Джон Ф. Кеннеди не был одинок в своем часто цитируемом пророчестве, что спустя 20 лет в мире может объявиться 20 и более государств, обладающих ядерными вооружениями.

Засекреченное оружие, в виде драматического эксперимента опробованное на Хиросиме и Нагасаки, с течением времени стало обзаводиться новыми обладателями. Слова, подобные тем, которые недавно позволил себе пакистанский премьер-министр, в 1947 году произнес Иосиф Сталин (*«Секрет больше не является секретом»*). Испытания ядерного оружия, проведенные Советским Союзом в 1949 году (в тот момент арсенал СССР составлял уже 200 бомб) и Великобританией в 1952, со всей очевидностью показали, что США не обладают монополией на производство этого вида оружия массового уничтожения. Усилия США тогда были переориентированы на достижение и поддержание глобального военного превосходства в этой области. В тот же период возникла следующая идея: все прочие, не приобщенные к «секрету» страны могли бы быть поставлены на путь коммерческого использования технологий по расщеплению атома. В конце этого пути их ждало призрачное вознаграждение в виде дешевой энергии.

В сущности, упомянутая идея и открыла возможность для изобретения технологий двойного назначения. Франция очень ярко продемонстрировала способность мыслить «двойными техническими стандартами», взорвав ядерное устройство в 1960 году. За Францией последовал Китай (1964 г.). Практически любое государство, обладающее научной инфраструктурой и программами мирного освоения атома, явно либо скрытно (обходя положения Договора о нераспространении ядерного оружия (ДНЯО) может обзавестись бомбой собственного производства. Такой вывод стал очевидным после проведения Индией испытания ядерного устройства с использованием материалов и технологий, полученных по программе освоения атомной энергии.

Спустя 20 лет истощенный войной с Ираном Ирак показал свою способность к созданию продвинутых программ в области создания ядерного оружия (что явилось одной из существенных причин войны в Персидском заливе с участием США). А в 1993 году ЮАР, скованная жесткими международными экономическими санкциями, признала, что изготовила шесть ядерных устройств, обратив тем самым внимание мирового сообщества на возможности так называемых малых государств.

Нынешний шок, вызванный пакистанскими заявлениями, заставляет взглянуть на проблему безопасности, которая, казалось, отошла на второй план, как на первостепенную. Безусловно, опасность, которую заключают в себе нестабильные государства с небольшими и средними ядерными потенциалами, пока не имеет характера мгновенного глобального ядерного Армагеддона. Тем не менее она чрезвычайно серьезна.

Внезапное исчезновение биполярной модели международной безопасности застало союзы и государства врасплох. Это подтверждается полным или практически полным отсутствием предложения новых вариантов безопасности, которых требуют текущие события. В результате распада системы Варшавского договора, взаимного отторжения республик на территории бывшего СССР, действия различных деинтегрирующих сил на азиатском континенте, во-первых, увеличилось число государств, обладающих ядерным оружием; во-вторых, пришел в движение процесс расползания по миру ядерного ноу-хау и специалистов.

Вопреки последовавшему после холодной войны общему движению к миру вид перспективы еще более утерял четкие очертания в связи с так называемым «наследием Рио» -- неизбежностью сокращения использования природных ресурсов, что логически вытекает из глобального ухудшения экологического фона. (Эта проблема всесторонне обсуждалась на Конференции ООН по окружающей среде и развитию, состоявшейся в Рио-деЖанейро в 1992 году). Великая цель современности -- уменьшить зависимость людей от ископаемого топлива -- накладывается, к сожалению, на еще одну проблему. Последняя состоит в том, что ядерная энергия ныне рассматривается как общедоступный альтернативный способ удовлетворения энергетических запросов.

«Освоение ядерного века» -- так политологи называют настоящий и грядущий исторические периоды, когда практически любое промышленно развитое государство в состоянии будет обзавестись научной инфраструктурой и другими атрибутами, необходимыми для самостоятельного производства не только ядерного оружия, но и связанных с ним современных средств доставки.

## ОЩУЩЕНИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

Вариантов мирового развития в «постядерную» эпоху (теперь это слово можно заключать в кавычки) много. От практического уничтожения или сведения к минимуму ядерных потенциалов до «высокоэнтропного сдерживания» (сценарий, при котором быстро протекают процессы ядерного распространения и в котором действует мало правил на этот счет, за исключением культурного табу на применение ядерного оружия).

Последний вариант при условии отхода США от политики активного вмешательства представляется вполне возможным. В качестве базового сценария западные специалисты по безопасности (в частности, С.Моландер и А.Уилсон) рассматривают так называемую «двухъярусную» статическую систему, при которой мир поделен на государства, обладающие большими ядерными арсеналами, и государства, вообще их не имеют. Таков современный режим нераспространения, определенный ДНЯО. Сломать эту систему может медленное расширение клуба ядерных государств -- то, на что рассчитывает Пакистан. В этом случае новые члены клуба будут интегрироваться в существующий ядерный порядок и натаскиваться в соблюдении норм ядерного поведения и связанных с ними концепций сдерживания.

Итак, ведущие государства -- члены «клуба» медленно и неохотно, но все же признают новые государства в качестве «партнеров» (вслед за Пакистаном в «клуб» потянутся другие). Парадокс заключается в том, что ведущие государства вынуждены смириться и даже обосновать возникновение нового обладателя ядерного оружия, придавая этому легитимность. Почему?

Такой сценарий, конечно, означает повторение истории ядерного распространения первых 50 лет (на сей раз с малопредсказуемой концовкой), но «большая пятерка» чрезмерно заинтересована в сложившейся системе безопасности. И не склонна к тому, чтобы ломать ее структуру.

Основная проблема «двухъярусной» статической системы заключается в том, что многими государствами не принимается легитимность ее основы: пять великих держав - победительниц во второй мировой войне (они же пять постоянных членов Совета Безопасности ООН) в то же время являются пятью государствами, декларировавшими ядерное вооружение! И эти «имущие» пытаются увековечить такое предпочтительное для них положение в качестве окончательного. (Пока, к примеру, сложно вообразить Индию в роли полноправного члена СБ ООН).

Порочным в «двухъярусной» системе является и основной морально-политический подход -- «некоторые заседают, чтобы вынести суждения о перспективах остальных». Жизнеспособность подобной практики могла быть проверена только опытом и, как видим, она дает сбои. Иными словами, перед «большой пятеркой» встает проблема пересмотра многих своих корпоративных взглядов.

***СПРАВКА «БДГ».***

*Договор о нераспространении ядерного оружия (ДНЯО) является основой для договоров, соглашений и неформальных мероприятий, которые составляют попытку человечества остановить дальнейшее распространение ядерного оружия, т.е. представляют собой режим нераспространения. Его цели состоят в том, чтобы сохранить неизменным число государств, признанных обладателями ядерного оружия (США, Россия, Великобритания, Франция и Китай). Считается, что ядерным оружием обладают (но не подтверждают этого) Индия и Израиль. Они же составляют ряд (дополняемый Бразилией, Пакистаном и ЮАР) наиболее значимых государств, не присоединившихся к ДНЯО. Бразилия, впрочем, настаивает на безъядерном статусе в связи с договором о зоне, свободной от ядерного оружия в Латинской Америке (договор о Тлателолко). Северная Корея отрицает, что переключила плутоний на программу создания ядерного оружия, но, вероятно, обладает материалами, достаточными для производства одной-двух атомных бомб. Украина, Беларусь и Казахстан согласились сдать ядерные арсеналы бывшего СССР и подписать ДНЯО в качестве стран, не обладающих ядерным оружием.*

*ДНЯО был открыт для подписания 1 июля 1968 года и вступил в действие 5 марта 1970 года. Первоначальный срок действия истек в 1995 году и был продлен. Обязательства государств - участников ДНЯО состоят в следующем. Пяти государствам - обладателям ЯО разрешается сохранять свои арсеналы, но запрещается экспортирование ЯО и связанных с ним ноу-хау в страны, которые им не обладают. Участники ДНЯО обязались вести переговоры «об эффективных мерах по прекращению гонки ядерных вооружений в ближайшем будущем», о ядерном разоружении и по поводу договора об общем и полном разоружении.*

В противном случае миропорядок может развиваться по альтернативному пути. Скажем, вслед за Пакистаном Индия наверняка найдет обоснование уже имеющимся у нее баллистическим ракетам в классической концепции двустороннего сдерживания Пакистана и Китая. Далее Израиль, по неофициальным оценкам, располагающий развернутыми на различных носителях 300 боеголовками, придаст импульс аналогичному процессу в арабских государствах и Иране. И с течением времени «пятерке» волей-неволей придется обосновать легитимность ядерных арсеналов Ирана и Ирака. Создание трехстороннего стратегического ядерного баланса между тремя великими ближневосточными противниками -- вот проблемы, с которыми мировая цивилизация может столкнуться в обозримом будущем.

## СТОЛКНОВЕНИЕ ЦИВИЛИЗАЦИЙ

Пакистан, не так давно выпустивший джина из бутылки под видом радикального движения мусульманских студентов «Талибан», заставляет вспомнить несколько историософских схем, изобретенных для объяснения событий и нынешнего, и прошлых столетий. Речь прежде всего идет о работах английского историка Арнольда Тойнби. Многие его положения позднее были развиты в концепциях американского политолога Сэмюэля Хангтингтона, который в начале 1990-х предрек, что после исчезновения двухполюсного мира основное сражение развернется не между двумя альтернативными системами, а между различными видами мировой цивилизации, конкретно -- между христианской и мусульманской.

Еще совсем недавно пророчества гарвардского профессора воспринимались политиками как чудачество. Прошло несколько лет -- и уже невооруженным глазом можно наблюдать симптомы возникающего разрыва.

Процесс трансформации современного мира, казалось бы, однозначно предопределяющий создание единого планетарного сообщества (формирование единого политического, экономического, наконец, информационного пространства), вдруг стал давать ощутимые сбои. «Студенческая практика» талибов ставит под угрозу гуманитарные операции ООН, а новый курс официального Исламабада -- существование мира как такового. Или мира как единой системы. Теперь стоит отнюдь не «вопрос Пакистана». Развернувшаяся на Востоке практика игры «в ислам», введение законов шариата, наконец, ядерная бомба -- все это вписывается в логику «исламского ренессанса», подчеркивая очевидные симптомы активизации процессов в обширном мире, простирающемся от Марокко до Индонезии, от Коморских островов до Поволжья. В этом смысле и России, и США, действительно, необходимо поновому взглянуть на отношения и друг с другом, и с остальным миром. Единственным противовесом набирающим силу исламской и дальневосточной цивилизациям может быть «триединый Север» -- в том виде, в котором предложил его существование белорусский исследователь Юрий Шевцов.

ТЕРРОРИЗМ

# ПО КОМ ЗВЕНЕЛИ СТЕКЛА В ЗДАНИИ НАРСУДОВ?

Отдел расследований «БДГ»

**Результаты химической экспертизы подтвердили первоначальные предположения о том, что причиной взрыва, прогремевшего утром 10 сентября в здании, где размещаются суды Заславля, Минского и Советского (г. Минск) районов, является отнюдь не техническая авария. Эксперты подтвердили, что в помещении сработало взрывное устройство.**

Впрочем, это заключение ни на шаг не приблизило следствие к разгадке мотивов и целей преступления. И если раньше сыщики втайне надеялись, что взрыв все-таки является следствием технической неполадки, так как это избавило бы их от поиска преступников, то сейчас перед правоохранительными органами стоит нелегкая задача -- установить причины теракта и имена его исполнителей.

На первый взгляд кажется, что с мотивами преступления все ясно. Через несколько часов после взрыва ответственность за него взяла на себя Белорусская освободительная армия (БОА). Вечером того же дня к дверям редакции газеты «Имя» даже было подброшено письмо, в котором БОА подтвердила свою причастность к взрыву в здании суда и выдвинула ряд политических требований. В частности, она требовала восстановить Конституцию 1994 года, освободить Павла Шеремета и вообще прекратить судебные преследования по политическим мотивам. Напомним, что именно эта организация весной нынешнего года взяла на себя ответственность и за взрыв на Узденском участке газопровода Торжок--Ивацевичи, а также за два других взрыва на объектах нефтегазового хозяйства страны.

Однако следствие хотя и приняло эту подсказку к сведению, но не придало ей серьезного значения, справедливо полагая, что Белорусская освободительная армия скорее всего существует лишь в чьем-то больном воображении. Некоторые сыщики склонны считать, что заявления БОА -- не что иное, как происки спецслужб, стремящихся таким образом скомпрометировать политических противников правящего режима.

К тому же мифические террористы из БОА постоянно опаздывают со своими заявлениями, в которых берут ответственность за взрывы, что может свидетельствовать об их стремлении просто использовать в своих целях чьи-то деяния либо обычные происшествия и аварии.

В данном случае не исключена также причастность к взрыву в суде спецслужб. Ведь по предположению специалистов, взрывчатка, относящаяся к бризантным веществам, имела часовой либо радиоуправляемый механизм и была подложена с определенным расчетом. Террористы, в планы которых, очевидно, не входило убийство людей (иначе они вряд ли осуществили бы взрыв в 5.50 утра, да еще в помещении, где проводился ремонт), знали, что наибольшего эффекта (внушительная дыра в стене, выбитые окна) можно добиться, поместив взрывчатку в вентиляционную шахту, так как бризантные вещества вызывают разрушительной силы импульс именно в месте закладки. Если бы это же устройство террористы просто положили на землю рядом с помещением суда, то разрушительный эффект, как считают специалисты, был бы намного меньше. Следовательно, организовывали этот теракт профессионалы, знающие свойства взрывчатого вещества.

Конечно, кроме спецслужб, такие люди есть и в криминальном мире. В пользу этой версии свидетельствуют несколько довольно убедительных аргументов.

Во-первых, у бандитов куда больше причин для того, чтобы пугать судей Минского района или мстить им (взрыв произошел в помещении именно этого суда.). Процессов над политическими деятелями в Минском нарсуде, насколько нам известно, пока не было. Да и суд Советского района Минска, находящийся на втором этаже этого же здания, в расправах над лидерами антилукашенковской оппозиции преуспел значительно меньше, чем некоторые другие столичные нарсуды. А вот в уголовных делах, которые слушались в суде Минского района в недавнем прошлом, по имеющейся информации, фигурировали матерые бандиты. Председатель нарсуда Минского района Валерий Мицкевич также считает, что взрыв является местью кому-то из судей со стороны криминального сообщества.


Здание суда через несколько часов после взрыва

По сведениям «БДГ», следствие затребовало все дела, которые рассматривались в нарсуде Минского района за последние 3 месяца. Возможно, их изучение позволит сыщикам найти ключ к разгадке происшедшего.

Кстати, криминальный мир Беларуси имеет уже определенный опыт организации взрывов. 20 июня 1996 года в Минске неподалеку от универсама «Рига» произошел взрыв автомобиля «ВАЗ 21-09», в результате которого погиб один из авторитетов преступного мира Валерий Шелаев. Следствие разрабатывало несколько версий. По одной из них Шелаева, который активно занимался нефтяным бизнесом, «убрали» российские конкуренты. Согласно другой он стал жертвой внутренних разборок в уголовной среде Минска.

13 мая нынешнего года около 12 часов в Минске на улице Менделеева был взорван автомобил «БМВ», в салоне которого находился гражданин П. (по информации правоохранительных органов, он принадлежит к одной из столичных организованных преступных группировок), а также житель Солигорска Р. Причем взрыв был, скорее всего, направлен именно на гражданина П., так как его спутник абсолютно не пострадал. Сам же гражданин П. получил ранение в ногу. Правоохранительные органы почти не сомневаются, что этот взрыв также стал следствием криминальной разборки соперничающих группировок. Как и в случае со взрывом в здании нарсуда, покушение на П. тоже было своего рода угрозой и самому потерпевшему, и его товарищам. Если бы П. действительно пытались убить, то наверняка заложили бы более мощный заряд, ибо маловероятно, чтобы «подрывники», сумевшие профессионально заминировать автомобиль, просто не рассчитали мощность взрыва. То, что в данном случае орудовали профессионалы, не вызывает сомнения: автомобиль взорвался именно в тот момент, когда в нем оказались водитель и пассажир.

Не исключено, что теракт в здании судов был подготовлен и осуществлен кем-то из лиц, участвовавших во внутренних криминальных разборках, поскольку специалистов такого профиля в криминальном мире немного.

И все же шансы следствия раскрыть это преступление, по мнению специалистов, не очень высоки, поскольку согласно имеющимся сведениям никаких следов на месте совершения теракта преступники не оставили. Но если этот взрыв действительно замышлялся спецслужбами в политических целях -- настоящие его заказчики обязательно выдадут себя уже в ближайшее время.



НАРКОБИЗНЕС

# БЕЛОРУССКИЕ НАРКОМАНЫ ПРЕДПОЧИТАЮТ МАКОВУЮ СОЛОМКУ

Алесь ШКЛОВСКИЙ

**В управлении по незаконному обороту наркотиков МВД страны подведены итоги крупномасштабной операции под условным названием «Мак». Милицейскими проверками было зафиксировано 3763 факта незаконных маковых и конопляных посевов на площади 15457 квадратных метров.**

Столь пристальное внимание правоохранительных органов к маковым плантациям объясняется тем, что именно это растение наиболее популярно среди отечественных наркоманов. Стакан маковой соломки, которого достаточно для одной дозы, стоит примерно $5, один грамм опиума -- $7-10, каннабис -- примерно $10 за 4,5 грамма. В то же время цена 1 грамма героина составляет $150, 1 грамма кокаина -- примерно $200. Поэтому героин и кокаин пока недоступны для большинства белорусских наркоманов, и около 85% отечественных любителей кайфа предпочитают изготовлять препараты самостоятельно из опийного и масличного мака.

Основными импортерами наркотиков в нашу страну являются нелегальные мигранты. Организованная преступность тоже стремится взять под свой контроль сверхприбыльный подпольный рынок наркотиков. Помимо отечественной мафии, наркобизнесом в Беларуси активно занимаются кавказские и центральноазиатские группы, на долю которых приходится около 27% импорта наркотиков, а также семьи цыган -- около 22%. Крупные наркодельцы из стран дальнего зарубежья пока не очень активны на белорусском рынке, поскольку наши наркоманы, как и все население страны, обладают низкой платежеспособностью и не в состоянии приобрести дорогие наркотики. Но как только ситуация в экономике стабилизируется и уровень жизни повысится, без сомнения, крупные наркодельцы начнут наводнять «белой смертью» и нашу страну.

В целом количество желающих приобщиться к наркобизнесу в Беларуси резко увеличилось. Причем наши соотечественники, а чаще соотечественницы нередко подрабатывают курьерами либо, сами того не подозревая, используются наркомафией для перевозки наркотиков. Например, в конце прошлого и начале нынешнего года белорусы задерживались с крупными партиями наркотиков в Риме, Франкфурте-на-Майне, Барселоне, Буэнос-Айресе, Стамбуле.

Кстати, в среде распространителей наркотиков сейчас наблюдается увеличение количества женщин и подростков. Представительниц слабого пола в лагере торговцев за прошлый год стало больше на 47%, подростков -- на 40%.

Впрочем, в последнее время к этому бизнесу начинают приобщаться и пенсионеры. В одном из районов Гомельской области обнищавшие сельские старички занимались выращиванием маковой соломки, которую впоследствии меняли на продукты питания и одежду.

В настоящее время на учете в наркодиспансерах числится около 4 тысяч наркоманов. Однако реальное количество людей, употребляющих наркотики в нашей стране, по мнению специалистов, примерно в 15 раз больше. Только за последние полтора года число официально зарегистрированных наркоманов в Беларуси увеличилось почти на полторы тысячи человек.

Как свидетельствует милицейская статистика, количество преступлений, связанных с наркотиками, за последние 10 лет возросло более чем в 12 раз, объем изъятых наркотических средств -- в 23 раза. Наркомания и незаконный оборот наркотиков уже оказывают дестабилизирующее влияние на правопорядок и здоровье нации. И такая тенденция вполне закономерна, если учесть, что 65% наркоманов -- безработные.

ПОДРОБНОСТИ

# ПРИЧИНА КАТАСТРОФЫ САМОЛЕТА СУ-17

БелаПАН

**Лишь спустя почти полгода стали, наконец, известны причины катастрофы самолета СУ-17, произошедшей 19 мая в районе Барановичей (Брестская область). Напомним, что расследование обстоятельств случившегося проводилось специальной комиссией во главе с заместителем министра обороны по вооружению генерал-майором Петром Рогожевским.**

Как известно, в результате катастрофы СУ-17, принадлежавшего Барановичскому авиаремонтному предприятию Минобороны Беларуси, погиб пилот -- начальник станции летных испытаний этого предприятия подполковник Сергей Погребан. По сведениям БелаПАН, его общий налет на самолетах разных типов составлял к моменту аварии около трех тысяч часов. На четвертой минуте этого рокового полета пилот начал выполнять одну из фигур высшего пилотажа, однако самолет «свалился в горизонтальный штопор» и с высоты примерно 3 тысячи метров практически плашмя упал на поляну в 100 метрах от наблюдательного пункта и в 50 метрах от железной дороги. После падения самолет, имевший практически полную заправку, взорвался.

По сведениям из конфиденциальных источников, причиной катастрофы, скорее всего, послужила переоценка пилотом возможностей летательного аппарата и своих собственных. Подполковник Сергей Погребан пытался выполнить на СУ-17 такие фигуры высшего пилотажа, на которые этот летательный аппарат не способен. В результате пилот погиб, а вооруженные силы лишились единственного самолета данной модификации.

21 мая во время проведения в Минске 1-го Всебелорусского офицерского собрания его участники почтили минутой молчания память первого Героя Беларуси подполковника Владимира Карвата, погибшего 23 мая 1996 года во время выполнения ночного полета на самолете СУ-27П в районе тех же Барановичей. О подполковнике же Сергее Погребане на офицерском форуме даже не вспомнили -- по-видимому, из этических соображений.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

## ЧТОБЫ К «КОЛЕСАМ» НЕ ПРИДЕЛАЛИ «НОГИ»

### «КРАСНЫЙ СКОРПИОН»: ЛАЕТ И НЕ ПУСКАЕТ ВСЯКОГО, КТО ВОЗНАМЕРИЛСЯ ПОСЯГНУТЬ НА ВАШУ СОБСТВЕННОСТЬ

Сергей МИХАЙЛОВ, РИА «АПАШ»

**Не будет преувеличением сказать, что нравы нашего общества далеки от совершенства. А потому оставленное без охраны имущество рано или поздно становится добычей лихих людей. Стоящий на улице автомобиль представляет большой соблазн для угонщиков. Опытному автомобильному вору достаточно нескольких минут, чтобы преодолеть такое незначительное препятствие, как замок двери или зажигания. Нет такого замка, который нельзя было бы открыть с помощью специальных приспособлений. Сегодня угоны автомобилей занимают одно из первых мест в статистике преступлений и последнее по раскрываемости.**

Системы охраны автомобилей

Red Scorpio



Некоторые владельцы старых автомобилей надеются на то, что их машина не представляет большой ценности для угонщиков. Действительно, профессионалы предпочитают дорогие марки, чтобы обеспечить себе хороший «доход». К счастью, таких «умельцев» не много, гораздо больше тех, кто готов пойти на преступление в поисках средств на выпивку или просто от скуки. Залезть в мирно стоящий автомобиль и выпотрошить из салона все, что можно унести, для них -- плевое дело, а позариться они могут на что угодно: от магнитолы до пачки сигарет. Любой автомобиль на улице независимо от марки и года выпуска постоянно находится под угрозой взлома, а его владелец в состоянии тревоги. Спокойствие может дать только надежная охранная сигнализация.

Из множества самых разнообразных охранных систем особую популярность у автолюбителей снискали системы Red Scorgpio. За сравнительно небольшую цену автовладелец приобретает не только надежную охрану, но и душевное спокойствие. Сто пятьдесят-двести долларов (средняя цена системы с установкой) способны сберечь многие тысячи, которых стоит автомобиль. Что может такая система? Возьмем для примера модель Red Scorpio SRS 1000. Эта система класса «экстра» обладает следующими защитными функциями: блокировка двигателя от запуска; защита от перехвата кода (сверхсложный динамический код); защита от подбора кодовых комбинаций (антисканерная технология); защита от открывания дверей, капота, багажника; двухуровневая защита от ударов по кузову; защита от подключения электрической нагрузки к бортовой сети автомобиля; защита от перерыва питания; защита от включения зажигания.

Насколько «неудобна» эта система для злоумышленника, настолько же удобно пользоваться ею владельцу. С ее помощью, например, можно определять местоположение автомобиля, а светодиодная индикация сообщит о причине срабатывания. Система в состоянии обеспечить и личную безопасность во время поездки -- попытка посторонних открыть дверь или багажник окончится неудачей.

Создана эта система в самой автомобильной стране мира, в Америке, где в таких вещах знают толк. Надежность и умеренные цены сделали системы Red Scorgpio популярными во всем мире. Расчет прост: охранная система стоит гораздо больше потраченных на нее денег. Она сохранит вам автомобиль, а порой и жизнь.

**Если вы желаете получить более подробную информацию, позвоните по телефонам: 275-65-60, 279-39-52**





НОВИНКИ

## *SONY* И *PHILIPS* ФОРСИРУЮТ СОЗДАНИЕ НОВОГО АУДИОДИСКА

Отдел новостей компаний «БДГ»

**Sony, японская группа, занятая производством бытовой электроники, в сотрудничестве с Philips, своим голландским партнером, разрабатывает технологию усовершенствованной версии аудио компакт-дисков.**

Эти две компании, совместно выпустившие первые аудио CD в начале 80-х, планируют использовать последние разработки в сфере цифрового кодирования высокого разрешения, чтобы производить диски, которые были бы в состоянии обеспечивать значительно более высокое качество звука, чем диски существующего формата.

Одновременно с этим Sony и Philips, а также конкурирующие с ними компании, производящие бытовую электронику, бьются над технологией создания цифровых видеодисков нового поколения или DVD.

Sony и Philups объявили, что они завершили разработку базисной технологии для производства новых высокообъемных пригодных для перезаписи оптических дисков, которые, как они надеются, в будущем, заменят видеокассеты. Эти новые диски, которые будут производиться по новой лазерной технологии, смогут накапливать 12 гигабайтов информации на каждой стороне в сравнении с 2,6 гигабайтами существующих в настоящее время DVD.

По информации компании Sony, новые диски будут совместимы с нынешней видеодисковой аппаратурой и поступят в продажу в 2000 году.

Японская электронная компания Matsushita, которая находилась в группе производителей, оппозиционно настроенных к Sony и Philips, когда разрабатывались изначальные стандарты по DVD, также объявила о создании своей технологии для производства усовершенствованных цифровых дисков. Новый диск Matsushita сможет накапливать 15 гигабайтов информации на каждой стороне, однако компания еще не определилась, когда начнется коммерческое производство этой новой версии.

## ПОСЛЕДНЯЯ СТРАСТЬ *MOTOROLA*

Отдел новостей компаний «БДГ»

**Крупнейшая европейская выставка бытовой электроники и коммуникаций IFA, проходившая в Берлине, собрала 812 компаний из 33 стран. Связь занимала отнюдь не главное место на этом празднике телевизоров, магнитофонов и средств мультимедиа. Впрочем, производители наиболее близкой рядовому потребителю телекоммуникационной продукции -- сотовых телефонов -- присутствовали в избытке.**

Среди множества новых «сотовиков» событием стал лишь один. Motorola, наконец, сделала давно ожидаемый шаг и представила свою версию «интеллектуального телефона». Под этим странным названием скрывается гибрид, в котором к обычным функциям сотового телефона добавлены возможности посылать и получать факсы, электронную почту и короткие сообщения, а также доступ к Internet.

Первой на рынок с такой «игрушкой» вышла фирма Nokia. В марте 1996 г. на выставке CeBIT компания представила Nokia 900 Communicator -- помесь компьютера с сотовым телефоном стоимостью около $2 тыс. Со дня на день «интеллектуальные телефоны» должны представить Ericsson, NEC, Matsushita Electronic Industrial, Mitsubishi Electronics America, Philips Consumer Electronics и Nothern Telecom. Motorola до недавнего времени ограничивалась «интеллектуальным пейджером» -- правда, с почти такими же функциями. Но в Берлине был показан образец нового «интеллектуального телефона» под незамысловатым названием Smart phone.

Почему в компанию производителей «гибридов» Motorola влилась с почти годичным опозданием, пока остается неясным. Одна из версий, хоть как-то объясняющая поведение компании, контролирующей значительную часть мирового рынка мобильной связи, выглядит так.

Обвальная страсть крупных корпораций к гибриду сотового телефона с компьютером возникла не вдруг. Первопроходцем на этом рынке, а фактически его создателем, была компьютерная корпорация Apple, представившая еще 4 года назад мини-компьютер Newton, способный при наличии сотового телефона получать электронную почту, выходить в Internet и прочее. Оценив перспективы рынка, а также более чем успешные результаты продаж новинки Apple, о грядущем выпуске «ручных компаньонов» заявило множество компьютерных и коммуникационных компаний.

Появление конкурентов изменило ситуацию на том рынке, где до сих пор безраздельно властвовала Apple. Причем «властвовать» ей помогла именно Motorola. Эти две фирмы являются давними стратегическими партнерами по многим направлениям (например, в компьютеры Apple устанавливаются процессоры производства Motorola). Вероятно, обеими компаниями рассматривалась возможность выпуска совместного продукта. Но, видимо, совместное решение так и не было принято, и компании решили идти поодиночке. Сейчас каждая из них уже сделала свой шаг: Motorola анонсировала выпуск Smart phone, а Apple выпустила очередной Newton, поддерживающий возможность записи и воспроизведения голоса, что при наличии специальной радиомодемной карты позволяет превратить мини-компьютер в мобильный телефон.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

## УВЕЛИЧЕНИЕ ДОХОДОВ *BASF* НЕ ВПЕЧАТЛЯЕТ

Отдел информации «БДГ»

**Акции немецкой химической группы BASF резко упали после того, как ее сообщение о 3,4-процентном увеличении чистой прибыли в первом полугодии до DEM1,42 млрд. ($770 млн.) не произвело впечатления на инвесторов.**

Этот результат, достигнутый на фоне прироста оборотов до DEM 27,8 млрд., оправдал лишь самые скромные прогнозы. Однако группа BASF преисполнена оптимизма, ссылаясь на оживленный спрос, солидный резерв заказов и заметное увеличение оборотов и доходов во втором квартале.

Прибыль группы без вычета налогов выросла в первом полугодии на 5,8% до DEM2,46 млрд. Вторя эхом другим немецким химическим группам, Йюрген Штрубе, президент BASF, сообщил, что ослабление немецкой марки помогло поднять объемы продаж при увеличении «заграничных» оборотов в первом полугодии на 15,3% до DEM 20,7 млрд. Самый значительный прирост оборотов был достигнут в Северной Америке -- на 19,1% и Азиатско-Тихоокеанском регионе -- на 18,4%.

Однако снижение цен, издержки, связанные с закрытием двух заводов по производству полистирона и возросшие маркетинговые расходы привели к 54-процентному снижению текущей прибыли BASF в Северной Америке. В Германии обороты группы увеличились на 12,5% до DEM 7,14 млрд., что во многом было обусловлено отличными показателями ее нефтегазового подразделения. Среди основных сфер деятельности BASF ее обороты в таких областях, как здравоохранение и питание выросли на 19,9%, но доходы при этом снизились. Отчасти по причине высоких маркетинговых затрат на запуск в производство новых продуктов.

## ПОВОРОТНЫЙ ПУНКТ *RENAULT*

Отдел новостей компаний «БДГ»

**Для Renault, французского автопроизводителя, переживающего не лучшие времена, пройден весьма важный поворотный пункт. Об этом свидетельствуют обороты за первое полугодие, которые впервые превысили FFr100 млрд.($15,9 млрд.).**

Консолидированные поступления группы достигли за первые шесть месяцев года FFr100,04 млрд., что на 6,3% выше аналогичного прошлогоднего показателя. Значительная часть этой суммы -- FFr80,09 млрд. пришлась на легковое подразделение Renault. Это на 7,4% выше, чем было в первом полугодии 1996 года, что прежде всего связано с обновлением модельного ряда и успехом автомобилей среднего класса Megan.

Поступления подразделения Renault, выпускающего коммерческие автомобили, возросли на 3,5% до FFr15,93 млрд. При этом снижение объемов продаж в Европе было компенсировано улучшением показателей Mack Trucks в США.



БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 59 (402) 15.9.97

Главный редактор Петр МАРЦЕВ
Первый заместитель гл. редактора Светлана КАЛИНКИНА
Заместитель гл. редактора Павел ШЕРЕМЕТ
Заместитель гл. редактора Валентин ЖДАНКО



Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Полиграфическое обеспечение и распространение: Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ
Начальник рекламной службы: Михаил ОРЛЕЦКИЙ
Компьютерный выпуск Сергей ОСИПЦОВ
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51
ФАКС: (017) 236-53-62

КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by

Размещение рекламы: тел./факс: (017) 223-85-88
Отдел распространения: тел./факс (017) 226-87-99

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж 20 000
Цена договорная
Заказ 2151
Подписано в печать 13.9.97 в 20.00
Подписной индекс 63879
Выходит 2 раза в неделю